Atlas System

White Paper

Зміст

1. Executive summary. Коротко про Atlas
2. Що таке Atlas System
3. Чому з’явився Atlas? Проблеми ринку високодохідних онлайн-проєктів
4. Що пропонує Atlas?
5. Ядро екосистеми Atlas — Smart Cycle 2
6. Життєвий цикл Smart Cycle
7. Партнерська програма
8. Atlas System — платформа добровільного взаємного фінансування
9. Бачення

1. Executive summary. Коротко про Atlas

Executive summary.

Коротко про Atlas

Atlas System — міжнародна Web3-екосистема добровільного взаємного фінансування, побудована навколо механіки Smart Cycle, смартконтракту, партнерської програми та довгострокової спільноти учасників.

Atlas не є банком, депозитом, інвестиційним фондом, торговельною компанією, ICO, token sale або продуктом із гарантованою дохідністю. Atlas не обіцяє користувачу фіксованого фінансового результату й не бере на себе зобов'язання повернути кошти в заздалегідь визначений строк.

Головна ідея Atlas — запропонувати ринку чеснішу й зрозумілішу модель участі. Замість легенд про прихований трейдинг, зовнішні інвестиції чи закриті джерела прибутку Atlas прямо описує механіку: учасники створюють Smart Cycle, добровільно допомагають іншим учасникам системи й отримують можливість запросити допомогу у відповідь за правилами конкретного циклу.

Ключова особливість Atlas — поєднання трьох рівнів: зрозумілої економічної механіки, перевірюваної Web3-інфраструктури й активної міжнародної спільноти. Учасник має бачити не лише гарну презентацію, а й правила, параметри, обмеження, ризики, джерело даних і спосіб самостійної перевірки.

Atlas створюється для людей, які втомилися від непрозорих онлайн-проєктів, коротких запусків, гучних обіцянок і відсутності прямих доказів. Система не намагається усунути всі ризики. Її завдання — зробити участь усвідомленішою: спочатку пояснити механіку, показати розрахунковий сценарій, розкрити обмеження і лише потім дати людині можливість ухвалити власне рішення.

Чинне продуктове ядро екосистеми — Smart Cycle 2. Учасник використовує власний гаманець, обирає тариф і підписує транзакцію в BNB Smart Chain. Умови вже створеного циклу визначає смартконтракт. Перший цикл завершено; його документи й параметри збережено окремо в архіві. Atlas розвивається через нові цикли, партнерські інструменти, навчання та рішення спільноти.

1.2 Фінансові можливості (розрахунок прибутковості Smart Cycle)

Фінансова можливість Smart Cycle описується через розрахункову дельту. Цей показник допомагає учаснику зрозуміти можливий сценарій обраного циклу, але не є гарантованим прибутком, фіксованим доходом чи зобов’язанням системи.

В Atlas є два види Smart Cycle. Перший — цикли з поверненням суми участі та розрахунковою дельтою наприкінці обраного строку. Другий — цикли зі щоденними розрахунковими нарахуваннями протягом усього періоду участі.

Перша модель називається Lockup Flow. Учасник обирає тариф, фіксує суму й строк, а розрахунковий сценарій передбачає суму участі та розрахункову дельту на момент завершення циклу. Друга модель — Daily Flow. Вона показує щоденну розрахункову логіку нарахувань і загальний сценарій за весь період.

Стисло тарифну лінійку й розрахунковий cash flow можна подати так:

Вид циклу	Тариф	Строк	Сума	Delta	Приклад виплати
Lockup Flow	**Contract Test**	**5 хвилин**	**10 USDT**	**0%**	**10 USDT**
Lockup Flow	**Momentum**	**5 днів**	**від 10 USDT**	**2%**	**1 020 USDT**
Lockup Flow	**Confident**	**10 днів**	**від 10 USDT**	**5%**	**1 050 USDT**
Lockup Flow	**Trust**	**20 днів**	**від 10 USDT**	**12%**	**1 120 USDT**
Lockup Flow	**Premiere**	**30 днів**	**від 10 USDT**	**21%**	**1 210 USDT**
Lockup Flow	**President**	**40 днів**	**від 10 USDT**	**32%**	**1 320 USDT**
Lockup Flow	**Imperium**	**50 днів**	**від 10 USDT**	**45%**	**1 450 USDT**
Lockup Flow	**Marshal**	**60 днів**	**від 10 USDT**	**60%**	**1 600 USDT**
Daily Flow	**Core**	**200 днів**	**від 10 USDT**	**140% за цикл**	**12 USDT на день;** **2 400 USDT загалом**

Daily Flow Core: 1,2% на день протягом 200 днів. Із них 0,5% — повернення початкової суми, 0,7% — Delta. Загальний сценарій: 240% = 100% суми участі + 140% Delta. Contract Test доступний один раз на гаманець, сума — рівно 10 USDT. Приклади виплат — для циклу на 1 000 USDT, окрім Test.

Приклад Premiere: сума циклу 1 000 USDT, строк 30 днів, Delta 210 USDT, розрахункова виплата 1 210 USDT. На вході 6% надходять платформі й 2% — у фонд; записана сума циклу дорівнює gross. Додаткова комісія з Delta не утримується. Gas оплачується окремо.

Результат участі залежить від правил конкретного Smart Cycle, стану смартконтракту, доступної ліквідності, активності учасників, мережевих комісій, правильності дій користувача та інших чинників, розкритих у документації. Якщо умов для виконання запиту допомоги недостатньо, учасник може не отримати очікуваного результату або зіткнутися із затримкою виконання.

Саме тому Atlas розділяє фінансову привабливість і фінансову гарантію. Система може показувати розрахункову можливість, таблиці циклів, приклади дельти та сценарії участі, але кожен приклад має супроводжуватися чітким попередженням: результат не гарантований, участь добровільна, рішення ухвалює сам користувач.

Такий підхід робить механіку чеснішою. Учасник бачить не лише потенційну користь, а й умови, від яких вона залежить. Atlas не приховує, що Smart Cycle потребує руху ліквідності й активності спільноти. Розрахункова дельта виникає не із зовнішнього трейдингу, обіцянок компанії чи магічної дохідності, а з правил циклу й подальшого руху всередині системи.

1.3 Перспективи партнерської програми

Партнерська програма Atlas, або Invite & Earn, — механізм зростання спільноти, у якому учасник може запрошувати людей, будувати власну структуру й отримувати партнерські винагороди від активності команди за опублікованими правилами програми.

Партнерські бонуси розраховуються від Delta відповідних циклів структури, а не від усієї вхідної суми. Ставка залежить від кваліфікації: від 10% на рівні Start до 70% на рівні Top Leader 3. Основний бонус розподіляється за додатною різницею ставок угору структурою.

Нарахування й виплату партнерських винагород визначає логіка Smart Cycle 2. Матчинг доступний із Master 1 і розраховується від партнерського доходу особисто запрошеного учасника за виконання умов програми. Сам ранг не означає безумовної виплати. Докладні умови наведено в правилах партнерської програми.

Статус	Особистий активний обсяг	1-ша лінія	Глибинний обсяг	Бонус від дельти	Matching bonus
Start	10	не потрібно	не потрібно	10	—
Builder 1	50	100	не потрібно	12	—
Builder 2	100	300	1 000	14	—
Builder 3	200	700	2 000	16	—
Builder 4	300	1 200	4 000	18	—
Builder 5	500	2 000	7 000	20	—
Builder 6	700	3 000	12 000	22	—
Master 1	1 000	4 500	18 000	24,5	1
Master 2	1 500	7 000	28 000	27	3
Master 3	2 000	10 000	40 000	29,5	5
Master 4	2 500	13 000	60 000	32	7
Master 5	3 000	17 000	85 000	34,5	9
Master 6	4 000	25 000	120 000	37	11
Architect 1	5 000	35 000	200 000	40	14
Architect 2	6 000	45 000	300 000	43	17
Architect 3	7 000	60 000	450 000	46	20
Architect 4	8 000	80 000	600 000	49	23
Architect 5	10 000	100 000	800 000	52	26
Architect 6	12 000	120 000	1 100 000	55	29
Top Leader 1	15 000	150 000	1 500 000	60	33
Top Leader 2	20 000	200 000	2 000 000	65	37
Top Leader 3	30 000	300 000	3 000 000	70	41

Кар’єрні сходи Smart Cycle 2 включають 22 статуси: Start, Builder 1–6, Master 1–6, Architect 1–6 і Top Leader 1–3. Кваліфікація залежить від особистого активного обсягу, першої лінії та обсягу структури. Матчинг відкривається з Master 1.

В Atlas також діє механізм компресії. Він потрібний, щоб партнерські виплати нараховувалися активним учасникам структури відповідно до їхнього реального статусу й внеску в розвиток команди. Якщо нижчий партнер має менший відсоток, вищий може отримувати різницю між своїм відсотком і відсотком нижчого статусу. Якщо нижчий партнер наздоганяє чи випереджає того, хто його запросив, за статусом, він може самостійно реалізовувати вищий відсоток за правилами програми. Ця модель вважається справедливішою: більше може заробляти не той, хто просто стоїть вище, а той, хто активніше будує структуру, розвиває команду й досягає вищого статусу.

Для кваліфікації Lockup Flow враховуються: особистий обсяг і 1–3-тя лінії — 100%; 4–6-та — 60%; 7–10-та — 40%; 11–20-та — 20%; із 21-ї лінії — 5%. Для Daily Flow Core діють половинні коефіцієнти. Враховуються лише активні цикли; Contract Test виключено з кваліфікаційного обсягу.

Партнерська структура Atlas єдина для екосистеми: одного разу запрошений учасник закріплюється в структурі й може враховуватися в майбутніх продуктах і програмах Atlas за опублікованими правилами. В особистому кабінеті партнер бачить першу лінію, глибину структури, поточний статус, обсяг активності й нараховані партнерські винагороди.

Партнерська програма допомагає зберігати й розвивати спільноту між циклами. Smart Cycle 1 завершено; актуальні умови й кваліфікації Smart Cycle 2 опубліковано окремо. Участь у новому циклі не створює автоматичної гарантії відшкодування минулих втрат.

Водночас партнерська програма не є зарплатою, пасивним доходом, інвестиційною гарантією чи обіцянкою фіксованої комісії. Винагороди залежать від опублікованих правил, статусу учасника, активності структури, правильності даних, технічних умов, обмежень системи й дотримання правил комунікації. Сильний партнер Atlas має пояснювати не лише можливості, а й ризики участі.

Отже, Atlas об’єднує розрахункову механіку Smart Cycle, Web3-перевірюваність і партнерську інфраструктуру в єдину екосистему. Сенс проєкту не зводиться до одного циклу чи запуску: учасники розуміють правила, лідери зберігають команди, а спільнота розвивається навколо цифрової взаємодопомоги.

2. Що таке Atlas System

2.1 Що таке Atlas System: Web3-класифікація й архітектурна модель

Atlas System — гібридний Web3 dApp-застосунок із DeFi-компонентами, onchain-механікою Smart Cycle і community-driven моделлю, побудований на BNB Smart Chain.

Ця класифікація описує Atlas System із продуктової й технічної точок зору. Вона допомагає відокремити фактичну архітектуру системи від ширших понять DeFi, DAO й повної децентралізації.

Коротка класифікація

Категорія	Статус Atlas System	Пояснення
Web3 application	Так	Використовує Web3-гаманці, BNB Smart Chain і смартконтракти.
dApp	Так, hybrid dApp	Частина операцій користувача й логіки Smart Cycle виконується onchain.
Fully decentralized dApp	Ні	Є backend-компоненти й адміністративні процеси.
DeFi	Частково	Містить фінансові механіки, які виконуються через смартконтракти.
Fully decentralized DeFi protocol	Ні	Деякі функції залишаються offchain або залежать від уповноважених операторів.
DAO	Ні	Управління й ключові параметри не передані повністю децентралізованому голосуванню.
Community-driven platform	Так	Спільнота й партнерська мережа беруть участь у розвитку екосистеми.
Architecture	Onchain + offchain	Поєднання смартконтрактного виконання й backend-інфраструктури.

Чому Atlas System є dApp

Atlas належить до dApp, оскільки користувач взаємодіє із системою через Web3-гаманець і публічно доступні смартконтракти, розгорнуті в BNB Smart Chain.

- Користувач підключає власний Web3-гаманець і самостійно підтверджує транзакції
- Smart Cycle створює onchain order відповідно до логіки production-контракту
- Адреси, транзакції й події можна перевіряти через blockchain explorer

Atlas System коректніше класифікувати як hybrid dApp, а не повністю децентралізований застосунок: смартконтракти важливі для системи, але не вся функціональність виконується лише в блокчейні.

2.2 DeFi-компоненти й межі архітектури

Які DeFi-компоненти наявні

Atlas містить DeFi-компоненти, оскільки окремі операції з цифровими активами виконуються через смартконтракти, а користувач працює через власний Web3-гаманець і onchain-транзакції

- wallet-based доступ до продукту
- взаємодія з цифровими активами через смартконтракти
- створення Smart Cycle order
- контрактна фіксація параметрів і статусів
- ініціювання Claim користувачем у передбачених контрактом випадках
- публічна перевірюваність транзакцій і відкриті production-адреси
- використання blockchain liquidity infrastructure там, де це передбачено архітектурою Smart Cycle

Чому Atlas не є повністю децентралізованим DeFi-протоколом

Архітектура Atlas гібридна. Поряд з onchain-механікою вона зберігає offchain-функції й операційну відповідальність команди.

- сайт, аналітика, сповіщення й підтримка працюють поза блокчейном
- backend індексує події контрактів і виконує reconciliation
- прив’язка запрошувача й партнерські розрахунки передбачені кодом Smart Cycle 2
- manager має обмежені повноваження щодо приймання нових циклів

Найточніша класифікація: Hybrid Web3 dApp with DeFi components або DeFi-adjacent Web3 application.

Межі onchain і offchain

Onchain	Offchain
Цикли й партнерські розрахунки SC2	Інтерфейс і відображення структури
Створення order через wallet	Event indexing і reconciliation
Контрактні перевірки й Claim	Аналітичні й сервісні функції
Blockchain events і транзакції	Сповіщення й довідкові матеріали
Публічні адреси й баланси	Community й операційна підтримка

Блокчейн є джерелом перевірки операцій Smart Cycle 2. Сайт та індексатори відображають дані й допомагають підготувати транзакцію. Прив’язка запрошувача й партнерські розрахунки передбачені контрактом; попередня схема Transport / Distribute до SC2 не застосовується.

2.3 Адміністративні повноваження й DAO-статус

Адміністративні повноваження й trust boundaries

У фінальному коді Smart Cycle 2 немає функцій довільної заміни зафіксованих адрес, передачі LP-NFT, надання зовнішніх NFT-дозволів або адміністративного вилучення коштів. Manager керує прийманням нових циклів у межах коду. Ці повноваження не зупиняють claim уже відкритих циклів.

Фактичні повноваження мають розкриватися окремо для кожного production-контракту через:

- Contract Registry й опубліковану адресу
- verified source code
- опис owner та інших адміністративних ролей
- proxy і upgradeability status
- admin, multisig і timelock policy, якщо застосовно
- changelog і результати Security Review

Чому Atlas System не є DAO

Atlas System використовує community-driven модель і може застосовувати DAO-inspired governance mechanics для окремих рішень. Проте наявність спільноти, партнерської програми чи окремих голосувань не перетворює всю систему на DAO.

- сайт, підтримка й операційні процеси залишаються відповідальністю команди
- голосування не дає права довільно вилучати ліквідність SC2
- повноваження manager обмежені виконуваним кодом SC2
- community voting не замінює технічну й продуктову відповідальність команди

DAO-inspired механіки можуть використовуватися для обговорення майбутніх Smart Cycle, вибору напрямів розвитку, визначення community-пріоритетів і голосування за окремі майбутні ініціативи. Вони не дозволяють змінювати умови вже створених Smart Cycle заднім числом або автоматично передавати спільноті контроль над усіма компонентами Atlas.

Atlas System є community-driven Web3-екосистемою й може використовувати окремі DAO-inspired governance mechanics, але поточна версія Atlas System не є повністю децентралізованою DAO.

2.4 Підсумкова класифікація

Atlas — гібридний Web3 dApp-застосунок на BNB Smart Chain, який поєднує:

- користувацький Web3-інтерфейс
- підключення власних гаманців
- onchain-механіку Smart Cycle
- DeFi-компоненти
- публічно перевірювані смартконтракти
- offchain-інтерфейс, аналітику й підтримку
- community-driven модель
- операційне й технічне управління з боку команди Atlas

Atlas має DeFi-компоненти, але не позиціонується як повністю децентралізований DeFi-протокол. Atlas використовує community й DAO-inspired механіки, але не позиціонується як повноцінна DAO.

> Atlas is a hybrid Web3 dApp with DeFi components, onchain Smart Cycle mechanics, and a community-driven model built on BNB Smart Chain.

Докладний опис архітектури, адміністративних повноважень і production-контрактів наведено в Atlas Contract Registry, Security Review та окремому документі Atlas Web3 Architecture & Product Classification.

> Цей розділ містить продуктову й технічну класифікацію Atlas і не є самостійним юридичним чи регуляторним висновком.

2.5 Короткий глосарій Atlas

Лише основні терміни, потрібні для читання White Paper. Докладні технічні визначення наведено у відповідних розділах.

SMART CYCLE — запис участі з тарифом, сумою й часом створення.

CYCLE ID — ідентифікатор циклу в контракті SC2.

GROSS / PRINCIPAL — повна вхідна сума й розрахункова база циклу; розподіл комісії не зменшує principal.

DELTA — розрахункова додаткова сума за правилами тарифу; не є гарантією.

CLAIM — виклик функції отримання доступної виплати.

ABI — опис функцій, параметрів і подій контракту.

LOCKUP FLOW / DAILY FLOW — режими одного контракту Smart Cycle 2.

PLATFORM FEE — 6% від вхідної суми на основних тарифах. Окремі 2% надходять до фонду відшкодування першого циклу.

TREASURY — отримувач комісії платформи.

MANAGER — адреса з обмеженими повноваженнями щодо приймання нових циклів.

LP-NFT — позиція ліквідності PancakeSwap V3 №7682306; її власник — контракт SC2.

SC1 ARCHIVE — історичні умови першого циклу.

Терміни описують розрахункову й технічну модель. Вони не перетворюють Delta чи Claim на гарантовану виплату.

3. Чому з’явився Atlas? Проблеми ринку високодохідних онлайн-проєктів

3.1 Проблема №1. Криза довіри до онлайн-проєктів

Ринок високодохідних онлайн-проєктів переживає глибоку кризу довіри. Проєкти живуть менше, запусків побільшало, обіцянки стали гучнішими, а реальних доказів, прозорої механіки й зрозумілих правил часто бракує. Учасники дедалі частіше стикаються із ситуацією, коли зовнішній образ виглядає сильнішим за реальну архітектуру проєкту.

Останніми роками цей ринок жив у стані повторюваних негативних сценаріїв. У різних країнах і різними мовами картина часто була схожою: з’являється нова компанія, сильний спікер, дорогий образ, впевнена презентація, заяви про легальні інструменти, трейдинг, фонди, інвестиції чи інші механізми, які нібито створюють прибуток незалежно від ринкової ситуації.

Але насправді за такими історіями часто не було стійкої економічної моделі. Гроші не працювали в заявленому бізнесі, не створювали незалежного зовнішнього доходу й не підтверджувалися зрозумілою перевірюваною логікою. Кошти просто перерозподілялися між учасниками, доки потік нових людей не починав вичерпуватися.

У багатьох проєктах учаснику демонструють сильний зовнішній образ: сайт, особистий кабінет, публічні заходи, документи, виплати, звіти, активні чати, медійних осіб, історії успіху, презентації та заяви про легальність. Усе це створює враження надійної компанії, інвестиційного продукту, торговельного бізнесу, фонду, технологічної платформи чи фінансового сервісу зі зрозумілими зобов’язаннями.

Проте ключова проблема часто лежить глибше. Зовнішній образ проєкту може не відповідати його фактичній механіці. Людина ухвалює рішення не тому, що справді зрозуміла модель, джерела виплат, ризики, обмеження й умови завершення, а тому, що повірила у створений образ надійності.

Коли такий проєкт припиняє роботу, затримує виплати, змінює правила або закривається, людина почувається не просто такою, що втратила гроші. Вона відчуває обман, бо очікувала іншої природи продукту, іншого рівня захисту й іншої відповідальності організаторів. Вона вірила не в реальні правила моделі, а в образ навколо проєкту.

Так формується недовіра не лише до окремих проєктів, а й до всього ринку. Навіть якщо з’являється нова модель із технологіями, відкритими правилами й перевірюваною архітектурою, учасник дивиться на неї крізь минулі розчарування. Він запитує не лише «скільки можна отримати», а насамперед: що тут насправді відбувається, чи можна це перевірити й що буде, якщо очікування не справдяться.

Криза довіри має кілька складових:

- непрозорість реальної механіки проєкту
- неможливість перевірити рух коштів
- залежність учасників від ручних рішень адміністрації
- закриті фінансові моделі
- розрив між образом проєкту і його фактичною роботою
- завищені очікування, сформовані маркетингом, а не розумінням правил
- відсутність прямого пояснення, звідки виникає розрахунковий результат і за яких умов він може не настати

Особливо шкодить довірі мова гарантованої вигоди. Коли користувачу говорять про стабільну дохідність, пасивний дохід, торговельний прибуток, надійний фонд або гарантоване повернення, але не розкривають реальну модель, учасник сприймає її хибно. Він бачить захищений фінансовий продукт, хоча фактичні ризики можуть бути значно вищими.

Окрема проблема — хибне відчуття захищеності. Юридичні документи, публічні спікери, великі заходи, дорогий дизайн і активна спільнота часто змушують учасника вважати проєкт перевіреним, надійним і контрольованим. Проте зовнішній масштаб сам собою не доводить стійкості моделі, наявності реального джерела виплат чи здатності проєкту виправдати очікування.

Коли проєкт руйнується після гучних заяв про надійність, наслідки особливо тяжкі. Учасник не просто втрачає гроші. Він відчуває, що його ввело в оману все оформлення проєкту: легенда, презентація, обіцянки, статус лідерів, публічні докази й атмосфера впевненості. Після цього недовіра поширюється не лише на організаторів, а й на весь сегмент онлайн-проєктів.

Після кожного такого краху залишаються закриті сайти, зниклі чати, розслідування, претензії, зруйновані команди й учасники, які вже не готові вірити навіть сильним ідеям. Невелика група великих лідерів іноді встигає заробити, але більша частина аудиторії частіше втрачає гроші, довіру й готовність знову розбиратися в новому проєкті.

За останні роки цей процес пришвидшився. Компанії, які раніше могли існувати роками, дедалі частіше живуть лише місяці. Це вже не схоже на проблему окремих слабких проєктів, а радше на кризу підходу: старі формати більше не утримують довіру, а нова зрозуміла модель ще не стала ринковою нормою.

У результаті ринок опиняється в токсичному стані. Люди прагнуть можливостей, але більше не вірять презентаціям. Бачать гарні цифри, але підозрюють обман. Чують про технології, легальність і спільноту, але згадують минулі проєкти, де за подібними словами ховалися непрозорі правила й зруйновані очікування.

3.2 Проблема №2. Втрата лідерського капіталу

Друга велика проблема ринку пов’язана не лише з грошима, а й із втратою команд. У високодохідні онлайн-проєкти сильний лідер майже ніколи не приходить один. Він приводить структуру, особисту репутацію, довіру людей, локальні чати, навчальні матеріали, вебінари, активних помічників та інших лідерів своєї команди.

Така команда не виникає за кілька днів. Лідер збирає її місяцями чи роками: пояснює ідею, відповідає на запитання, навчає новачків, підтримує учасників, налагоджує комунікацію між групами, допомагає слабшим партнерам ставати сильнішими й поступово формує живу спільноту.

Але в більшості високодохідних проєктів ця робота прив’язана до одного короткого життєвого циклу. Поки проєкт зростає, команда активна: приходять учасники, живуть чати, лідери проводять зустрічі, структура розширюється. Щойно проєкт закривається, затримує виплати чи втрачає інтерес аудиторії, ця конструкція починає розпадатися.

Учасники, яких запросив лідер, часто не розділяють відповідальність проєкту й запрошувача. Для них саме лідер є обличчям проєкту. Втративши гроші, вони звертаються до нього з претензіями: чому ти нас привів, чому повірив, чому не попередив, через тебе ми втратили кошти.

Лідер втрачає не лише поточний дохід. Він втрачає довіру, репутацію, частину команди й моральне право спокійно говорити про наступну можливість. Навіть якщо він не керував проєктом, не контролював фінанси, не писав правила й не ухвалював адміністративних рішень, удар по довірі дістається саме йому.

Після закриття проєкту лідер у складному становищі. Треба шукати новий проєкт, знову вивчати умови, готувати презентацію, переконувати людей, відповідати на сумніви й збирати структуру. Частина колишньої команди вже розчарована, частина перейшла до інших лідерів, частина не вірить жодним пропозиціям, а частина відкрито звинувачує його в минулих втратах.

Так виникає замкнене коло: новий проєкт, презентація, кабінет, команда, період зростання — і знову ризик руйнування структури. Що частіше повторюється сценарій, то складніше лідеру зберігати довіру, а команді — серйозно сприймати чергову можливість.

Для MLM-підприємців це одна з найболючіших проблем. Команда — головний актив лідера, але в старій моделі цей актив постійно обнуляється разом із черговим проєктом. Лідер може збудувати структуру із сотень чи тисяч людей, виростити сильних партнерів, налагодити внутрішню комунікацію, а потім втратити значну частину праці через закриття платформи, до якої була прив’язана команда.

Тому ринок втомлюється не лише від фінансових втрат, а й від постійного руйнування спільнот. Люди втомлюються переходити між проєктами. Лідери — починати з нуля. Команди — щоразу знову вірити, реєструватися, навчатися й переживати наслідки чужого закриття.

Поки команда будується лише навколо одного тимчасового проєкту, лідерський капітал дуже вразливий. Він залежить не від сили лідера чи якості спільноти, а від тривалості життя чергової платформи. Коли платформа завершує роботу, часто зникає і структура, яку лідер будував увесь цей час.

4. Що пропонує Atlas?

4.1 Рішення проблеми №1

Відповідь Atlas на кризу довіри ґрунтується не на черговій красивій легенді, а на відкритому описі справжньої сутності системи. Atlas не має переконувати лише презентацією, статусом лідера, гучними словами про Web3 чи зовнішнім образом надійності. Спочатку учасник має зрозуміти механіку, побачити розрахунковий сценарій, вивчити обмеження, оцінити ризики й лише тоді ухвалити власне рішення.

Atlas пропонує чесне визначення: це не банк, депозит, інвестиційний фонд, трейдингова компанія чи продукт із гарантованим доходом. Atlas — Web3-екосистема добровільного взаємного фінансування, де учасники взаємодіють через Smart Cycle, смартконтракт, інтерфейс, публічну документацію та партнерську інфраструктуру.

Замість історій про приховану торгівлю, фонди, зовнішній бізнес чи абстрактну дохідність Atlas наголошує на зрозумілій механіці. Учаснику пояснюють, що таке Smart Cycle, як формується розрахункова дельта, які умови впливають на Claim, чому результат не гарантований, яку роль відіграє ліквідність, які операції можна перевірити й де залишається операційне управління.

Це важливо для ринку, втомленого від непрозорості. Якщо учасник бачить лише гарну цифру в кабінеті, але не розуміє, звідки вона взялася й за яких умов може бути виплачена, довіра слабка. Atlas прагне прямішої моделі: спочатку правила, потім розрахунковий приклад, попередження про ризики й дія користувача.

Ключові елементи розв’язання проблеми довіри:

- відкритий опис механіки Smart Cycle
- розмежування розрахункової можливості й гарантованого результату
- відмова від формулювань про банк, депозит, фонд і трейдинговий дохід
- розкриття ризиків до участі
- пояснення on-chain і off-chain частин системи
- використання смартконтракту й публічної перевірки там, де це застосовно
- єдина документація з пріоритетом над усними обіцянками й маркетинговими матеріалами

Atlas не стверджує, що смартконтракт автоматично усуває всі ризики. Він не робить систему цілком безризиковою, не гарантує ліквідності, не захищає від помилок користувача й не скасовує потреби вивчати правила. Проте він може зробити частину операцій перевірюванішими й зменшити залежність учасника від самих лише слів.

Тому для Atlas важлива точність опису. У Smart Cycle 2 цикли й партнерські розрахунки передбачені смартконтрактом. Інтерфейс, аналітика й підтримка працюють поза блокчейном. Повноваження manager обмежені кодом і розкриті в документації. Можливість виплат залежить від умов циклу й доступної ліквідності.

Отже, Atlas пропонує ринку не нову легенду, а прозоріший спосіб говорити про високоризикову онлайн-модель: без маскування під традиційний фінансовий продукт, обіцянок гарантованої дохідності, вигаданого джерела прибутку й приховування ключових обмежень.

4.2 Рішення проблеми №2

Atlas розвивається як екосистема послідовних Smart Cycle. Перший цикл завершено, чинним ядром є Smart Cycle 2. Наступна версія має враховувати результати й досвід поточного етапу; її параметри та строки публікуються окремо.

У старій моделі закриття проєкту зазвичай сприймається як обман і кінець історії. Людям казали, що компанія працюватиме довго, десь зароблятиме гроші, модель надійна, ризики мінімальні. Коли такий проєкт зупинявся, учасники відчували обман, а лідер втрачав довіру команди.

Atlas пропонує інший підхід. Учасника заздалегідь попереджають, що конкретний Smart Cycle має обмежений життєвий шлях. Він може запуститися, вирости, пройти активну фазу, уповільнитися й завершитися. Це не прихований дефект, а чесний опис моделі. Людина розуміє, що бере участь у перерозподільній системі добровільного взаємного фінансування, де результат залежить від правил циклу, ліквідності, активності учасників та обраної стратегії.

Тому завершення Smart Cycle 1 не повинно означати завершення Atlas. Перший цикл виконав свою роль: дав ринку продукт, зібрав дані, показав поведінку учасників, виявив сильні й слабкі сторони механіки та підготував основу наступної версії. У цій логіці Smart Cycle 2 — не випадкова заміна, а наступний рівень розвитку Atlas.

Для учасника це змінює психологію участі. Знаючи заздалегідь, що цикл скінченний, гарантій немає, а пізній вхід ризикованіший, він не сприймає завершення як раптову зраду. Він може засмутитися через результат, але логіку було розкрито до входу. Залишається можливість вивчити наступний цикл, порівняти параметри, обрати іншу суму, строк, стратегію або відмовитися від участі.

Для лідера важливо, що команда може розвиватися між циклами. Навчені партнери, матеріали, локальні спільноти й досвід зберігають цінність. Водночас участь у Smart Cycle 2 потребує вивчення його власних правил та умов.

Якщо частина учасників отримала негативний результат у Smart Cycle 1, це не слід подавати як обіцянку автоматичної компенсації в Smart Cycle 2. Але екосистемна модель може дати їм новий усвідомлений вибір: вивчити наступний цикл, оцінити оновлені параметри, скоригувати ризик, увійти раніше чи обережніше, використати попередній досвід і спробувати поліпшити результат у новій версії системи.

Ключові елементи розв'язання проблеми втрати лідерського капіталу:

- Atlas ширший за один Smart Cycle
- кожен цикл заздалегідь описується як скінченний продуктовий етап
- завершення Smart Cycle 1 — перехід до Smart Cycle 2 і далі, а не кінець усієї системи
- учасники заздалегідь розуміють перерозподільну природу моделі й відсутність гарантій
- лідерська структура, навчання й комунікація збережуться між циклами
- нові цикли можуть враховувати досвід попередніх версій
- учасники можуть обрати нову стратегію, а не вважати завершення циклу несподіваним обманом
- партнерська програма, документація, вебінари й база знань допомагають команді працювати в єдиній екосистемі

У такій моделі партнерська програма — не просто механізм залучення. Вона стає інфраструктурою збереження й розвитку спільноти. Її завдання — допомагати учасникам розуміти правила, не залишатися сам на сам з інтерфейсом, вивчати ризики, правильно користуватися гаманцем, перевіряти операції й відрізняти розрахункові сценарії від гарантій.

Atlas також зменшує навантаження на лідера завдяки єдиному публічному підходу. Лідер не має вигадувати пояснення системи чи обіцяти те, чого немає в правилах. Він повинен мати White Paper, Smart Cycle Rules, FAQ, Risk Disclosure, Transparency Center та інші офіційні матеріали, на які можна посилатися.

Це не знімає з лідера відповідальності за коректну комунікацію. Навпаки, Atlas вимагає зрілої рекомендації: запрошуючи іншу людину, учасник має пояснювати не лише можливості, а й обмеження. Якщо правила опубліковані, ризики названі, а механіка однаково описана для всіх, комунікація стає чеснішою й стійкішою.

Atlas прагне зберігати спільноту між етапами розвитку. Перший цикл завершено; Smart Cycle 2 використовує власний контракт і опубліковані правила. Знання, зв'язки й досвід учасників допомагають оцінювати нові умови, але не гарантують результату.

5. Ядро екосистеми Atlas — Smart Cycle 2

5.1 Що таке Smart Cycle

Smart Cycle — програмований цикл взаємодопомоги в Atlas System. Простими словами: учасник обирає умови циклу, допомагає системі, отримує on-chain order, а після настання умов може ініціювати Claim — запросити надану допомогу назад разом із можливою розрахунковою дельтою.

Фінансова логіка Smart Cycle ґрунтується на трьох діях: учасник створює цикл, система фіксує параметри в смартконтракті, далі учасник діє за правилами обраного flow. Якщо умови виконано й Claim доступний, він може надіслати запит на отримання розрахованої для циклу суми.

У Smart Cycle 2 режими Lockup Flow і Daily Flow працюють в одному контракті. Він фіксує суму, тариф, строк, розрахункову Delta, стан циклу й прив'язку запрошувача. Сайт та індексатори показують ці дані; операції й результати можна перевірити в блокчейні.

Важливо розуміти: Smart Cycle не є банківським вкладом, депозитом, інвестиційним продуктом або гарантією фіксованої дохідності. Це цифровий цикл добровільного взаємного фінансування. Можливість і результат Claim залежать від параметрів циклу, доступної ліквідності, стану смартконтракту, мережі, інфраструктури та дій користувача.

Цей розділ описує чинний Smart Cycle 2: параметри, адреси, ролі, LP-позицію й виклики за фінальним ABI. Історичні документи першого циклу зберігаються окремо в архіві. Методи й адреси старих контрактів не використовуються для створення нових циклів SC2.



5.2 Параметри Smart Cycle 2

Параметр	Значення	Коментар
Продуктове ядро	Smart Cycle 2	Lockup Flow і Daily Flow в одному контракті
Network	BNB Smart Chain	BNB Smart Chain, Chain ID 56
Розрахунковий токен	USDT BEP-20	USDT, 18 десяткових знаків
USDT contract	0x55d398326f99059fF775485246999027B3197955	USDT BEP-20 contract у мережі BNB Smart Chain
Мінімальна сума участі	10 USDT	Contract Test — рівно 10 USDT; решта тарифів — у межах лімітів
Treasury · 6%	0x5F0411975A5500dBC465cceE16dEa1C7b93440f7	Отримувач комісії платформи на вході
Platform fee	6% від gross	Додаткові 2% від gross — у фонд. 3 Delta комісії немає
Base pool	0x92b7807bF19b7DDdf89b706143896d05228f3121	PancakeSwap V3 USDT/USDC; fee tier 0.01%
LP NFT · 7682306	0x7E7BeDfcea906A1feF682ecb4e316F6bD87587E3	Власник позиції — контракт Smart Cycle 2
Position Manager	0x46A15B0b27311cedF172AB29E4f4766fbE7F4364	PancakeSwap V3 Nonfungible Position Manager
Smart Cycle 2	0x7E7BeDfcea906A1feF682ecb4e316F6bD87587E3	create / claim / getCycle / pendingClaim
Manager	0xd587ba178010A34F7cFeEC6bd41D86eBEfAa11D3	Обмежене керування майбутніми вікнами й лімітами
Фонд · 2%	0x12aB84172C31DCE819aD2cbfcCFAD39C2D3d497f	Отримувач відрахувань на підтримку першого циклу

5.3 Шлях користувача у Smart Cycle 2

Блок-схема показує базовий шлях учасника у Smart Cycle 2: підключення гаманця, вивчення параметрів, створення on-chain order, очікування умов, Claim і перевірка результату через офіційний explorer.

01
Wallet connect
Учасник підключає Web3-гаманець

02
Параметри
Сума, строк, дельта, fee, Claim і ризики

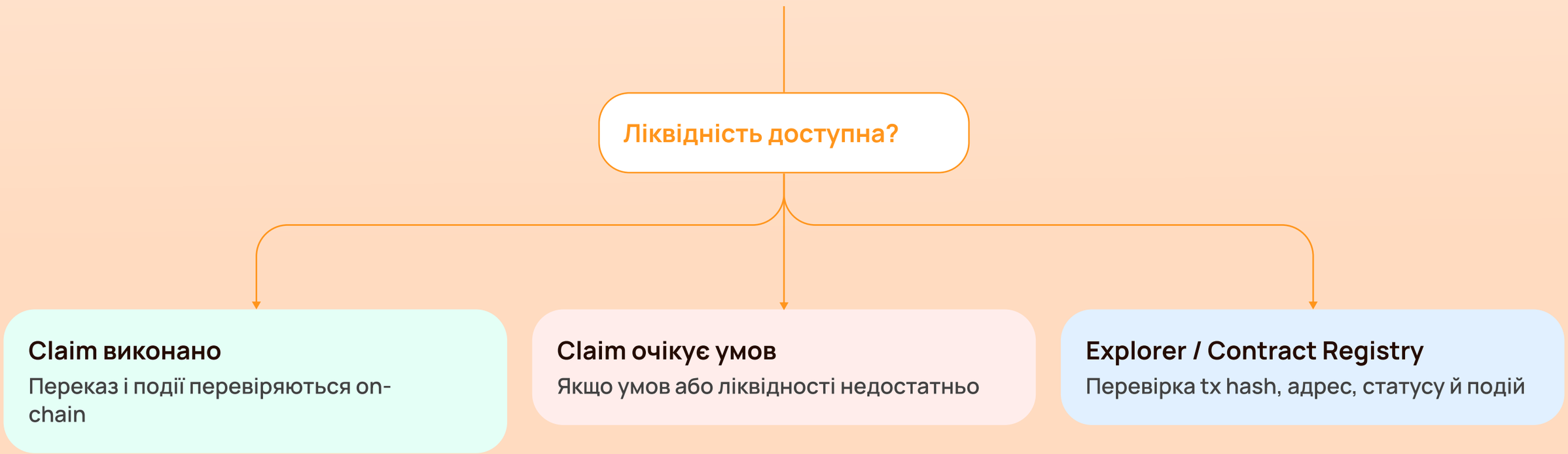
03
Сума участі
Користувач обирає доступний flow

04
Wallet confirmation
Approve USDT і create підтверджуються в гаманці

05
Цикл SC2
ID і параметри перевіряються через getCycle

06
Очікування умов
Lock period або режим обраного flow

07
Claim
Учасник ініціює запит допомоги



Правило: перед підписом користувач звіряє мережу, адреси, токен, суму, умови Claim та офіційні джерела Atlas

1. Учасник підключає Web3-гаманець
2. Вивчає параметри Smart Cycle 2: тариф, суму, строк, Delta, вхідні відрахування й умови claim.
3. Перевіряє sponsor і дозволяє контракту SC2 точну суму USDT через approve.
4. Підписує create(tariffId, gross, sponsor) у власному гаманці.
5. Перевіряє успішну транзакцію та ID свого циклу в подіях контракту.
6. Очікує завершення Lockup Flow або появи доступної частини Daily Flow.
7. Після настання умов циклу учасник може подати Claim
8. Виконання Claim залежить від правил Smart Cycle 2, доступної ліквідності, стану інфраструктури й правильності дій користувача.
9. Користувач може перевірити транзакцію й пов’язані операції через офіційний blockchain explorer.

5.4 Розрахунок: Premiere, 30 днів

Приклад для циклу на 1 000 USDT. Контракт записує gross як суму циклу; вхідні відрахування не зменшують її до 920 USDT.

Економічний параметр	Значення	Пояснення
Вхідна допомога	**1,000 USDT**	**gross і записана сума циклу**
Lock period	**30 днів**	**Період, після якого за правилами циклу може з’явитися можливість Claim.**
Розрахункова дельта	**21%**	**1 000 × 21% = 210 USDT**
Розрахункова виплата	**1 210 USDT**	**1 000 USDT + 210 USDT Delta**
Platform Fee	**60 USDT**	**6% від 1 000 USDT на вході; окремі 20 USDT — у фонд**

Premiere: сума циклу 1 000 USDT, Delta 210 USDT, розрахункова виплата 1 210 USDT. Комісія платформи 6% і відрахування у фонд 2% розподіляються на вході. Комісія з Delta під час claim не утримується. Gas оплачується окремо.

5.4.1 Розрахунок Daily Flow Core

Розрахункова модель для участі на 1,000 USDT на 200 днів. Фактичний результат залежить від умов циклу й доступної ліквідності.

Вихідні параметри

1,000 USDT · 200 днів

1,2% на день × 200 днів

Розрахунок одного дня

12 USDT на день

1 000 × 1,2% = 12 USDT

Розрахунок за 200 днів

2 400 USDT

1 000 USDT початкової суми + 1 400 USDT Delta

Склад щоденної виплати

5 USDT + 7 USDT

0,5% — повернення суми; 0,7% — Delta

1 000 USDT × 240% = 2 400 USDT за повний цикл. Комісія з Delta не утримується.

Gas оплачується окремо. Партнерський облік не змінює розрахунок Claim користувача.

За суми циклу 1 000 USDT розрахункова денна частина становить 12 USDT: 5 USDT повернення суми й 7 USDT Delta. Отримання доступної частини потребує claim; виконання залежить від умов контракту й ліквідності.

5.5 Contract Map: склад ядра Smart Cycle 2

Карта компонентів Smart Cycle 2. Цикли користувачів і партнерська логіка містяться в одному контракті; ліквідність розміщується в його позиції PancakeSwap V3. Фінальний ABI використовується для інтерфейсу й самостійної перевірки.

Компонент	Файл / шар	Призначення	Хто використовує
Smart Cycle 2	**Фінальний вихідний код SC2**	**Lockup Flow, Daily Flow, sponsor, кваліфікація й бонуси**	**Користувач, інтерфейс, індексатор**
USDT BEP-20	**Розрахунковий токен**	**Суми циклів і виплати; 18 десяткових знаків**	**Контракт SC2 і гаманець**
USDC BEP-20	**Другий токен пари**	**Компонент ліквідності USDT / USDC**	**Позиція PancakeSwap V3**
LP NFT 7682306	**PancakeSwap V3**	**Позиція належить контракту SC2**	**Контракт SC2**
Pool / Position Manager	**PancakeSwap V3 interfaces**	**Взаємодія з пулом і облік позиції**	**Контракт SC2**
Manager	**schedulePolicy / scheduleOpening**	**Обмежені налаштування майбутнього приймання**	**Зазначений у реєстрі manager**
ABI	**Фінальний ABI SC2**	**Точні сигнатури викликів і подій**	**Інтерфейс, індексатор, інструменти перевірки**

5.6 Блок-схема Claim і ліквідності

Схеми показують створення циклу, запит claim, партнерську логіку й незалежну перевірку результату. Усі дії SC2 звіряються з чинним контрактом та його ABI.

Схема 1. Створення Smart Cycle 2

01
Користувач
Обирає flow, суму й строк Smart Cycle

02
Frontend
Показує суму, fee, мережу й попередження

03
Wallet
Учасник сам підписує транзакцію

04
SC2.create
Створює цикл за tariffId, gross і sponsor

05
Логіка SC2
Розподіляє вхідні кошти за правилами коду

06
Pancake V3
Ліквідність обліковується в LP NFT 7682306

07
Event
ID циклу й результат перевіряються в подіях SC2

08
Dashboard
Backend індексує й показує цикл

Ключова ідея: користувач сам підписує дію, а первинна перевірка відбувається через on-chain подію та Contract Registry

Схема 2. Claim після настання умов:

01
Умови циклу
Строк завершено або з’явилася доступна Daily-частина

02
Frontend
Показує Claim, суму, gas, мережу й попередження

03
Wallet signature
Учасник сам підтверджує Claim у гаманці

04
SC2.claim(id)
Перевіряє власника, час і доступну суму

Claim відхилено
Умови ще не виконані або контракт повертає відмову

Очікування / пояснення
Немає умов чи ліквідності — Claim не виконується в очікуваний момент. Користувачу потрібен зрозумілий статус в інтерфейсі й офіційних каналах

Transfer + event
Виконання за кодом SC2, переказ USDT і події транзакції

Claim — запит допомоги за правилами циклу. Виконання залежить від умов order і доступної ліквідності

Схема 3. Партнерська логіка Smart Cycle 2

01
Referral event
Нижчий учасник створює Smart Cycle

02
Контракт SC2
Враховує прив'язку запрошувача й кваліфікацію

03
Розрахунок бонусу
Застосовує ставки й правила партнерської програми

04
Облік у SC2
Нарахування й виплату визначає код контракту

Partner wallet
Отримання USDT перевіряється за транзакціями SC2

Комісія платформи
6% від вхідної суми; окремої комісії з бонусу немає

Explorer records
Транзакція, адреси, суми й події доступні для незалежної перевірки

Джерело перевірки — контракт Smart Cycle 2, події й офіційні правила. Інтерфейс відображає дані; схема Transport / Distribute першого циклу до SC2 не застосовується.

Схема 4. Як користувач перевіряє Claim

01
Dashboard
Показує статус циклу й Claim

02
TX hash
Користувач звіряє хеш операції

03
BscScan
Перевірка події, адрес і статусу

04
Registry
Звірка офіційних адрес і ABI

05
Rules
Правила Smart Cycle і Claim

Правило перевірки: якщо dashboard, FAQ, партнерське повідомлення й explorer суперечать одне одному, користувач звіряє дію через офіційний Contract Registry, verified contract і правила Smart Cycle.

5.7 Claim і ліквідність

Claim — запит допомоги після настання умов конкретного Smart Cycle. Його не слід описувати як безумовну виплату в будь-який момент. Коректніше: учасник отримує можливість подати Claim за правилами Smart Cycle 2, а виконання залежить від умов циклу, доступної ліквідності, стану смартконтракту, мережі й інфраструктури.

Елемент механіки Claim	Що означає	Приклад для учасника	Де перевіряти
Claim availability	**Момент, коли за правилами циклу учасник може надіслати запит допомоги**	**Після завершення lock period кнопка Claim може стати доступною в інтерфейсі**	**Інтерфейс, правила Smart Cycle, дані циклу**
Lock period completed	Умова, що обраний строк циклу завершено	Якщо цикл створено на 30 днів, Claim не має бути доступним раніше завершення цього строку	Статус циклу, timestamp, події контракту за наявності
Claim amount	Розрахункова сума запиту допомоги за правилами циклу	Приклад: сума входу + розрахункова дельта, якщо умови циклу виконано	Інтерфейс, формула, Contract Registry, події
Liquidity condition	Наявність доступної ліквідності для виконання Claim	Якщо ліквідності достатньо, Claim може бути виконано; якщо ні — запит може затриматися чи не виконатися в очікуваний момент	Pool/liquidity status, explorer, публічний статус системи
One-time / repeated claim	Правило, чи можна виконати Claim один раз і чи є додаткові обмеження	Після успішного Claim повторний Claim за тим самим циклом може бути неможливим	Смартконтракт, Security Review, статус інтерфейсу
Failed transaction	Сценарій, коли користувач підписав транзакцію, але її не виконано	Помилка мережі, недостатньо gas, відмова контракту, неправильні умови Claim	Гаманець, explorer, error/status в інтерфейсі
Pending claim	Стан, коли Claim надіслано або доступний, але результат ще не фіналізовано	Учасник бачить статус очікування й має розуміти, що це не гарантія миттєвої виплати	Інтерфейс, explorer, статус системи
Liquidity deficit	Стан, коли доступної ліквідності недостатньо	Claim може залежати від нових вхідних циклів, стану пулу, LP/ліквідності або операційних умов	Transparency Center, Security Review, дані пулу
Claim history	Історія запитів і результатів циклу	Учасник має бачити, чи Claim надіслано, виконано, відхилено або він очікує умов	Інтерфейс, події, explorer
User responsibility	Користувач сам підписує Claim власним гаманцем і сплачує мережеву комісію в BNB. Gas sponsorship не є активною функцією.	Неправильна мережа, нестача BNB чи помилка гаманця можуть завадити операції	Wallet, BscScan, офіційна інструкція

Користувачу важливо розділяти право надіслати запит за правилами циклу й фактичне виконання цього запиту. Перше пов’язане з умовами циклу та статусом інтерфейсу. Друге залежить від доступної ліквідності, технічного стану й виконання умов контракту.

5.8 Інтерфейс, індексатор і партнерська логіка

Партнерська логіка передбачена контрактом SC2. Сайт, сервер та індексатори допомагають відобразити структуру, стан та історію операцій. Джерелом перевірки нарахувань і переказів є код та дані блокчейну.

Шар	Що робить	Source of truth	Ризик / розкриття
Frontend	**Підключення гаманця, відображення циклів, create / claim**	**ABI + backend display + explorer links**	**Може помилятися у відображенні, але не має замінювати on-chain перевірку**
Backend	**Авторизація інтерфейсу, індексування й відображення структури**	**Database + indexed events**	**Відображає дані, але не змінює правила claim чи нарахування**
JSON-RPC provider	Отримання подій і транзакцій	Blockchain node/provider	Можливі затримки, збої provider і повторна синхронізація
Партнерська логіка SC2	Прив’язка sponsor, кваліфікація, розрахунок бонусів	Код, події та стан SC2	Умови й доступність виплати перевіряються за контрактом
Manager	schedulePolicy / scheduleOpening	Фінальний код і стан SC2	Лише обмежені налаштування майбутнього приймання

5.9 Повноваження й ризики

Контракт фіксує права учасника й обмежує повноваження manager. Адреса manager не отримує довільного доступу до LP-позиції чи коштів учасників.

Дія	Автоматично / користувач	Manager / адміністрація	Коментар
Створення циклу	**create з гаманця учасника**	**Ні**	**Користувач підписує транзакцію**
Claim користувача	**Так, ініціює користувач**	**Не потрібно**	**Перевіряються власник циклу, строк і доступна сума**
Зміна створеного циклу	**Ні**	**Немає функції довільної зміни**	**Параметри створеного циклу зберігаються**
Зміна Treasury / Fund	**Ні**	**Ні**	**Адреси задані незмінними параметрами**
Майбутні ліміти	**Ні**	**schedulePolicy**	**Набирають чинності з наступного тижневого періоду**
Відкриття вікна	**Ні**	**scheduleOpening**	**У межах дня ще не відкритого вікна**
Довільне виведення LP	**Ні**	**Ні**	**Немає адміністративного виведення чи передачі LP NFT**
Міграція sponsor	**Виклики відкриті**	**Фіксований набір**	**Одноразово, з перевіркою кількості й хешу**

5.10 Сценарії збоїв Smart Cycle 2

Сценарії збоїв потрібні не для залякування учасника, а для завчасного опису поведінки системи у складних ситуаціях. Тут пояснюються не лише нормальні сценарії, а й дії під час збою, дефіциту ліквідності чи спірної операції.

Сценарій збою	Що відбувається	Що бачить користувач	Де перевіряти
Нестача ліквідності	**Доступної ліквідності недостатньо для виконання очікуваного Claim**	**Claim може бути недоступним, очікувати умов або не виконатися в очікуваний момент**	**Інтерфейс, explorer, Transparency Center, статус пулу**
Backend недоступний	**Сервер, індексатор або відображення партнерської структури тимчасово недоступні**	**Інтерфейс може показувати помилку, застарілі дані або обмежений режим**	**Status page, інтерфейс, канал підтримки**
Frontend недоступний	**Користувач не може відкрити особистий кабінет чи виконати дію через інтерфейс**	**Сайт не завантажується, кнопки не працюють, дані не відображаються**	**Офіційні канали, дзеркало/ резервний URL, explorer**
Перевантаження мережі / високий gas	**Транзакції стають дорогими чи повільними**	**Гаманець показує високий gas, pending або failed transaction**	**Гаманець, BscScan, статус мережі BNB Smart Chain**
Помилка користувача	**Користувач обрав неправильну мережу, адресу, токен чи підписав неправильну транзакцію**	**Кошти можуть надійти не туди або дія не буде пов’язана зі Smart Cycle 2**	**Гаманець, Contract Registry, explorer**
Claim відхилено контрактом	**Контракт не приймає Claim через невиконані умови**	**Транзакція може бути reverted/ failed або інтерфейс покаже відмову**	**Explorer, error/status у гаманці, правила Smart Cycle**
Невідповідність публічних параметрів і коду	**White Paper, інтерфейс чи FAQ показують іншу модель, ніж фінальний контракт**	**Користувач формує неправильні очікування щодо дельти, fee чи Claim**	**Product/contract consistency check, Security Review, changelog**
Завершення або уповільнення Smart Cycle 2	**Цикл втрачає активність, ліквідність або замінюється новим циклом**	**Умови Claim та участь можуть залежати від фази циклу й поточної ліквідності**	**Розділ 5, Transparency Center, interface status**

Зміни, міграції та інциденти

ЗМІНИ	МІГРАЦІЯ	ІНЦИДЕНТ
Поточні адреси й статуси публікуються в Contract Registry та changelog.	Новий контракт не змінює старий order: він залишається пов’язаним із контрактом створення.	Зупинити дії, звірити Registry та explorer, потім створити звернення до підтримки.

5.11 Security Review Status

Для SC2 отримано фінальні вихідні коди й ABI. Відтворювану збірку зіставлено з розгорнутим runtime-кодом. Незалежний аудиторський звіт SC2 поки не опубліковано; перевірки й звіти попереднього циклу не підтверджують аудиту нового контракту.

Перевірка	Статус	Що це означає
Slither	**Звіт SC2 не опубліковано**	**Попередній результат не переноситься на новий контракт**
Solhint	**Звіт SC2 не опубліковано**	**Для підтвердження потрібен окремий результат щодо фінального коду**
Відтворювана збірка	**Зіставлена з runtime**	**solc 0.8.20; розгорнутий runtime — 21 469 байтів**
Mythril	**Звіт SC2 не опубліковано**	**Перевірка попередніх контрактів не є перевіркою SC2**
Aderyn	**Звіт SC2 не опубліковано**	**Статус підтверджується окремим звітом щодо SC2**
Повноваження	**Перевірені за кодом**	**Немає адміністративної зміни створених циклів і довільного виведення LP**
Manager	**Обмежений кодом**	**schedulePolicy і scheduleOpening для майбутніх лімітів і вікон**
LP NFT 7682306	**Власник — SC2**	**Володіння та approvals перевіряються в Position Manager**
Відповідність документації	**Регулярна звірка**	**Адреси, тарифи, ролі й виклики звіряються з ABI та мережею**
Фінальні вихідні коди й ABI	**Отримані**	**Використовуються для документації та самостійної перевірки**
Незалежний аудит	**Звіт SC2 не опубліковано**	**Після публікації потрібно звірити адресу, версію коду й обсяг перевірки**

5.12 BNB SMART CHAIN / ПУБЛІЧНА ВЕРИФІКАЦІЯ.

Реєстр смартконтрактів Atlas System і методологія взаємодії.

Smart Cycle 2 · BNB Smart Chain · Chain ID 56. Адреси й ролі звірено з фінальним ABI, вихідним кодом і розгорнутим контрактом. Стан мережі повторно перевіряється перед операцією.

Мережа
BNB Smart Chain · Chain ID 56

Explorer
BscScan

Дата
2026-10-19

1. Реєстр основних смартконтрактів

Публічні адреси смартконтрактів Atlas System у мережі BNB Smart Chain. Їх можна копіювати й перевіряти через BscScan.

Модуль	Роль у системі	Адреса
Smart Cycle 2	Єдиний контракт Lockup Flow, Daily Flow і партнерської логіки. Власник LP NFT 7682306.	0x7E7BeDfcea906A1feF682ecb4e316F6bD87587E3
Manager	Обмежене керування майбутніми лімітами й вікнами приймання нових циклів.	0xd587ba178010A34F7cFeEC6bd41D86eBEfAa11D3
USDT BEP-20	Розрахунковий токен для створення циклів, обліку сум і отримання виплат.	0x55d398326f99059fF7754852469990 27B3197955

Інфраструктурні контракти Atlas

LP NFT 7682306 · Position Manager: 0x46a15b0b27311cedf172ab29e4f4766fbe7f4364. Pool USDT/USDC: 0x92b7807bf19b7dddf89b706143896d05228f3121. USDC: 0x8ac76a51cc950d9822d68b83fe1ad97b32cd580d. Deployer: 0x61726fbe5eC6b98d67dC4eA4B308FdFa0a18B424. SYSTEM_SPONSOR: 0x28498D22Ff08fc0309d0a82335E8960336003C6b. Factory: 0x0bfbcf9fa4f9c56b0f40a671ad40e0805a091865. Загальний TVL пулу не дорівнює активам позиції SC2.

Модуль	Роль у системі	Адреса
Treasury · 6%	Отримувач комісії платформи від вхідної суми gross.	0x5F0411975A5500dBC465cceE16dEa1C7b93440f7
Фонд · 2%	Отримувач відрахувань від gross на підтримку учасників першого циклу.	0x12aB84172C31DCE819aD2cbfcCFAD39C2D3d497f

2. Посилання для перевірки

Smart Cycle 2	https://bscscan.com/address/0x7E7BeDfcea906A1feF682ecb4e316F6bD87587E3
Manager	https://bscscan.com/address/0xd587ba178010A34F7cFeEC6bd41D86eBEfAa11D3
USDT BEP-20	https://bscscan.com/address/0x55d398326f99059fF7754852469990 27B3197955
Treasury · 6%	https://bscscan.com/address/0x5F0411975A5500dBC465cceE16dEa1C7b93440f7
Фонд · 2%	https://bscscan.com/address/0x12aB84172C31DCE819aD2cbfcCFAD39C2D3d497f

3. Методологія взаємодії користувача

Створення циклу включає три етапи: підключити гаманець, дозволити використання USDT і створити Smart Cycle. Після виконання умов обраного циклу учасник окремо запитує виплату через claim.

Connect Wallet	Off-chain підключення гаманця. Без on-chain підпису публічної транзакції в блокчейні немає.
Approve USDT	Дозвіл контракту SC2 використати точну суму USDT. Сам собою не створює цикл.
Create Smart Cycle	create(tariffId, gross, sponsor) у контракті Smart Cycle 2.

4. Економічна логіка й можлива фінансова вигода

Smart Cycle дає користувачу можливість допомогти системі за правилами обраного циклу й після виконання його умов запросити повернення наданої суми разом із розрахунковою delta.

Сценарій	Як виникає можлива вигода
Lockup Flow	Користувач обирає фіксований цикл, строк і суму участі. Після завершення строку він може запросити суму участі й розрахункову delta за правилами контракту.
Daily Flow	Користувач бере участь у daily-cycle і може запитувати доступну частину за щоденною логікою контракту.
USDT	USDT — розрахунковий актив, у якому фіксуються суми участі, рух коштів і виплати.
Умова claim	Фактична можливість claim залежить від правил обраного циклу, стану контракту й доступної ліквідності.

Опис економічної логіки не є гарантією доходу. Користувач сам вирішує, чи брати участь, і може перевірити свої транзакції, адреси контрактів і рух USDT у публічному оглядачі BscScan.

5. Як контракти взаємодіють між собою

Один контракт SC2 обслуговує обидва режими циклу й партнерську логіку. Ліквідність обліковується в LP NFT 7682306 PancakeSwap V3. На вході Treasury отримує 6% gross, фонд — 2%; записана сума циклу дорівнює gross.

Контракт	Як взаємодіє із системою
Smart Cycle 2	Приймає create, записує цикл і sponsor, виконує claim за умовами коду.
LP NFT 7682306	Позиція PancakeSwap V3 належить контракту SC2. Довільне адміністративне виведення не передбачене.
Treasury	Отримує 6% від вхідної суми. Додаткова комісія з Delta й партнерського бонусу не утримується.
Фонд	Отримує 2% від вхідної суми. Баланс фонду обліковується окремо від LP-позиції.

5.13 Володіння, комісії й повноваження

Конфігурація Smart Cycle 2 на 19 жовтня 2026 року. Ролі звіряються з вихідним кодом і станом мережі; наявність адреси manager не означає довільного доступу до коштів.

Поточна матриця конфігурації

КОМПОНЕНТ	РОЛЬ	УМОВИ
Smart Cycle 2	Цикли й партнерська логіка	Параметри задані кодом
LP NFT 7682306	Власник — контракт SC2	Немає довільного виведення
Manager	Майбутні ліміти й вікна	Обмежений кодом
Treasury	Комісія платформи	6% від gross
Фонд	Підтримка першого циклу	2% від gross

Чинні адреси управління

Контракт SC2: 0x7E7BeDfcea906A1feF682ecb4e316F6bD87587E3

Manager: 0xd587ba178010A34F7cFeEC6bd41D86eBEfAa11D3

Deployer: 0x61726fbe5eC6b98d67dC4eA4B308FdFa0a18B424

Адреса розгортання не отримує додаткових прав понад передбачені кодом.

Доступ до LP-позиції

LP NFT 7682306 належить контракту SC2. У фінальному коді немає адміністративних функцій передачі NFT, схвалення зовнішнього оператора чи довільного вилучення ліквідності. Використання позиції можливе лише за логікою контракту. Це не скасовує ризиків коду й доступності ліквідності.

5.14 Ліквідність і пряма взаємодія

Публічний пул, LP-позиція Atlas і баланси сервісних контрактів — різні показники. Прямий виклик функцій через BscScan потребує окремої перевірки адрес і параметрів.

Межі даних ліквідності

- Ліквідність SC2 — активи конкретної позиції PancakeSwap V3 NFT 7682306.
- Пара USDT / USDC; комісія пулу 0,01%; діапазон позиції: ticks 1000–2000.
- Total Pool Liquidity включає інших постачальників і не є балансом Atlas.
- Баланси Treasury, фонду й зовнішніх гаманців обліковуються окремо від LP-позиції SC2.
- LP-позиція може містити USDT і USDC у різних пропорціях; вартість і доступність Claim залежать від стану пулу, діапазону й зовнішньої інфраструктури. Позиція: https://pancakeswap.finance/liquidity/7682306

Direct Interaction через BscScan

1. Перевірте BNB Smart Chain, Chain ID 56 і адресу SC2 в реєстрі.
2. Виконайте approve точної суми USDT для SC2, потім create(tariffId, gross, sponsor).
3. gross = сума USDT × 10^{18}. Gas оплачується в BNB.
4. Знайдіть ID свого циклу в подіях успішної транзакції, перевірте getCycle(id) і pendingClaim(id).
5. Викликайте claim(id) із гаманця власника. cycleCount — загальний лічильник, а не список ваших циклів.

Критичні попередження

Для нового учасника sponsor = 0 обирає SYSTEM_SPONSOR; для зареєстрованого зберігає попередню прив’язку. Ненульовий sponsor має відповідати наявній прив’язці. Звичайний переказ USDT на контракт не створює цикл. Покрокова інструкція: atlas-system.tech/uk/direct-interaction-with-smart-contracts/.

6. Життєвий цикл Smart Cycle

6.1 Циклічність системи

Одна з ключових ідей Atlas — Smart Cycle не сприймається як вічний продукт із нескінченним строком життя. Кожен цикл має власну динаміку: запуск, зростання, активний рух, можливе плато, уповільнення, зниження ліквідності й завершення. Це не прихований недолік, а частина чесного опису моделі.

У традиційних високодохідних онлайн-проєктах часто створюють враження, що система працюватиме невизначено довго. Учасникам показують стабільні відсотки, регулярні виплати й упевнену риторику, але рідко пояснюють, що станеться при сповільненні вхідного потоку, зниженні активності чи вичерпанні ліквідності.

Atlas побудований інакше. Система заздалегідь визнає циклічність. Smart Cycle може бути успішним, активним і затребуваним на певному етапі, але його параметри не залишаються актуальними вічно. Ринкові умови, поведінка учасників, навантаження на ліквідність, технічні параметри, інформаційне тло й досвід використання можуть змінюватися.

Цю логіку легко зрозуміти через звичайний бізнес. Ресторан може яскраво відкритися: перші гості, інтерес, рекомендації, черга на вході. За кілька років аудиторія звикає до формату, конкуренти пропонують нове, витрати на оренду, персонал, податки й обслуговування залишаються високими, а потік гостей слабшає. Сильні власники не вдають, що нічого не відбувається. Вони оновлюють меню, змінюють концепцію, проводять ребрендинг або запускають новий формат.

Подібна динаміка є у багатьох технологій, токенів, застосунків і цифрових продуктів. Спочатку ідея, потім ранні користувачі, швидке зростання, стабілізація, конкуренція, втома аудиторії чи перехід до нової версії. Не кожна модель має вічно існувати в незмінному вигляді. Зрілість проєкту часто виявляється не в утриманні старої форми будь-якою ціною, а в чесному визнанні фази життєвого циклу й переході до наступної версії.

Кожен Smart Cycle має власний життєвий шлях. Smart Cycle 1 завершено; чинним ядром є Smart Cycle 2. Подальший розвиток спирається на дані, досвід учасників і стан системи, а не на обіцянку нескінченної роботи окремого циклу.

За цією логікою кожен Smart Cycle — окрема версія економічного протоколу. Перша перевіряє базові механіки, показує реальні моделі поведінки учасників, виявляє сильні й слабкі сторони правил, навантаження на ліквідність, якість комунікації та стійкість розрахункової моделі. Наступні версії можуть врахувати цей досвід і стати точнішими, зрозумілішими й стійкішими.

Тому Atlas схожий не на одноразову акцію, а на живу лабораторію цифрової кооперації. Кожен цикл дає дані: як люди обирають строки, реагують на ризики, як працюють лідери, де виникає перевантаження, які параметри зрозумілі, а які потребують поліпшення. Цей досвід потрібен не для виправдання помилок, а для розвитку наступних Smart Cycle, інтерфейсу, документації, партнерської програми й захисних механізмів.

Динаміка Smart Cycle значною мірою залежить від поведінки спільноти. Організатори можуть підготувати правила, інтерфейс, документацію, смартконтракт, партнерську інфраструктуру й комунікацію. Але тривалість активної фази залежить від учасників: чи вивчають вони правила, чесно пояснюють ризики, підтримують команду, запрошують нових людей, зберігають довіру, уникають хибних обіцянок і розуміють свою роль у моделі.

Тому неможливо чесно передбачити точний строк життя конкретного Smart Cycle. Це можуть бути місяці або значно довший період. Активність може слабшати й знову зростати, зростання — йти хвилями; динаміка залежить від ринку, мови, регіону, лідерів, інформаційного тла, технічних чинників і поведінки учасників. Atlas говорить про це відкрито й не створює ілюзії вічного механізму.

У цій логіці учасник Atlas — не пасивний глядач і не клієнт, який просто натиснув кнопку. Він стає частиною живої системи: співучасником, спостерігачем і певною мірою співтворцем наступної версії Atlas. Його дії, дисципліна, зворотний зв’язок, культура спілкування й готовність чесно говорити про ризики впливають на наступну версію протоколу.

Створюючи Smart Cycle, навчаючись, ділячись офіційною інформацією, коректно запрошуючи людей і підтримуючи культуру спільноти, учасник додає свою цеглину до фундаменту Atlas. Що більше учасників розуміють цю відповідальність і діють усвідомлено, то сильнішою може бути екосистема й довшою її активна фаза.

Водночас Atlas не обіцяє вічності. Усе в реальній економіці має фази: початок, розвиток, зрілість, уповільнення й оновлення. Сила Atlas не в обіцянці нескінченного життя одного Smart Cycle, а в чесному визнанні циклічності й можливості переходити між етапами.

Перший Smart Cycle дав досвід роботи моделі й розвитку спільноти. Smart Cycle 2 продовжує розвиток екосистеми з власним контрактом, параметрами й документацією.

Життєвий шлях Smart Cycle має кілька фаз:

Фаза	Що відбувається
Підготовка	**Публікуються правила, параметри, ризики, інтерфейс, документація й технічна інформація**
Запуск	**Учасники починають створювати Smart Cycle, формуються первинна активність і ліквідність**
Зростання	**Збільшується кількість учасників, розвиваються партнерська структура й навчальна інфраструктура**
Стабілізація	**Система проходить період стійкого використання, з'являються дані про поведінку учасників і навантаження**
Уповільнення	**Активність може знижуватися, Claim — залежати від доступної ліквідності, ризики пізньої участі зростають**
Завершення	**Цикл може вичерпати економічну актуальність і спричинити втрату інтересу користувачів**
Перехід	**Екосистема аналізує досвід, оновлює параметри й готує наступний цикл чи продукт**

Цей підхід робить Atlas чеснішим. Учасник заздалегідь розуміє, що конкретний Smart Cycle не живе вічно. Якщо рух ліквідності знижується, нових Smart Cycle стає недостатньо, а умови моделі перестають відповідати ринку, цикл може перейти до уповільнення чи завершення.

Завершення окремого Smart Cycle не означає кінець Atlas. Atlas ширший за один контракт, тариф чи запуск. Екосистема включає спільноту, документацію, партнерську програму, навчальні матеріали, governance-механіки, технічну інфраструктуру й можливість запускати наступні цикли.

У Smart Cycle 2 передбачено відрахування 2% від вхідної суми gross до окремого фонду підтримки учасників першого циклу. Отримувач і розмір відрахування зазначені в реєстрі; баланс фонду не включається до активів LP-позиції SC2.

Відрахування у фонд не означає автоматичного відшкодування всіх втрат. Умови розподілу й доступні суми визначаються окремими правилами. Новий цикл не змінює заднім числом результату участі в попередньому.

Заміна чи запуск нового Smart Cycle не змінюють заднім числом умов уже активних циклів, якщо це не передбачено опублікованими правилами й технічною логікою. Учасник вивчає умови конкретного циклу до входу й розуміє, які правила стосуються саме його дії.

Якщо новий цикл використовує нові параметри чи смартконтракт, Atlas публікує їх окремо: з адресами, правилами, розрахунковими сценаріями, ризиками, аудитом або security review та зрозумілим статусом версії.

6.2 Smart Cycle 2 і наступні версії

Чинне ядро Atlas — Smart Cycle 2. Smart Cycle 1 завершено й збережено в архіві. Smart Cycle 3 прийде на зміну другому циклу; дату запуску не визначено. Кожна версія має власні параметри, адреси й правила.

Наступна версія враховує технічні результати, поведінку учасників, навантаження на ліквідність і зворотний зв'язок. Сама назва нового циклу не означає, що його вже запущено чи параметри затверджено.

Новий Smart Cycle не обов'язково точно копіює попередній. Можуть відрізнятися строки, розрахункова дельта, комісії, технічна архітектура, умови Claim, рівень автоматизації, участь backend-інфраструктури й правила партнерської програми. Усі ключові відмінності публікуються й пояснюються заздалегідь, до участі.

Перед запуском нового Smart Cycle учасник бачить окремий паспорт версії:

Що публікується	Навіщо це потрібно
Назва й версія циклу	**Щоб учасник розумів, що Smart Cycle 2 не є Smart Cycle 1**
Основні параметри	**Суми, строки, розрахункова дельта, комісії, Claim та обмеження**
Відмінності від попереднього циклу	**Щоб людина бачила, що змінилося й чому**
Адреси контрактів і мережі	**Щоб перевіряти актуальну версію, а не старі адреси**
Risk disclosure	**Щоб ризики нової версії розкривалися до участі**
Security status	**Щоб розуміти, які перевірки пройдено, а які тривають**
Partner Program impact	**Щоб лідери розуміли зв'язок нового циклу з партнерською структурою**

Кожен новий Smart Cycle описується як окрема версія чи продуктовий етап. Учасник розуміє, у якому циклі бере участь, які параметри до нього застосовуються, де опубліковані адреси контрактів і які ризики стосуються обраної версії. Участь у Smart Cycle 1 не означає автоматичної згоди на умови Smart Cycle 2.

Фінальне рішення про запуск нового Smart Cycle супроводжується публікацією офіційних параметрів, технічного опису, адрес контрактів, risk disclosure та оновленої документації. Якщо цикл використовує новий контракт, користувач перевіряє саме новий Contract Registry, а не покладається на старі адреси чи усні повідомлення.

Новий Smart Cycle не змінює заднім числом правил старого циклу й не є автоматичною обіцянкою компенсації учасникам попереднього етапу. Якщо Atlas використовує механізми підтримки попередніх циклів, їхні правила публікуються окремо: із джерелом поповнення, лімітами, умовами розподілу й прямою вказівкою, що це не гарантія повернення коштів.

Циклічність робить Atlas адаптивнішим. Замість утримувати один продукт нескінченно екосистема розвивається поетапно: запускає цикл, вивчає результат, фіксує помилки, поліпшує параметри, оновлює архітектуру й переходить до наступної версії. Це ближче до розвитку програмного продукту: перша версія запускає базову механіку, наступні уточнюють архітектуру за реальним використанням.

Для учасників це чесніші очікування: конкретний Smart Cycle може мати обмежений строк економічної актуальності. Для лідерів — збереження довгострокової структури: навіть після завершення циклу спільнота, навчання, партнерська мережа й досвід можуть перейти до наступного етапу Atlas.

Отже, життєвий строк Smart Cycle — не загроза існуванню Atlas, а частина архітектури. Цикли починаються й закінчуються, а Atlas розвивається як екосистема, що навчається на кожному етапі й може запускати нові механіки на основі досвіду, даних, перевірок і участі спільноти.

6.3 Голосування спільноти та DAO Governance

Голосування спільноти та смартконтракт DAO Governance — різні механізми. Спільнота може голосувати через окремий off-chain сервіс; це не змінює код і умови чинних Smart Cycle. Окремий смартконтракт DAO Governance розглядається як майбутній механізм і поки не запущений.

Під час підготовки наступного циклу команда може обговорювати кілька варіантів із різними строками, Delta, умовами claim, вимогами до ліквідності й технічною архітектурою. Smart Cycle 2 уже описується як чинна версія; пропозиції майбутніх версій публікуються окремо.

Під час вибору наступного циклу команда готує варіанти, публікує параметри, пояснює ризики й відмінності, відкриває обговорення. Учасники голосують через окремий сервіс за опублікованими правилами конкретного голосування.

Правила голосування визначають допуск учасників, вагу голосу, підрахунок і спосіб перевірки результату. Учасник повинен мати можливість побачити варіанти, порядок урахування голосів, опубліковані підсумки та статус рішення.

Право участі, вага голосу й порядок підрахунку визначаються правилами конкретного голосування. Єдину формулу не можна автоматично переносити між різними голосуваннями.

Що перевіряти в правилах голосування:

Підстава для нарахування	Вага голосу	Приклад
Право участі	**За умовами голосування**	**Допуск і дата фіксації учасників**
Вага голосу	**За опублікованою формулою**	**Перевірювані вихідні дані й підрахунок**

Вага голосу, кворум, строки й поріг ухвалення рішення публікуються для конкретного голосування. Учасник звіряє їх до підписання свого вибору.

Ця модель потрібна не для виключення невеликих учасників, а для захисту governance від формальних маніпуляцій. Якщо враховувати лише кількість гаманців, голосування можна спотворити багатьма дрібними акаунтами. Економічна участь краще відображає реальний внесок у розвиток Atlas.

Рейтинг голосу може бути накопичувальним і динамічним: збільшуватися з участю у Smart Cycle, активністю в продуктах Atlas і отриманням партнерських нарахувань та оновлюватися за чинною governance-моделлю. Формули, обмеження, періоди обліку, винятки й захист від зловживань публікуються до початку голосування.

DAO-inspired mechanics можуть застосовуватися для:

- обговорення параметрів майбутніх Smart Cycle
- вибору пріоритетів розвитку екосистеми
- збирання відгуків учасників і лідерів
- голосування за теми вебінарів, навчальних матеріалів і локальних ініціатив
- оцінки варіантів наступної архітектури
- порівняння варіантів майбутньої версії Smart Cycle
- вибору нового Smart Cycle зваженим голосуванням
- формування community-сигналів перед запуском нового циклу

Запуск нового Smart Cycle через governance може відбуватися так:

Етап	Що відбувається
1. Аналіз попереднього циклу	Команда фіксує результати чинного циклу: динаміку, ризики, помилки й зворотний зв’язок
2. Підготовка варіантів	Публікуються варіанти наступного циклу з параметрами й розкриттям ризиків
3. Обговорення	Учасники, лідери й команда обговорюють варіанти, ставлять запитання й пропонують уточнення
4. Голосування	Учасники голосують через DAO Governance platform з урахуванням ваги голосу
5. Підрахунок результату	Підсумовується не кількість гаманців, а загальна вага голосів за кожен варіант
6. Варіант «жоден не влаштовує»	Учасники можуть обрати окрему опцію, якщо запропоновані варіанти потребують доопрацювання
7. Фінальна перевірка	Варіант-переможець проходить технічну, юридичну, економічну й security-перевірку
8. Реалізація	Команда готує смартконтракт, інтерфейс, документацію, аудит / security review і дату запуску
9. Запуск	Новий Smart Cycle публікується як окрема версія з адресами, параметрами й офіційними правилами

Якщо спільноту не влаштовує жоден варіант, команда може доопрацювати параметри й винести оновлені варіанти на повторне голосування. Це важлива частина моделі: учасники не просто обирають із нав’язаних варіантів, а можуть показати, що архітектура потребує перегляду.

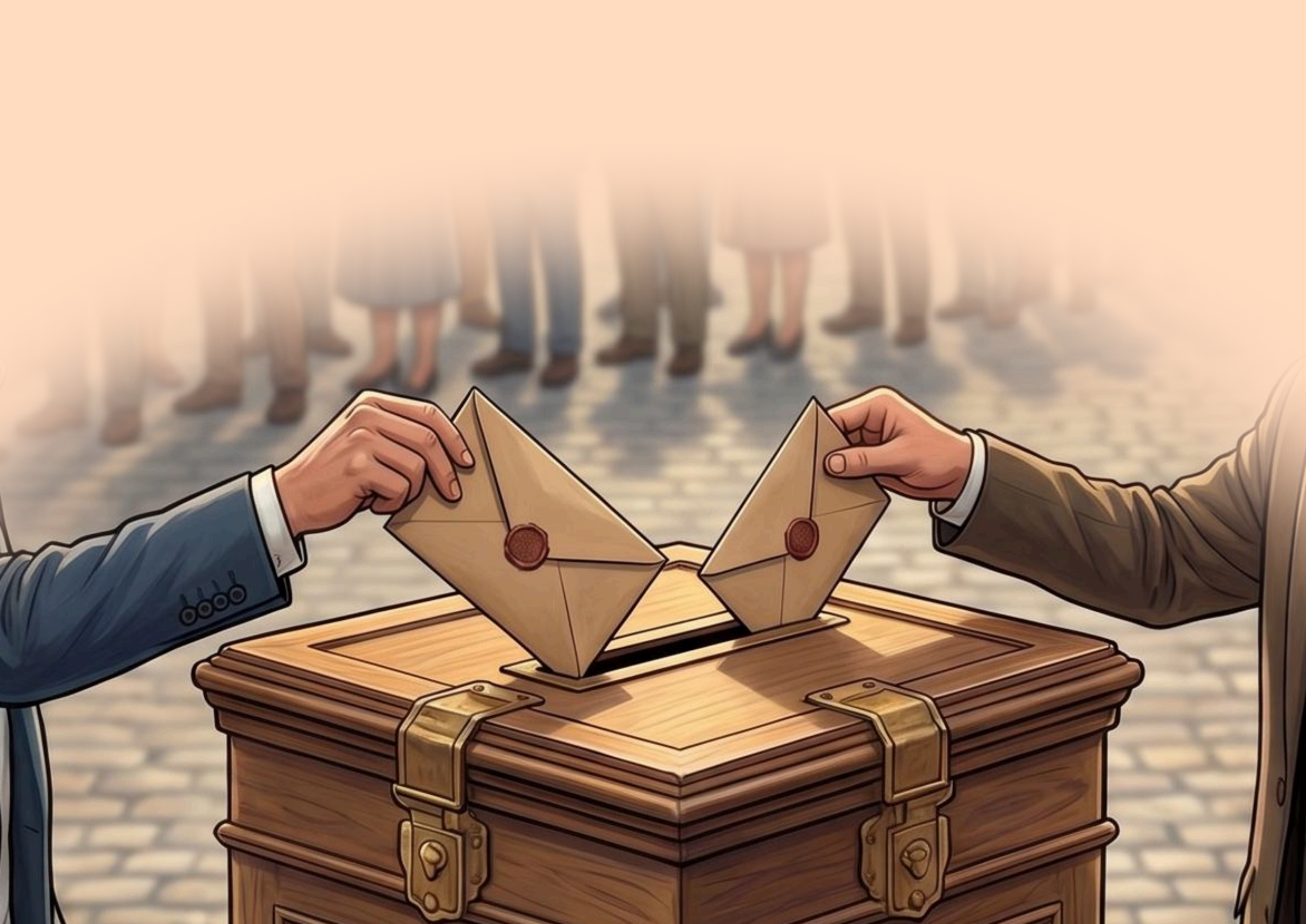
Підтриманий варіант проходить підготовку: розробку, тестування, технічну перевірку, підготовку інтерфейсу й документів. Строки публікуються окремо; саме голосування не означає доступності нової версії.

Поріг ухвалення рішення, кворум, тривалість і коло учасників визначаються опублікованими правилами конкретного голосування. Числа з попередніх обговорень не застосовуються автоматично.

DAO-inspired governance не створює хибного враження, що спільнота голосуванням гарантує виплати, скасовує ризики, змінює умови активних Smart Cycle заднім числом, обходить смартконтракт або перетворює Atlas на повноцінну DAO без окремого governance-документа. Голосування допомагає обрати напрям, але не скасовує технічної, юридичної й продуктової відповідальності команди за безпечний запуск.

Цей підхід дозволяє учасникам не лише чекати рішення згори, а усвідомлено розвивати наступну версію Atlas. Адміністрація пропонує варіанти й забезпечує технічну реалізацію, а спільнота прозорим голосуванням показує, який шлях вважає найсильнішим і найприйнятнішим.

Майбутній смартконтракт DAO Governance може розширити механізми участі спільноти у виборі пріоритетів продукту, навчальних матеріалів, місцевих ініціатив і параметрів нових версій. Його можливості залишаються концепцією до окремого запуску; це не скасовує голосування через чинний сервіс.



6.4 Екосистема Atlas і дорожня карта

Smart Cycle 2 є чинним ядром. Решта напрямів нижче — плани розвитку екосистеми; їхня наявність у дорожній карті не означає запуску. Дати публікуються окремо після підтвердження.

Active	Smart Cycle 2 Invite & Earn Knowledge Hub	Доступно в поточній екосистемі
Розвиток	Performance Partners Program Governance Atlas P2P Exchange	Напрями розвитку; строки не визначено
Концепції	Atlas Academy Talk Messenger	Майбутні продукти; поки неактивні
Концепції	Crypto Wallet Swap DAO	Майбутні продукти; поки неактивні
Довгостроково	Bank DAO	Concept / довгострокова концепція

7. Партнерська програма

7.1 Загальна інформація

Партнерська програма Atlas, або Invite & Earn, — механізм зростання спільноти, у якому учасник може запрошувати людей, будувати власну структуру й отримувати партнерські винагороди від активності команди за опублікованими правилами програми.

Invite & Earn — лінійна партнерська модель із багаторівневою системою статусів і механізмами компресії/декомпресії. Її логіка орієнтована не на те, хто раніше опинився вище в реферальному дереві, а на фактичний результат: особисту активність, обсяг першої лінії, глибину структури, якість навчання команди й загальний обсяг роботи. Тому учасник нижче в структурі, який показує сильніший результат, може зростати за статусом, випереджати вищих учасників за кваліфікацією й отримувати більший партнерський відсоток за правилами програми.

Invite & Earn не замінює Smart Cycle і не гарантує доходу. Smart Cycle пояснює, як учасник взаємодіє із системою взаємодопомоги. Партнерська програма пояснює, як учасники можуть розвивати спільноту, навчати новачків, зберігати команду й брати участь у зростанні екосистеми Atlas.

Партнерські бонуси розраховуються від Delta циклів структури, а не від усієї вхідної суми. Ставка кваліфікації — від 10% до 70%; основний бонус розподіляється за додатною різницею ставок угору структурою. Ставка 70% не означає, що кожен вищий учасник отримує ще 70% від тієї самої Delta.

Партнерська програма включає реферальну атрибуцію, кар’єрні статуси, бонуси від розрахункової дельти, компресію, matching bonus, навчальні ролі, вебінари та місцеві команди. Умови нарахувань, кваліфікацій, лімітів і обмежень наведені в окремому документі Partner Program Rules та в актуальному інтерфейсі.

Кар’єрна логіка програми ґрунтується на особистій активності, першій лінії й загальному обсязі структури. Що вищий статус за правилами програми, то вищий партнерський відсоток від розрахункової дельти команди. Проте статус не дає безумовного права на виплату: враховуються правильна атрибуція, активність структури, відсутність порушень, технічний стан системи й чинні правила Atlas.

Компресія потрібна для справедливішого розподілу партнерської винагороди між активними учасниками різних статусів. Загалом вищий партнер отримує різницю між власним партнерським відсотком і відсотком нижчого партнера згідно з чинними правилами програми.

Матчинг доступний із Master 1. Він розраховується від партнерського доходу особисто запрошеного учасника за виконання умов програми. Розмір залежить від кваліфікації й зазначений в останньому стовпці таблиці статусів.

Invite & Earn допомагає зберігати й розвивати спільноту між циклами. Перший цикл завершено; Smart Cycle 2 має власні правила нарахування й кваліфікації. Історичні умови SC1 не переносяться на новий контракт автоматично.

Партнерська програма Atlas не є зарплатою, пасивним доходом, інвестиційною гарантією, дивідендом або обіцянкою фіксованої комісії. Винагороди залежать від опублікованих правил, статусу учасника, активності структури, правильності даних, технічних умов, обмежень системи й дотримання правил комунікації. Сильний партнер Atlas має пояснювати не лише можливості, а й ризики: добровільність участі, відсутність гарантій, правила Smart Cycle, роль ліквідності, логіку Claim, Web3-ризики й необхідність самостійного рішення.



7.2 Кар’єрні сходи

Кар’єрні сходи Atlas описують шлях від початкового статусу до лідерських рівнів. Зростання відбувається через особисту участь, розвиток першої лінії, зростання структури, навчання команди й досягнення нових обсягів.

Модель Smart Cycle 2 включає 22 статуси:

Статус	Особистий обсяг, USDT	1-ша лінія, USDT	Структура, USDT	Ставка, %	Матчинг, %
Start	**10**	**не потрібно**	**не потрібно**	**10**	**—**
Builder 1	50	100	не потрібно	12	—
Builder 2	100	300	1 000	14	—
Builder 3	200	700	2 000	16	—
Builder 4	300	1 200	4 000	18	—
Builder 5	500	2 000	7 000	20	—
Builder 6	700	3 000	12 000	22	—
Master 1	1 000	4 500	18 000	24,5	1
Master 2	1 500	7 000	28 000	27	3
Master 3	2 000	10 000	40 000	29,5	5
Master 4	2 500	13 000	60 000	32	7
Master 5	3 000	17 000	85 000	34,5	9
Master 6	4 000	25 000	120 000	37	11
Architect 1	5 000	35 000	200 000	40	14
Architect 2	6 000	45 000	300 000	43	17
Architect 3	7 000	60 000	450 000	46	20
Architect 4	8 000	80 000	600 000	49	23
Architect 5	10 000	100 000	800 000	52	26
Architect 6	12 000	120 000	1 100 000	55	29
Top Leader 1	15 000	150 000	1 500 000	60	33
Top Leader 2	20 000	200 000	2 000 000	65	37
Top Leader 3	30 000	300 000	3 000 000	70	41

Для статусу Start потрібен особистий активний кваліфікаційний обсяг 10 USDT. Contract Test у кваліфікаційних обсягах не враховується.

Builder 1–6 — перші етапи побудови команди. Master 1–6 відкривають матчинг за виконання його умов. Architect 1–6 і Top Leader 1–3 відображають наступні рівні кваліфікації. Порогові обсяги й ставки наведено в таблиці.

Бонус від дельти — розрахунковий партнерський відсоток від додаткової дельти, отриманої партнерами структури, а не від усієї суми Smart Cycle. Це важлива відмінність: партнерську винагороду не можна описувати як фіксований прибуток чи зобов'язання Atlas виплатити певну суму поза правилами програми.

Matching bonus призначений для зріліших лідерських рівнів. Його мета — підтримувати сильних лідерів, які вирощують інших сильних лідерів, а не блокувати розвиток команди. Якщо нижчий партнер розвивається швидше, будує сильну структуру й досягає високого статусу, система може враховувати це через matching-механіку за опублікованими правилами.

Кваліфікаційні коефіцієнти Lockup Flow: особистий обсяг і 1–3-тя лінії — 100%; 4–6-та — 60%; 7–10-та — 40%; 11–20-та — 20%; із 21-ї — 5%. Для Daily Flow Core коефіцієнти вдвічі менші. Це вага обсягу, а не відсоток партнерської виплати. Завершені цикли й Contract Test виключено.

7.3 Додаткові умови й можливості

Додаткові можливості партнерської програми включають навчання, вебінари, лідерські ролі, локальні команди, матеріали для просування, рейтинги якості, заявки на проведення вебінарів та інші інструменти розвитку спільноти.

В особистому кабінеті Atlas передбачено набір фірмових матеріалів для просування екосистеми: банери, презентаційні зображення, лендинги, тексти, візуальні елементи, навчальні матеріали та інші approved assets. Вони допомагають пояснювати Atlas в єдиному стилі, використовувати коректні формулювання й уникати розрізненої комунікації навколо проєкту.

Використання фірмових матеріалів не скасовує обов'язку дотримуватися правил комунікації. Слід використовувати актуальні версії, не спотворювати зміст, не обіцяти гарантованого доходу й не робити заяв, яких не підтверджують офіційні документи Atlas.

Прив'язка запрошувача фіксується першою успішною операцією create у Smart Cycle 2. Нульовий sponsor для нового учасника обирає SYSTEM_SPONSOR; для зареєстрованого зберігає попередню прив'язку. Якщо операція відкочується, нова прив'язка також відкочується.

Порядок нарахування, виплати й накопичення бонусів задає чинний контракт Smart Cycle 2. Особистий кабінет відображає стан та історію операцій. Для самостійної перевірки використовуються опубліковані адреси, ABI, події й правила партнерської програми.

Розрахунок партнерських нарахувань Daily Flow визначається чинним контрактом SC2. Умови опубліковані на atlas-system.tech/uk/partner-program-rules/.

Вебінари — важлива частина партнерської інфраструктури Atlas. Вони допомагають учасникам різними мовами й у різних часових поясах зрозуміти механіку Smart Cycle, правила безпеки, роботу гаманця, партнерську програму й ключові ризики. Заявка на проведення вебінару буде доступна зі статусу Builder 4 або вище.

Передбачено грошовий бонус спікерам за якісне проведення вебінарів. Він становить від 30 до 150 доларів і залежить від кількості учасників, якості презентації, рейтингу спікера, дотримання approved materials та користі для спільноти. Це не зарплата, гарантована оплата чи автоматичне право за будь-який виступ.

Щоб уникнути конфлікту інтересів між лідерами, навчальні вебінари не мають ставати інструментом переманювання чужих учасників. Головна мета — пояснення системи, ризиків і правил, а не особистий продаж спікера. Якщо правила дозволяють реферальні посилання в окремих форматах, це слід описати окремо, не порушуючи інтересів інших лідерів та учасників.

Партнери Atlas зобов’язані використовувати коректні формулювання. Заборонено:

- обіцяти гарантований дохід
- називати Smart Cycle депозитом, вкладом або інвестицією
- приховувати ризики й відсутність гарантій
- тиснути терміновістю чи страхом упущеної вигоди
- використовувати неактуальні матеріали
- обіцяти результат від імені Atlas, команди чи смартконтракту
- просити seed phrase, private key або доступ до гаманця учасника
- вводити учасників в оману щодо статусу проєкту, аудиту, DAO чи гарантій виплат

Партнерська програма має посилювати прозорість Atlas, а не створювати нові хибні очікування. Лідер повинен будувати команду на правильному розумінні: Atlas дає розрахункові можливості, партнерські інструменти, навчання й інфраструктуру, але не скасовує ризиків і не гарантує фінансового результату.

За порушення комунікаційних правил, зловживання, фішинг, маніпуляції, самореферальні схеми, підроблені матеріали чи обіцянки гарантованого доходу учасник може втратити право на окремі партнерські функції, бонуси, заявки на вебінари або інші можливості програми згідно з чинними правилами Atlas.

Отже, партнерська програма Atlas — інструмент довгострокового розвитку спільноти. Вона допомагає зберігати лідерський капітал, навчати учасників і будувати міжнародну структуру навколо прозорої цифрової взаємодопомоги. Її мета — не замінити Smart Cycle обіцянкою заробітку, а дати активним учасникам зрозумілий шлях зростання, відповідальності й внеску в розвиток екосистеми.

8. Atlas System — платформа добровільного взаємного фінансування

8.1 Принцип роботи (каса взаємодопомоги)

Atlas System — цифрова платформа добровільного взаємного фінансування. У побутовому розумінні це каса взаємодопомоги: учасники добровільно допомагають іншим за заздалегідь описаними незмінними правилами, закладеними в смартконтракті; система фіксує параметри, статуси, розрахункові показники й історію операцій.

Atlas не є банком, інвестиційним фондом, брокером, керуючою компанією, платіжною системою з гарантованим поверненням коштів або сервісом довірчого управління. Учасник не передає команді Atlas гроші для торгівлі, інвестування, майнінгу, стейкінгу чи іншої діяльності, від якої команда зобов'язується отримати прибуток і повернути його учаснику.

Логіка Atlas інша. Учасник взаємодіє з цифровою системою й смартконтрактною інфраструктурою, обирає доступний Smart Cycle, вивчає параметри, ухвалює рішення й добровільно створює цикл. Потім система застосовує опубліковані правила: фіксує параметри, обчислює показники, відображає статус і за наявності умов Claim дозволяє виконати відповідну дію.

Ключова ідея — не обіцянка доходу від діяльності компанії, а прозора участь за правилами взаємодопомоги. Atlas покликаний замінити непрозорі ринкові легенди чеснішою конструкцією: учасник має розуміти, що відбувається з його дією, які умови закладено в циклі, які є ризики й чому результат неможливо гарантувати заздалегідь.

Юридична особа: ATLAS SYSTEM WEB3 PTY LTD, ACN 701 573 524, New South Wales, Australia. Зареєстрована 19 серпня 2026 року. Свідоцтво й посилання на офіційний пошук ASIC: atlas-system.tech/uk/documents/. Реєстрація компанії сама собою не підтверджує фінансової ліцензії.

8.2 Створення циклу — добровільна допомога іншим учасникам

Створення Smart Cycle слід розглядати як добровільну дію для участі в системі взаємодопомоги. Учасник не купує цінний папір, не відкриває банківський вклад, не придбаває частку в компанії Atlas і не укладає договір інвестиційного управління.

Створюючи цикл, учасник підтверджує розуміння природи моделі: його дія підтримує систему й інших учасників, а можливий подальший Claim залежить від правил циклу, стану системи, доступної ліквідності, активності учасників, технічної працездатності інфраструктури та інших чинників, описаних у документації.

Важливо правильно описувати цей принцип. Не можна казати, що учасник «вкладає під відсотки», «купує дохідність», «передає гроші в управління» або «гарантовано отримує прибуток після завершення циклу». Коректніше: учасник добровільно створює Smart Cycle за опублікованими правилами й отримує можливість взаємодіяти із системою в межах цього циклу.

Розрахункова дельта в інтерфейсі чи документації — математичний параметр конкретного циклу. Вона допомагає зрозуміти економічну модель і потенційний розрахунковий сценарій, але сама собою не перетворює Atlas на інвестиційний продукт і не створює гарантованого зобов'язання виплатити результат за будь-яких обставин.

Цей підхід важливий і юридично, і етично. Atlas не має будуватися на ілюзії відсутності ризику. Учасник повинен одночасно бачити можливості й ризики: розрахункові параметри циклів, партнерську інфраструктуру, прозорість смартконтракту, а також відсутність гарантій, залежність від стану системи й можливість втрати коштів.

8.3 Відсутність гарантій

Atlas прямо виходить із того, що участь у Smart Cycle високоризикова. Ні команда Atlas, ні інтерфейс, ні партнер, ні спікер вебінару, ні інший учасник не повинні обіцяти гарантованого повернення допомоги, гарантованої дельти, фіксованого доходу, стабільної дохідності, певного строку виплати чи відсутності втрат.

Відсутність гарантій означає:

- результат участі не можна обіцяти заздалегідь
- розрахункова дельта не є гарантованим прибутком
- Claim може залежати від умов циклу, ліквідності й стану системи
- робота інтерфейсу, серверної інфраструктури, гаманців, блокчейну й сторонніх сервісів може супроводжуватися технічними ризиками
- учасник сам відповідає за підключення гаманця, підтвердження транзакцій, зберігання seed phrase та private key
- правила, інтерфейс, партнерська програма й нові Smart Cycle можуть розвиватися зі зростанням екосистеми
- участь може призвести до повної або часткової втрати коштів

Ця позиція не суперечить фінансовим можливостям із Executive Summary. Atlas може показувати розрахункові параметри Smart Cycle, можливу дельту, кар'єрні сходи й партнерські механіки, адже учасник має розуміти не лише ризик, а й економічний сенс участі. Проте ці параметри слід читати як розрахункову модель, а не обіцянку результату.

Для Atlas особливо важливо рішення без самообману. Якщо людина очікує банківської гарантії, інвестиційного договору, регульованого фінансового продукту чи зобов’язання команди компенсувати збитки, Atlas їй не підходить. Якщо ж вона розуміє високоризикову Web3-модель взаємодопомоги з відкритими правилами, розрахунковими параметрами й добровільною участю, вона може самостійно оцінити її відповідність своєму ризик-профілю.

Отже, Atlas System позиціонується як платформа добровільного взаємного фінансування, а не інструмент гарантованого заробітку. Сенс системи — прозорі правила, самостійна перевірка, усвідомлена участь і розвиток спільноти навколо цифрової взаємодопомоги.



9. Бачення

9. Бачення

Atlas створено як спробу змінити сам формат індустрії високодохідних онлайн-проєктів. Тут давно є сильний запит на додаткові фінансові можливості, сильні партнерські команди, міжнародний рух і зрозумілу економіку. Водночас ринок втомився від легенд, закритих моделей, гучних обіцянок, штучної юридичної оболонки й проєктів, що зникають раніше, ніж учасники встигають зрозуміти їхню будову.

Бачення Atlas — не просто запуск ще одного Smart Cycle. Ширша мета — міжнародна Web3-екосистема, де учасники заздалегідь розуміють правила, бачать розрахункову модель, вивчають ризики, перевіряють архітектуру й ухвалюють рішення без ілюзії банківського продукту чи гарантованої інвестиції.

Atlas пропонує чесні й зрозумілі засади: Smart Cycle — високоризикова модель добровільного взаємного фінансування; розрахункова дельта показує економічний сценарій, але не гарантує результату; партнерська програма розвиває спільноту, але не перетворює участь на зарплату чи пасивний дохід; DAO-inspired механіки можуть застосовуватися до окремих рішень, але Atlas не заявляє повної DAO-децентралізації поточної версії.

Для подальшого розвитку індустрії високодохідних онлайн-проєктів потрібна зріліша комунікація. Учасникам не слід обіцяти неможливе. Треба чесно показувати механіку, розрахункові можливості, обмеження, технічну архітектуру, адміністративні повноваження, ризики й правила. Саме це Atlas прагне зробити нормою: не приховувати складні місця, а пояснювати їх до входу.

Для звичайного учасника цінність Atlas може полягати у зрозумілому доступі до Smart Cycle, інтерфейсу, документації, навчання, вебінарів, перевірюваних даних і міжнародної спільноти. Для лідера — ширше: не починати щоразу з нуля після закриття проєкту, а будувати команду в екосистемі, де можуть з’являтися нові цикли, продукти, правила й рівні участі.

Це особливо важливо для командоутворення. У старій моделі лідер часто будує структуру навколо одного короткого запуску. Після завершення команда розпадається, довіра втрачається, а лідер знову шукає платформу, пояснює нову легенду й збирає людей. Atlas пропонує інший шлях: екосистему, де лідерський капітал, навчання, матеріали, партнерська інфраструктура й спільнота можуть зберігатися між циклами.

Smart Cycle 2 — чинне ядро, а не фінальна точка розвитку Atlas. Наступні цикли, навчання, міжнародні спільноти й нові інструменти можуть розвиватися з урахуванням досвіду учасників. Параметри й доступність кожного нового етапу публікуються окремо.

Atlas також може показати практичну користь Web3-інструментів: підключення гаманця, перевірюваність транзакцій, смартконтрактна логіка, прозорість окремих операцій, відкриті правила й цифрова інфраструктура міжнародної спільноти. Водночас Atlas чесно визнає, де автоматизація вже працює, а де поточна версія зберігає адміністративні функції й відповідальність команди.

Довгострокова мета Atlas — найбільша міжнародна спільнота однодумців навколо цифрової взаємодопомоги, прозорих правил і самостійного вибору. Це не обіцянка фінансового результату й не гарантія успіху системи. Це напрям розвитку: менше туманних обіцянок, більше зрозумілих правил; менше одноразових запусків, більше довгострокової інфраструктури; менше сліпої віри, більше самостійної перевірки.

Дотримуючись цього принципу, Atlas стане не просто черговим проєктом, а новим форматом: відкритою, вимогливою, чесною й технологічною екосистемою для людей, які розуміють ризики, бачать можливості й хочуть будувати міжнародну Web3-спільноту взаємної підтримки.

