Atlas System

White Paper

ATLAS SYSTEM · SMART CYCLE 2 · 19.10.2026

Актуальні адреси

Наведені нижче адреси SC2 доповнюють цей White Paper. Попередні адреси й технічні описи SC1 стосуються першого циклу. Чинні правила SC2 та повний реєстр доступні в бібліотеці документів.

Контракт	`0x7E7BeDfcea906A1feF682ecb4e316F6bD87587E3`
Гаманець розгортання	`0x61726fbe5eC6b98d67dC4eA4B308FdFa0a18B424`
Керування лімітами	`0xd587ba178010A34F7cFeEC6bd41D86eBEfAa11D3`
Комісія компанії, 6%	`0x5F0411975A5500dBC465cceE16dEa1C7b93440f7`
Фонд відшкодування SC1, 2%	`0x12aB84172C31DCE819aD2cbfcCFAD39C2D3d497f`
Position Manager	`0x46a15b0b27311cedf172ab29e4f4766fbe7f4364`
LP-NFT / tokenId	`7682306`
token	`0x55d398326f99059ff775485246999027b3197955`
lpFactory	`0x0bfbcf9fa4f9c56b0f40a671ad40e0805a091865`
lpPool	`0x92b7807bf19b7dddf89b706143896d05228f3121`

LP · BscScan ↗ · LP · PancakeSwap ↗ · Atlas System · Documents ↗

Знімок даних блокчейну · 128510916
`2026-10-19T07:03:19+00:00`

Зміст

1. Executive summary. Коротка інформація про Atlas
2. Що таке Atlas System
3. Чому виник Atlas? Проблеми ринку високоприбуткових онлайн проєктів
4. Що пропонує Atlas?
5. Ядро екосистеми Atlas - Smart Cycle 1
6. Термін життя Smart Cycle
7. Партнерська програма
8. Atlas System – платформа добровільного взаємного фінансування
9. Бачення

1. Executive summary. Коротка інформація про Atlas

Executive summary. Коротка інформація про Atlas

Atlas System - це міжнародна Web3-екосистема добровільного взаємного фінансування, побудована навколо механіки Smart Cycle, смарт-контракту, партнерської програми та довгострокової спільноти учасників.

Atlas не є банком, депозитом, інвестиційним фондом, торговою компанією, ICO, token sale або продуктом із гарантованою прибутковістю. Atlas не обіцяє користувачеві фіксований фінансовий результат і не бере на себе зобов'язання повернути кошти у визначений термін.

Головна ідея Atlas – запропонувати ринку більш чесну та зрозумілу модель участі. Замість легенд про прихований трейдинг, зовнішні інвестиції або закриті джерела прибутку Atlas описує механіку безпосередньо: учасники створюють Smart Cycle, надають добровільну допомогу іншим учасникам системи та отримують можливість запросити допомогу за правилами конкретного циклу.

Ключова особливість Atlas полягає у поєднанні трьох рівнів: зрозумілої економічної механіки, що перевіряється Web3-інфраструктури та активної міжнародної спільноти. Учасник повинен бачити не лише гарну презентацію, а й правила, параметри, обмеження, ризики, джерело даних та спосіб самостійної перевірки.

Atlas створюється для людей, які втомилися від непрозорих онлайн-проєктів, коротких запусків, гучних обіцянок та відсутності прямих доказів. Система не намагається усунути всі ризики. Її завдання - зробити участь усвідомленішою: спочатку пояснити механіку, показати розрахунковий сценарій, розкрити обмеження і лише після цього дати людині можливість прийняти власне рішення.

Першим продуктовим ядром екосистеми є Smart Cycle 1. Це стартовий цикл Atlas, через який учасник може увійти до системи, вивчити механіку, побачити роботу правил та стати частиною спільноти. При цьому Atlas не обмежується одним циклом. Кожен Smart Cycle має власний життєвий шлях, а екосистема може розвиватись через нові цикли, партнерські інструменти, навчання, governance-механіки та інші продукти.

1.2 Фінансові можливості (Розрахунок прибутковості Smart Cycle)

Фінансова можливість Smart Cycle описується через розрахункову дельту. Це показник, який допомагає учаснику зрозуміти можливий сценарій за вибраним циклом, але не є гарантованим прибутком, фіксованим доходом чи зобов'язанням системи.

У Atlas існують Smart Cycle двох видів. Перший вид - цикли із поверненням тіла участі плюс розрахункова дельта наприкінці обраного терміну. Другий вид – цикли із щоденними розрахунковими нарахуваннями протягом усього періоду участі.

Перша модель називається Lockup Flow. Учасник обирає тариф, фіксує суму та термін, а розрахунковий сценарій розкривається як тіло участі плюс розрахункова дельта на момент завершення циклу. Друга модель називається Daily Flow. У ній учасник бачить щоденну розрахункову логіку нарахувань та загальний розрахунковий сценарій за весь період.

У короткій формі тарифна лінійка та розрахунковий cash flow можуть бути представлені так:

Вид Smart Cycle	Назва	Термін	Сума участі	Розрахункова дельта	Розрахунковий приклад (до gas)
Lockup Flow	**Contract test**	**10 хвилин**	**10 USDT**	**0%**	-
Lockup Flow	**Launch**	**1 день**	**10 USDT**	**+0.3%**	**1,003 USDT**
Lockup Flow	**Momentum**	**5 днів**	**10 USDT**	**+2%**	**1,020 USDT**
Lockup Flow	Premiere	10 днів	10 USDT	+5%	1,050 USDT
Lockup Flow	President	20 днів	10 USDT	+12%	1,120 USDT
Lockup Flow	Imperium	30 днів	10 USDT	+22.5%	1,225 USDT
Daily Flow	Core	200 днів	10-2,000 USDT	1.1% на день; Delta +120%; total 220%	11 USDT на день; gross 2,200 USDT; net 2,080 USDT*
Daily Flow	Elite	200 днів	понад 2,000 USDT	1.3% на день; Delta +160%; total 260%	26 USDT на день; gross 5,200 USDT; net 4,880 USDT*

Для Daily Flow важливо розділяти тіло участі та дельту. Core: 220% total = 100% principal + 120% Delta. Elite: 260% total = 100% principal + 160% Delta. Platform Fee утримується тільки з Delta; gas оплачується окремо.

Приклад Lockup Flow Imperium: за участі 1,000 USDT розрахункова Delta становить 225 USDT, Gross Claim — 1,225 USDT, Platform Fee — 22.5 USDT (10% від Delta), Net Claim — 1,202.5 USDT без урахування gas. Це розрахунковий сценарій, а не гарантія виплати.

Результат участі залежить від правил конкретного Smart Cycle, стану смарт-контракту, доступної ліквідності, активності учасників, мережевих комісій, коректності дій користувача та інших факторів, розкритих у документації. Якщо умов для виконання запиту допомоги недостатньо, учасник може не отримати очікуваного результату або зіткнутися із затримкою виконання.

Саме тому Atlas поділяє фінансову привабливість та фінансову гарантію. Система може показувати розрахункову можливість, таблиці циклів, приклади дельти та сценарії участі, але кожен такий приклад має супроводжуватися ясним попередженням: результат не гарантований, участь добровільна, а рішення приймає сам користувач.

Такий підхід робить механіку чеснішим. Учасник бачить не лише потенційну користь, а й умови, від яких вона залежить. Atlas не приховує, що Smart Cycle потребує руху ліквідності та активності спільноти. Розрахункова дельта з'являється не із зовнішнього трейдингу, не з обіцянок компанії і не з магічної дохідності, а з правил циклу та подальшого руху всередині системи.

1.3 Перспективи партнерської програми

Партнерська програма Atlas, або Invite & Earn - це механізм зростання спільноти, в якому учасник може запрошувати людей, будувати власну структуру та отримувати партнерські винагороди від активності команди за опублікованими правилами програми.

Перша ключова умова програми: партнерські бонуси розраховуються не від усієї суми Smart Cycle, а від розрахункової додаткової дельти. Наприклад, якщо запрошений учасник створює цикл на 100 USDT із розрахунковою дельтою 22.5 USDT, партнерський відсоток застосовується саме до цієї дельти, а не до тіла участі.

Друга ключова умова: запрошувачу не потрібно чекати завершення циклу партнера нижче. Коли партнер створює Smart Cycle, система бачить суму, термін, розрахункову майбутню дельту та статус запрошувача. З цих даних реферальний бонус розраховується за правилами партнерської програми. Для Lockup Flow бонус нараховується одноразово в момент створення Smart Cycle. Для Daily Flow застосовується окрема логіка: частина бонусу нараховується при створенні циклу, а частина, що залишилася, розподіляється протягом періоду роботи циклу.

Статус	Особистий активний обсяг	1-я лінія	Глибинний об'єм	Бонус від дельти	Matching bonus
Start	10	Не потрібно	Не потрібно	15	—
Builder 1	50	100	Не потрібно	18	—
Builder 2	100	300	1.000	21	—
Builder 3	200	700	2.000	24	—
Builder 4	300	1.200	4.000	27	—
Builder 5	500	2.000	7.000	30	—
Builder 6	700	3.000	12.000	33	—
Builder 7	1.000	4.500	18.000	36	—
Master 1	1.500	7.000	28.000	38	5%
Master 2	2.000	10.000	40.000	40	7%
Master 3	3.000	17.000	70.000	42	9%
Master 4	4.000	25.000	120.000	44	11%
Master 5	5.000	35.000	200.000	46	13%
Master 6	6.000	45.000	300.000	48	15%
Master 7	7.000	60.000	450.000	50	17%
Strategist	8.000	80.000	600.000	52.5	19%
Ambassador	10.000	100.000	800.000	55	21%
Director	12.000	120.000	1.100.000	57.5	23%
Executive	15.000	150.000	1.500.000	60	25%

Кар’єрна драбина показує, як учасник може зрости від Start до Executive: через особисту участь, розвиток першої лінії та зростання глибинного обсягу структури. Рівні Builder — це початкова ланка партнерської програми, рівні Master — просунута ланка для учасників із сильнішою структурою, а Strategist, Ambassador, Director та Executive — найвищі статуси, за якими стоять великі й стійкі команди.

У Atlas також використовується механізм компресії. Він потрібен для того, щоб партнерські виплати нараховувалися активним учасникам структури відповідно до їх реального статусу та внеску у розвиток команди. Якщо нижчий партнер має нижчий відсоток, вищестоящий може отримувати різницю між своїм відсотком та відсотком нижчого статусу. Якщо партнер, що стоїть нижче, наздоганяє або обганяє запрошення за статусом, він може реалізовувати більш високий відсоток самостійно за правилами програми. Перевага такої моделі в тому, що вона вважається справедливішою: заробляти більше може не той, хто просто стоїть вище, а той, хто сильніше будує структуру, розвиває команду та досягає вищого статусу.

Для розрахунку статусів використовується як фактичний обсяг структури, а й розрахунковий обсяг з урахуванням глибини. Обсяг 1-5 лінії враховується на 100%, обсяг 6-10 лінії – на 50%, обсяг 11 лінії та глибше – на 10%. Тому що ближче учасник перебуває до партнера у структурі, то сильніше його обсяг впливає виконання кваліфікації.

Партнерська структура Atlas є єдиною для екосистеми: учасник, запрошений один раз, закріплюється у структурі та може враховуватися у майбутніх продуктах та програмах Atlas за опублікованими правилами. В особистому кабінеті партнер бачить першу лінію, глибину структури, поточний статус, обсяг активності та нараховані партнерські винагороди.

У перспективі партнерська програма повинна вирішувати одну з головних проблем ринку: лідер не втрачає команду після завершення окремого продукту або Smart Cycle. Якщо Smart Cycle 1 проходить свій життєвий цикл, структура може зберігатися всередині Atlas і використовуватися для наступних циклів, нових продуктів та подальшого розвитку.

При цьому партнерська програма не є зарплатою, пасивним доходом, інвестиційною гарантією чи обіцянкою фіксованої комісії. Винагороди залежать від опублікованих правил, статусу учасника, активності структури, коректності даних, технічних умов, обмежень системи та дотримання правил комунікації. Сильний партнер Atlas повинен пояснювати як можливості, а й ризики участі.

Таким чином, Atlas поєднує розрахункову механіку Smart Cycle, Web3- перевіряльність та партнерську інфраструктуру в єдину екосистему. Сенс проєкту не зводиться до одного циклу чи одного запуску: учасники розуміють правила, лідери зберігають команди, а спільнота розвивається навколо ідеї цифрової взаємодопомоги.

2. Що таке Atlas System

2.1 Що таке Atlas System: Web3-класифікація та архітектурна модель

Atlas System — це гібридний Web3 dApp-застосунок із DeFi-компонентами, onchain-механікою Smart Cycle та community-driven моделлю, побудований на BNB Smart Chain.

Дана класифікація описує Atlas System з продуктової та технічної точки зору. Вона допомагає відокремити фактичну архітектуру системи від ширших понять DeFi, DAO та повної децентралізації.

Коротка класифікація

Категорія	Заголовок Atlas System	Пояснення
Web3 application	Так	Використовує Web3-гаманці, BNB Smart Chain та смарт-контракти.
dApp	Так, hybrid dApp	Частина операцій і логіки Smart Cycle виконується onchain.
Fully decentralized dApp	Ні	Є backend-компоненти та адміністративні процеси.
DeFi	Частково	Містить фінансові механіки, які виконуються через смарт-контракти.
Fully decentralized DeFi protocol	Ні	Деякі функції залишаються offchain або залежить від уповноважених операторів.
DAO	Ні	Керування та ключові параметри не передані повністю децентралізованому голосуванню.
Community-driven platform	Так	Спільнота та партнерська мережа беруть участь у розвитку екосистеми.
Architecture	Onchain + offchain	Поєднання смарт-контрактного виконання та backend-інфраструктури.

Чому Atlas System є dApp

Atlas відноситься до категорії dApp, оскільки користувач взаємодіє з системою через Web3-гаманець і публічно доступні смарт-контракти, розгорнуті в BNB Smart Chain.

- Користувач підключає власний гаманець Web3- і самостійно підтверджує транзакції
- Smart Cycle створює onchain order відповідно до логіки production-контракту
- Адреси, транзакції та події можна перевіряти через blockchain explorer

Atlas System коректніше класифікувати як hybrid dApp, а не як повністю децентралізовану програму: смарт-контракти є важливою частиною системи, але не вся функціональність виконується виключно в блокчейні.

2.2 DeFi-компоненти та межі архітектури

Які DeFi-компоненти присутні

Atlas містить DeFi-компоненти, оскільки окремі операції з цифровими активами виконуються через смарт-контракти, а користувач працює через власний гаманець Web3- і транзакції onchain-

- wallet-based доступ до продукту
- взаємодія з цифровими активами через смарт-контракти
- створення Smart Cycle order
- контрактна фіксація параметрів та статусів
- користувальницька ініціація Claim у передбачених контрактом випадках
- публічна перевіряльність транзакцій та відкриті адреси production-
- використання blockchain liquidity infrastructure там, де це передбачено архітектурою Smart Cycle

Чому Atlas не є повністю децентралізованим DeFi-протоколом

Архітектура Atlas є гібридною. Поряд із onchain-механікою в ній зберігаються offchain-функції та операційна відповідальність команди.

- партнерська структура та окремі партнерські показники ведуться через backend
- backend індексує події контрактів та виконує reconciliation
- партнерські виплати можуть ініціюватися через окремий процес Transport-
- окремі технічні та адміністративні дії виконуються уповноваженими операторами

Найбільш точна класифікація: Hybrid Web3 dApp with DeFi components чи DeFi-adjacent Web3 application.

Onchain та offchain-кордону

Onchain	Offchain
Production-контракти Smart Cycle	Referral tree та партнерський облік
Створення order через wallet	Event indexing та reconciliation
Контрактні перевірки та Claim	Аналітичні та сервісні функції
Blockchain events та транзакції	Підготовка окремих партнерських виплат
Публічні адреси та баланси	Community та операційна підтримка

Блокчейн залишається джерелом перевірки користувацьких транзакцій onchain-; backend не замінює цю перевірку. Партнерський облік є окремим offchain trust boundary і розглядається окремо від користувальницького Smart Cycle Claim.

2.3 Адміністративні повноваження та DAO-статус

Адміністративні повноваження та trust boundaries

Наявність смарт-контракту не означає автоматичної відсутності адміністративних повноважень. Залежно від коду конкретного production-контракту уповноважені ролі можуть мати доступ до управління treasury, fee, tokenId, Transport-процесами, технічними параметрами або іншим передбаченим кодом.

Фактичні повноваження повинні розкриватися окремо для кожного production-контракту через:

- Contract Registry та опублікована адреса
- verified source code
- опис owner та інших адміністративних ролей
- proxy та upgradeability status
- admin, multisig і timelock policy, якщо застосовно
- changelog та результати Security Review

Чому Atlas System не є DAO

Atlas System використовує community-driven модель та може застосовувати DAO-inspired governance mechanics для окремих рішень. Однак наявність спільноти, партнерської програми чи окремих голосувань не перетворює всю систему на DAO.

- ключові технічні та операційні рішення залишаються у команди Atlas System
- управління treasury не передано повністю децентралізованому голосуванню
- оновлення та адміністративні процеси не виконуються виключно через DAO
- community voting не замінює технічну та продуктову відповідальність команди

DAO-inspired механіки можуть використовуватися для обговорення майбутніх Smart Cycle, вибору напрямків розвитку, визначення пріоритетів community- та голосування з окремих майбутніх ініціатив. Вони не дозволяють змінювати умови вже створених заднім числом Smart Cycle або автоматично передавати спільноті контроль над усіма компонентами Atlas.

Atlas System є community-driven Web3-екосистемою і може використовувати окремі DAO-inspired governance mechanics, але поточна версія Atlas System не є повністю децентралізованою DAO.

2.4 Підсумкова класифікація

Atlas - це гібридний Web3 dApp-додаток на BNB Smart Chain, який поєднує:

- користувальницький Web3-інтерфейс
- підключення власних гаманців
- onchain-механіку Smart Cycle
- DeFi-компоненти
- публічно перевіряються смарт-контракти
- offchain-інфраструктуру партнерської програми
- community-driven модель
- операційне та технічне управління з боку команди Atlas

Atlas має DeFi-компоненти, але не позиціонується як повністю децентралізований DeFi-протокол. Atlas використовує community та DAO-inspired механіки, але не позиціонується як повноцінна DAO.

> Atlas is a hybrid Web3 dApp with DeFi components, onchain Smart Cycle mechanics, and a community-driven model built on BNB Smart Chain.

Детальний опис архітектури, адміністративних повноважень та production-контрактів розкривається в Atlas Contract Registry, Security Review та окремому документі Atlas Web3 Architecture & Product Classification.

> Цей розділ містить продуктову та технічну класифікацію Atlas і не є самостійним юридичним чи регуляторним висновком.

2.5 Короткий глосарій Atlas

Тільки основні терміни, потрібні для читання White Paper. Детальні технічні визначення розкриваються у відповідних розділах.

SMART CYCLE — onchain-механіка добровільного циклу із заданими параметрами та умовами.

ORDER / ORDERID - запис створеного циклу та її ідентифікатор у контракті.

PRINCIPAL — тіло участі, спрямоване користувачем під час створення циклу.

РОЗРАХУНОК DELTA - умовна розрахункова різниця понад principal; не є гарантією.

GROSS CLAIM — principal плюс розрахункова Delta до Platform Fee.

NET CLAIM — розрахункова сума після Platform Fee, без урахування gas.

CLAIM — дія користувача на запит доступної суми під час виконання умов.

DAILY FLOW V2 — поточний 200-денний flow із щоденною розрахунковою величиною.

PLATFORM FEE - 10% від розрахункової Delta; principal комісією не оподатковується.

TRANSPORT – службовий маршрут підготовки партнерських виплат.

DISTRIBUTE - контракт партнерських виплат з власного USDT-балансу.

SAFE — multisig 2-of-3, що контролює ключові активи та дозволи.

LP-NFT - позиція ліквідності PancakeSwap V3; Поточний tokenId #6928212.

CURRENT / LEGACY - чинний контракт / попередня версія для старих операцій.

Терміни описують розрахункову та технічну модель. Вони не перетворюють Delta або Claim на гарантовану виплату.

3. Чому виник Atlas? Проблеми ринку високоприбуткових онлайн проєктів

3.1 Проблема №1. Криза довіри до онлайн проєктів

Ринок високоприбуткових онлайн-проєктів переживає глибоку кризу довіри. Проєкти стали жити менше, запусків побільшало, обіцянки стали голоснішими, а реальних доказів, прозорої механіки та зрозумілих правил часто не вистачає. Учасники все частіше стикаються із ситуацією, де зовнішня картинка виглядає сильніше, ніж реальна архітектура проєкту.

Останні роки цей ринок жив у стані негативних сценаріїв, що повторюються. У різних країнах і різними мовами картина часто була схожою: з'являється нова компанія, сильний спікер, дорогий образ, впевнена презентація, заяви про легальні інструменти, трейдінг, фонди, інвестиції або інші механізми, які нібито створюють прибуток незалежно від ситуації на ринку.

Але насправді за такими історіями часто не було стійкої економічної моделі. Гроші не працювали в заявленому бізнесі, не створювали незалежний зовнішній дохід і не підтверджувалися зрозумілою логікою, що перевіряється. Кошти просто перерозподілялися між учасниками доти, доки потік нових людей не починав вичерпуватися.

У багатьох проєктах учаснику показують сильну зовнішню картинку: сайт, особистий кабінет, публічні заходи, документи, виплати, звіти, активні чати, медійні особи, історії успіху, презентації та заяви про легальність. Все це створює відчуття, що перед ним надійна компанія, інвестиційний продукт, торговий бізнес, фонд, технологічна платформа чи фінансовий сервіс із зрозумілими зобов'язаннями.

Але ключова проблема часто знаходиться глибше. Зовнішній образ проєкту може збігатися з його фактичної механікою. Людина приймає рішення не тому, що дійсно зрозуміла модель, джерела виплат, ризики, обмеження та умови завершення, а тому що повірила у створений образ надійності.

Коли такий проєкт припиняє роботу, затримує виплати, змінює правила або закривається, людина почувається не просто такою, що втратила гроші. Він почувається обдуреним, тому що чекав на іншу природу продукту, інший рівень захисту та іншу відповідальність з боку організаторів. Він вірив не в реальні правила моделі, а в образ, створений навколо проєкту.

Так формується недовіра не лише до окремих проєктів, а й до всього ринку. Навіть якщо з'являється нова модель з технологією, відкритими правилами та архітектурою, що перевіряється, учасник вже дивиться на неї через досвід минулих розчарувань. Він запитує не лише "скільки можна отримати", а насамперед: що тут реально відбувається, чи можна це перевірити і що буде, якщо очікування не виправдаються.

Криза довіри складається з кількох верств:

- непрозорість реальної механіки проєкту
- неможливість перевірити рух коштів
- залежність учасників від ручних рішень адміністрації
- закриті фінансові моделі
- розрив між чином проєкту та тим, як він фактично працює
- завищені очікування, сформовані маркетингом, а чи не розумінням правил
- відсутність прямого пояснення, рахунок чого з'являється розрахунковий результат і за яких умов може наступити

Особливо сильні збитки довіри завдають мови гарантованої вигоди. Коли користувачеві говорять про стабільну прибутковість, пасивний доход, торговий прибуток, надійний фонд або гарантоване повернення, але при цьому не розкривають реальну модель, учасник опиняється в неправильній рамці. Він бере участь як захищений фінансовий продукт, хоча фактично ризики можуть бути значно вищими.

Окрема проблема виникає через помилкове відчуття захищеності. Якщо учасник бачить юридичні документи, публічних спікерів, великі заходи, дорогий дизайн та активну спільноту, він часто робить висновок, що проєкт перевірений, надійний та перебуває під контролем. Але зовнішній масштаб сам собою не доводить стійкість моделі, наявність реального джерела виплат чи здатність проєкту виконати очікування учасників.

Коли проєкт падає після гучних заяв про надійність, наслідки стають особливо тяжкими. Учасник не просто втрачає гроші. Він відчуває, що його ввели в оману всією упаковкою проєкту: легендою, презентацією, обіцянками, статусом лідерів, публічними доказами та атмосферою впевненості. Після цього недовіра переноситься не лише на організаторів, а й весь сегмент онлайн-проєктів.

Після кожного такого краху ринок залишає після себе випалене поле: закриті сайти, зниклі чати, розслідування, претензії, зламані команди та учасників, які не готові вірити навіть сильним ідеям. Невелика група великих лідерів іноді встигає заробити, але більшість аудиторії частіше втрачає гроші, довіру і готовність знову розбиратися в новому проєкті.

Останніми роками цей процес прискорився. Компанії, які раніше могли існувати роками, все частіше мешкають лічені місяці. Це вже не схоже на проблему окремих слабких проєктів. Це схоже на кризу самого підходу: старі формати більше не утримують довіру, а зрозуміла модель для ринку ще не стала нормою.

Через війну ринок перебувають у токсичному стані. Люди хочуть можливостей, але більше не вірять у презентації. Вони бачать гарні цифри, але підозрюють обман. Вони чують слова про технологію, легальність та ком'юніті, але згадують минулі проєкти, де за схожими словами ховалися непрозорі правила та зруйновані очікування.

3.2 Проблема №2. Втрата лідерського капіталу

Друга велика проблема ринку пов'язана не лише з грошима, а з втратою команд. У високоприбуткових онлайн проєктах сильний лідер майже ніколи не приходить один. Він наводить структуру, особисту репутацію, довіру людей, локальні чати, навчальні матеріали, вебінари, активних помічників та інших лідерів усередині своєї команди.

Така команда не з'являється за кілька днів. Лідер збирає її місяцями чи роками: пояснює ідею, відповідає на запитання, навчає новачків, підтримує учасників, вибудовує комунікацію між групами, допомагає слабким партнерам ставати сильнішими та поступово формує навколо себе живу спільноту.

Але у більшості високоприбуткових проєктів ця робота виявляється прив'язаною до одного короткого життєвого циклу. Поки проєкт зростає, команда виглядає активною: з'являються нові учасники, живуть чати, лідери проводять зустрічі, структура розширюється. Але як тільки проєкт закривається, затримує виплати чи втрачає інтерес аудиторії, вся ця конструкція починає розпадатися.

Учасники, які прийшли через лідера, часто не поділяють відповідальності між проєктом та людиною, яка їх запросила. Для них саме лідер стає обличчям проєкту. Якщо люди втратили гроші, вони повертаються до нього із претензіями: чому ти нас навів, чому повірив, чому не попередив, через тебе ми втратили гроші.

В результаті лідер втрачає не лише поточний дохід. Він втрачає довіру, репутацію, частину команди та моральне право спокійно говорити про наступну можливість. Навіть якщо він сам не керував проєктом, не контролював фінанси, не писав правила і не ухвалював рішень адміністрації, удар по довірі отримує саме він.

Після закриття проєкту лідер перебуває у тяжкій ситуації. Йому потрібно шукати новий проєкт, наново вивчати умови, наново готувати презентацію, наново переконувати людей, наново відповідати на сумніви та наново збирати структуру. При цьому частина колишньої команди вже розчарована, частина пішла до інших лідерів, частина більше не вірить жодним пропозиціям, частина відкрито звинувачує його в минулих втратах.

Так з'являється замкнене коло: новий проєкт, нова презентація, новий кабінет, нова команда, новий період зростання та знову ризик руйнування структури. Чим частіше повторюється цей сценарій, тим складніше лідеру зберігати довіру і тим важче команді сприймати чергову нагоду всерйоз.

Для MLM-підприємців це одна з найболючіших проблем. Команда є головним активом лідера, але у старій моделі цей актив постійно обнулюється разом із черговим проєктом. Лідер може побудувати структуру із сотень чи тисяч людей, виростити сильних партнерів, налагодити внутрішню комунікацію, а потім втратити значну частину цієї праці через закриття платформи, на яку було зав'язано всю команду.

Саме тому ринок втомлюється не лише від фінансових втрат, а й від постійної руйнації співтовариств. Люди втомлюються переходити з проєкту до проєкту. Лідери втомлюються починати з нуля. Команди втомлюються щоразу заново вірити, заново реєструватися, заново вчитися та заново переживати наслідки чужого закриття.

Поки команда будується лише навколо одного тимчасового проєкту, лідерський капітал залишається дуже вразливим. Він залежить не від сили самого лідера і не від якості його спільноти, а від того скільки проживе чергова платформа. Коли платформа закінчується, разом із нею часто закінчується і структура, яку лідер будував весь період її існування.

4. Що пропонує Atlas?

4.1 Вирішення проблеми №1

Відповідь Atlas на кризу довіри будується не довкола чергової гарної легенди, а навколо відкритого опису того, чим система є насправді. Atlas не повинен переконувати людину лише презентацією, статусом лідера, гучними словами про Web3 чи зовнішнім чином надійності. Учасник повинен спочатку зрозуміти механіку, побачити розрахунковий сценарій, вивчити обмеження, оцінити ризики і лише після цього ухвалити власне рішення.

Atlas пропонує чесну рамку: це не банк, не депозит, не інвестиційний фонд, не трейдингова компанія та не продукт із гарантованим доходом. Atlas — Web3-екосистема добровільного взаємного фінансування, де учасники взаємодіють через Smart Cycle, смарт-контракт, інтерфейс, публічну документацію та партнерську інфраструктуру.

Замість історій про приховану торгівлю, фонди, зовнішній бізнес або абстрактну прибутковість Atlas робить акцент на зрозумілій механіці. Учаснику пояснюється, що таке Smart Cycle, як формується розрахункова дельта, які умови впливають на Claim, чому результат не гарантований, яку роль відіграє ліквідність, які операції можна перевірити та де залишаються зони операційного управління.

Такий підхід важливий для ринку, що втомився від непрозорості. Якщо учасник бачить лише гарну цифру в кабінеті, але не розуміє, звідки вона з'явилася і за яких умов може бути виконана, довіра залишається слабкою. Atlas прагне замінити цю модель більш прямою: спочатку правила, потім розрахунковий приклад, потім попередження про ризики, потім дію користувача.

Ключові елементи вирішення проблеми довіри:

- відкритий опис механіки Smart Cycle
- поділ розрахункової можливості та гарантованого результату
- відмова від формулювань банку, депозиту, фонду та трейдингового доходу
- розкриття ризиків до участі
- пояснення on-chain та off-chain частин системи
- використання смарт-контракту та публічної перевірки там, де це застосовно
- єдина документація, яка має пріоритет над усними обіцянками та маркетинговими матеріалами

Atlas не стверджує, що наявність смарт-контракту автоматично усуває всі ризики. Смартконтракт не робить систему повністю безризиковою, не гарантує ліквідність, не захищає від помилок користувача і не скасовує необхідність вивчати правила. Але він може зробити частину операцій більш перевіреною та зменшити залежність учасника від одних лише слів.

Саме тому в Atlas важлива не лише технологія, а й чесність опису. Якщо частина партнерської логіки розраховується off-chain, це слід назвати. Якщо в системі існують адміністративні функції, вони мають бути розкриті. Якщо результат залежить від руху всередині системи, це має бути пояснено простою мовою. Така прямота не робить безпечною автоматично, але робить рішення учасника більш усвідомленим.

Таким чином, Atlas пропонує ринку не нову легенду, а прозоріший спосіб говорити про високоризикову онлайн-модель: без маскування під традиційний фінансовий продукт, без обіцянки гарантованої прибутковості, без вигаданого джерела прибутку і без приховування ключових обмежень.

4.2 Вирішення проблеми №2

Відповідь Atlas на втрату лідерського капіталу пов'язана із простою, але важливою ідеєю: Atlas не повинен сприйматися як один єдиний проєкт, який або працює вічно, або зникає. Atlas будується як екосистема послідовних Smart Cycle. Smart Cycle 1 є першим етапом, Smart Cycle 2 стане наступним етапом, потім з'являться Smart Cycle 3, Smart Cycle 4 та інші версії.

У старій моделі закриття проєкту зазвичай сприймається як обман та кінець усієї історії. Людям говорили, що компанія працюватиме довго, що десь гроші заробляються, що модель надійна, що ризики мінімальні. Коли такий проєкт зупинявся, учасники почувалися ошуканими, а лідер втрачав довіру команди.

Atlas пропонує іншу рамку. Учасники заздалегідь попереджають, що конкретний Smart Cycle має обмежений життєвий шлях. Він може запуститися, вирости, пройти період активності, сповільнитись та завершитися. Це не прихований дефект, а частина чесного опису моделі. Людина заздалегідь розуміє, що бере участь у перерозподільній системі добровільного взаємного фінансування, де результат залежить від правил циклу, ліквідності, активності учасників та обраної стратегії.

Тому завершення Smart Cycle 1 не повинно означати, що Atlas закінчився. Це означає, що перший цикл виконав свою роль: дав ринку перший продукт, зібрав дані, показав поведінку учасників, виявив сильні та слабкі сторони механіки та підготував основу для наступної версії. Smart Cycle 2 у цій логіці не є випадковою заміною, а наступним рівнем розвитку Atlas.

Для учасника це змінює психологію участі. Якщо він заздалегідь знав, що цикл закінчений, що гарантій немає, що пізній вхід несе підвищений ризик, він сприймає завершення циклу як несподіване зраду. Він може засмутитися через результат, але саму логіку було розкрито до входу. У нього залишається можливість вивчити наступний цикл, порівняти нові параметри, вибрати іншу суму, інший термін, іншу стратегію чи відмовитися від участі.

Для лідера це ще важливіше. Його команда не повинна щоразу руйнуватися разом з одним продуктом. Якщо Smart Cycle 1 завершився, лідеру не потрібно починати з абсолютного нуля. У нього залишаються люди, структура, навчені партнери, локальні чати, досвід презентацій, довіра, матеріали, вебінари та розуміння правил Atlas. Цей лідерський капітал плавно перейде до Smart Cycle 2 і наступних етапів екосистеми.

Якщо частина учасників отримала негативний результат у Smart Cycle 1, це не повинно подаватися як обіцянка автоматичної компенсації в Smart Cycle 2. Але в екосистемній моделі у них може з'явитися новий усвідомлений вибір: вивчити наступний цикл, оцінити оновлені параметри, скоригувати ризик, увійти раніше або обережніше Версії системи.

Ключові елементи вирішення проблеми втрати лідерського капіталу:

- Atlas ширше одного Smart Cycle
- кожен цикл заздалегідь описується як кінцевий продуктовий етап
- завершення Smart Cycle 1 є переходом до Smart Cycle 2 і так далі, а не кінцем усієї системи
- учасники заздалегідь розуміють перерозподільну природу моделі та відсутність гарантій
- лідерська структура, навчання та комунікація збережуться між циклами
- нові цикли можуть враховувати досвід попередніх версій
- учасники можуть вибирати нову стратегію замість того, щоб вважати завершення циклу несподіваним обманом
- партнерська програма, документація, вебінари та база знань допомагають команді продовжувати роботу всередині єдиної екосистеми.

У такій моделі партнерська програма не просто механізм залучення. Вона стає інфраструктурою збереження та розвитку спільноти. Її завдання - допомагати учасникам розуміти правила, не залишатися віч-на-віч з інтерфейсом, вивчати ризики, правильно користуватися гаманцем, перевіряти операції та відрізняти розрахункові сценарії від гарантій.

Atlas також знижує навантаження на лідера за рахунок єдиної публічної рамки. Лідер не повинен вигадувати пояснення системи самостійно або обіцяти те, чого немає у правилах. У нього мають бути White Paper, Smart Cycle Rules, FAQ, Risk Disclosure, Transparency Center та інші офіційні матеріали, на які можна посилатися під час пояснення системи.

Це не знімає із лідера відповідальність за коректну комунікацію. Навпаки, Atlas вимагає зрілої рекомендації: учасник, який запрошує іншу людину, має пояснювати не лише можливості, а й обмеження. Але якщо правила опубліковані, ризики названі, а механіка описана однаково для всіх, комунікація стає більш чесною та стійкою.

У довгостроковій перспективі Atlas прагне стати середовищем, де один цикл може завершитися, а спільнота продовжить рухатися далі. Smart Cycle 1 може завершитися, Smart Cycle 2 може запропонувати нову архітектуру, а накопичені знання, зв’язки, лідерський капітал і досвід учасників залишаються всередині Atlas. Саме в цьому відмінність екосистеми від одноразового проєкту: цикл завершується, але Atlas переходить на наступний рівень.

5. Ядро екосистеми Atlas - Smart Cycle 1

5.1 Що таке Smart Cycle

Smart Cycle - це програмований цикл взаємної допомоги в Atlas System. Простими словами: учасник вибирає умови циклу, надає допомогу системі, отримує on-chain order, а після настання умов циклу може ініціювати Claim - запросити надану допомогу разом з.

Фінансова логіка Smart Cycle будується навколо трьох дій: учасник створює цикл, система фіксує його параметри в смарт-контракті, потім учасник діє за правилами вибраного flow. Якщо умови виконані і Claim доступний, учасник може надіслати запит на отримання.

Технічно Smart Cycle працює через набір взаємозалежних смарт-контрактів. Вони фіксують суму, обраний режим, термін, розрахункову дельту, комісії, статус order, умови Claim та історію дій. Тому учасник бачить не просто обіцянку на сайті, а механіку, що перевіряється on-chain із заздалегідь опублікованими правилами.

Важливо розуміти: Smart Cycle не є банківським вкладом, депозитом, інвестиційним продуктом чи гарантією фіксованої доходності. Це цифровий цикл добровільного взаємного фінансування. Можливість та результат Claim залежать від параметрів вибраного циклу, доступної ліквідності, стану смарт-контракту, мережі, інфраструктури та дій самого користувача.

Smart Cycle 1 — це перша версія цієї загальної механіки всередині Atlas. Тому в цьому розділі Smart Cycle 1 описується як конкретний продуктовий і технічний контур: із власними параметрами, flow, адресами, ролями, обмеженнями, сценаріями Claim і правилами перевірки.

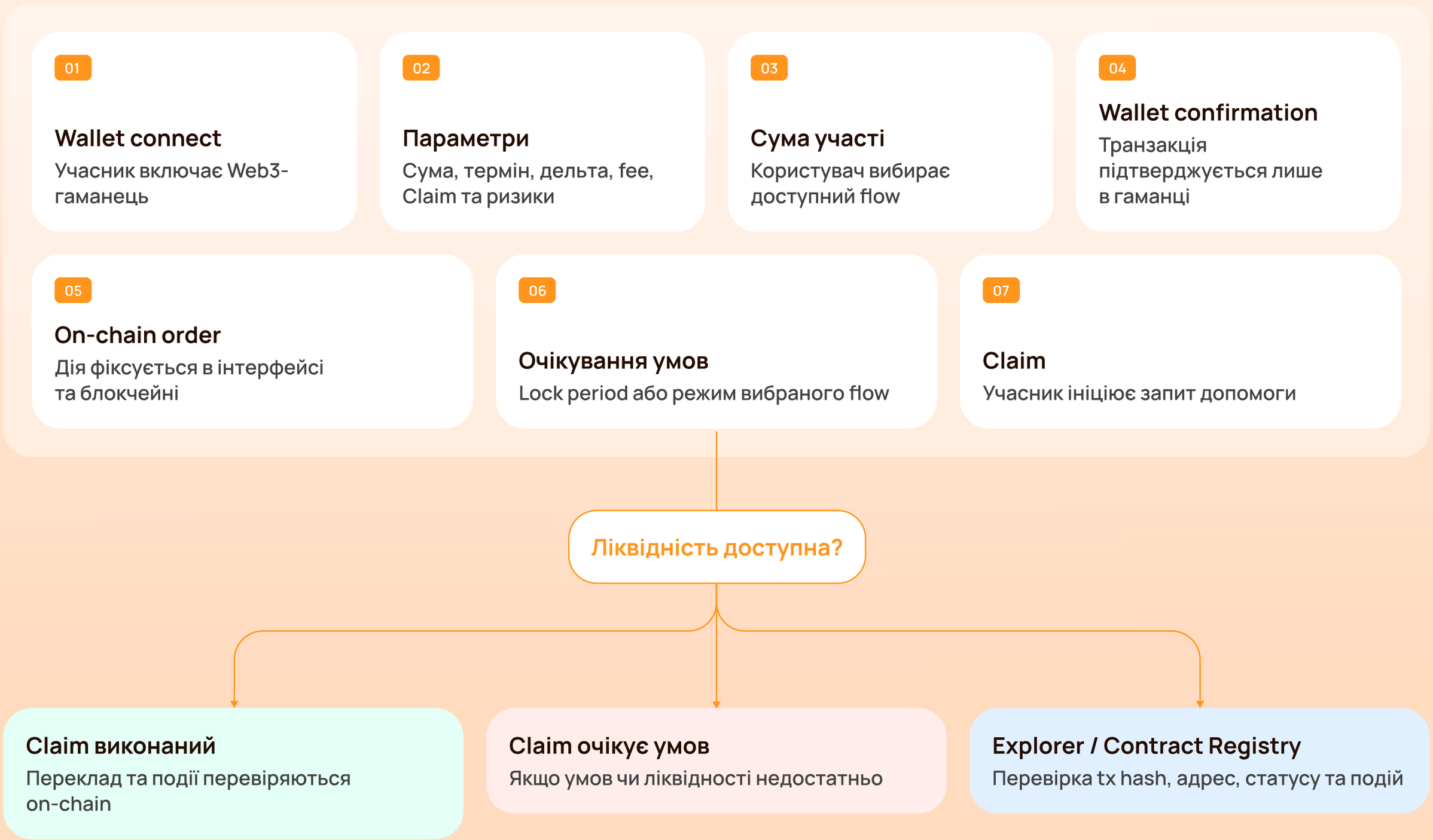


5.2 Параметри, мережа та адреси Smart Cycle 1

Параметр	Значення	Коментар
Продуктове ядро	Smart Cycle 1	Перший продуктовий цикл Atlas
Network	BNB Smart Chain	BNB Smart Chain, Chain ID 56
Розрахунковий токен	USDT BEP-20	Токен участі та розрахунків у Smart Cycle 1
USDT contract	0x55d398326f99059fF775485246999027B3197955	USDT BEP-20 contract у мережі BNB Smart Chain
Мінімальна сума участі	10 USDT	Мінімальна сума створення Smart Cycle
Distribute (Current)	0xEF156690b98AEc4F805Ec820268B9092bd83B76f	Партнерські виплати з власного USDT-балансу; доступу до LP-NFT немає
Platform fee	10%	Комісія платформи з будь-якої отриманої дельти за Smart Cycle та отриманих бонусів за партнерською програмою
Base pool	0x92b7807bF19b7DDdf89b706143896d05228f3121	PancakeSwap V3 USDT/USDC; fee tier 0.01%
SAFE / LP owner	0xB0E4699710f98BB13fDaAB887a5D821eDb5DB559	SAFE 2-of-3; власник LP-NFT Atlas #6928212
Position Manager	0x46A15B0b27311cedF172AB29E4f4766fbE7F4364	PancakeSwap V3 Nonfungible Position Manager
Lockup Flow (Current)	0x8F6daC6F25A5038112E1A01f1cBBD682e4D64889	Verified production contract
Daily Flow V2 (Current)	0x8e61483d45a822cCB59482c47e1b6D28465605EC	Daily Flow V1 збережено в статусі Legacy
Transport (Current)	0x5a71807861dBFc41aB016271C3191bF96322D42e	Виводить партнерську суму з LP та направляє її до Distribute

5.3 Шлях користувача всередині Smart Cycle 1

Блок-схема нижче показує базовий шлях учасника всередині Smart Cycle 1: від підключення гаманця та вивчення параметрів до створення on-chain order, очікування умов, Claim та перевірки результату через офіційний explorer.



Правило: перед підписом користувач звіряє мережу, адреси, токен, суму, умови Claim та офіційні джерела Atlas

1. Учасник включає Web3-гаманець
2. Вивчає параметри Smart Cycle 1: суму, термін, розрахункову дельту, комісії, умови Claim та попередження про ризики.
3. Вказує суму участі
4. Підтверджує транзакцію у власному гаманці
5. Дії фіксуються в інтерфейсі і, де застосовно, в блокчейні
6. Учасник очікує на завершення lock period
7. Після настання умов циклу учасник може подати Claim
8. Виконання Claim залежить від правил Smart Cycle 1, доступної ліквідності, стану інфраструктури та коректності дій користувача.
9. Користувач може перевірити свою транзакцію та пов'язані операції через офіційний blockchain explorer.

5.4 Економіка Smart Cycle 1

Економіка Smart Cycle 1 показує, як у рамках першого циклу трактуються вхідна допомога, lock period, розрахункова дельта, розрахунковий Claim, platform fee та партнерське навантаження. Цей підпункт не обіцяє гарантованого результату; його завдання - пояснити розрахункову модель простою мовою, що перевіряється.

Економічний параметр	Значення	Пояснення
Вхідна допомога	**1,000 USDT**	**Сума, яку учасник добровільно спрямовує до Smart Cycle 1 через гаманець Web3-.**
Lock period	30 днів	Період, після якого за правилами циклу може з'явитися можливість Claim.
Розрахункова дельта	22.5%	Розрахунковий сценарій для 30-денного циклу; не є гарантією результату.
Gross Claim	1,225 USDT	Gross Claim = 1,000 USDT principal + 225 USDT розрахункової Delta. Це сума до утримання Platform Fee та до обліку gas.
Platform Fee	22.5 USDT	10% тільки від Delta: 225 × 10% = 22.5 USDT. Principal комісією не оподатковується.

За principal 1,000 USDT розрахункова Delta становить 225 USDT, Gross Claim — 1,225 USDT, Platform Fee — 22.5 USDT, Net Claim — 1,202.5 USDT без урахування gas. Це ілюстрація розрахункової моделі, а не гарантія виконання чи строку виплати.

5.4.1 Розрахунок Daily Flow Core

Розрахункова модель для участі 1000 USDT на 200 днів. Фактичний результат залежить від умов циклу та доступної ліквідності.

Вихідні параметри

1,000 USDT · 200 днів

Core: розрахункова величина 1.1% на день.

Розрахунок одного дня

11 USDT

1,000 × 1.1% = 11 USDT.

Розрахунок за 200 днів

2,200 USDT gross

11×200 = 2,200. У складі: principal 1,000 + Delta 1,200.

Platform Fee та Net

120 → 2,080 USDT

Fee: 1,200 × 10% = 120. Net: 2,200 − 120 = 2,080 до gas.

1,000 principal + 1,200 Delta − 120 Platform Fee = 2,080 USDT

Gas оплачується окремо. Партнерський облік не змінює розрахунок користувача Claim.

Важливо: 11 USDT на день – розрахункова величина. Фактична доступність Claim залежить від умов контракту та поточної ліквідності.

5.5 Contract Map: склад ядра Smart Cycle 1

Contract Map показує, які технічні компоненти відносяться до Smart Cycle 1 та яку роль вони виконують. Цей блок потрібен для прозорої перевірки архітектури: де контракти користувача, де liquidity layer, де ABI для інтерфейсу і де окремий Transport-шар для партнерських нарахувань.

Компонент	Файл/шар	Призначення	Хто використовує
Lockup Flow	**LockupFlow.sol / ILockupFlow.sol**	**Lockup product flow: користувач створює order і може ініціювати Claim після lock period.**	**Frontend, користувальницький гаманець, backend indexer**
Daily Flow V2 · Current	**DailyFlowV2.sol / IDailyFlowV2.sol**	**Поточний Daily product flow. DailyFlow V1 збережений у статусі Legacy для чинних циклів та історії.**	**Frontend, користувальницький гаманець, backend indexer**
Transport → Distribute	Transport.sol / Distrib.sol + interfaces	Transport отримує партнерську суму з LP; Distribute виконує net payout партнеру та fee у Treasury зі свого балансу.	Backend/owner; payout через Distribute
Position Handler	PositionHandler.sol	Загальний шар роботи з PancakeSwap V3 position: deposit/ withdraw liquidity та взаємодія з tokenId.	Lockup Flow, Daily Flow V1/V2, Transpo
Pancake interfaces	interfaces/*	Інтерфейси PancakeSwap V3 pool, factory та position manager.	Position Handler
Math libraries	libraries/*	Розрахунок liquidity, ticks та full precision math.	Position Handler
ABI	abi/LockupFlow.json, DailyFlowV2.json, Transport.json, Distrib.json	Контрактний інтерфейс для frontend, backend та audit tools.	Frontend, backend, audit tools

5.6 Блок-схема Claim та ліквідності

Ця схема показує, як запит користувача допомоги проходить через інтерфейс, гаманець, перевірку умов і доступність ліквідності. Важливо розділяти користувальницький Claim, партнерські нарахування через Transport та незалежну перевірку результату.

Схема 1. Створення Smart Cycle:

01
Користувач
Вибирає flow, суму та термін Smart Cycle

02
Frontend
Показує суму, fee, мережу та попередження

03
Wallet
Учасник підписує транзакцію сам

04
Lockup / Daily
Контракт створює order за правилами flow

05
Position Handler
Відправляє кошти до liquidity layer

06
Pancake V3
Оновлюється загальна liquidity position

07
Event
Locked / Order Created доступний у explorer

08
Dashboard
Backend індексує і показує цикл

Ключова ідея: користувач сам підписує дію, а первинна перевірка йде через on-chain подію та Contract Registry

Схема 2. Claim після настання умов:

01
Умови циклу
Термін завершено або з'явилася доступна частина Dally-

02
Frontend
Показує Claim, суму, gas, мережу та попередження

03
Wallet signature
Учасник сам підтверджує Claim в гаманці

04
Flow.claim (orderid)
Перевіряє owner, order, time, rewards, notClaimed та обмеження

Умови виконані?

ні

так

Ліквідність доступна?

ні

так

Claim відхилений
Умови ще не виконані або контракт повертає відмову

Очікування / пояснення
Немає умов або немає ліквідності — Claim не виконується в очікуваний момент. Користувачеві потрібен зрозумілий статус в інтерфейсі та офіційних каналах.

Transfer + event
Position Handler withdraw, переклад користувачеві, fee та Claimed event

Claim — це запит допомоги за правилами циклу. Виконання залежить від умов order і доступної ліквідності

Схема 3. Партнерська виплата: Transport → Distribute

01

Referral event

Нижчестоящий учасник створює Smart Cycle

02

Backend accounting

Розрахунок статусу, рівнів, компресії та лімітів

03

Authorized role

Уповноважена адреса ініціює виплату

04

Transport → Distribute

Transport виводить партнерську суму з LP та поповнює Distribute без утримання fee

Partner wallet

Distribute виплачує партнеру net reward з власного USDT-балансу

Platform fee

Distribute спрямовує 10% партнерської винагороди в Treasury

Explorer records

Транзакція, адреси, суми та події доступні для незалежної перевірки

Важливо: Transport не сплачує партнеру безпосередньо. Поточний маршрут: Transport → Distribute → партнер + Treasury. Distribute не має доступу до LP-NFT та працює тільки зі своїм USDT-балансом.

Схема 4. Як юзер перевіряє Claim

01

Dashboard

Показує статус циклу та Claim

02

TX hash

Користувач звіряє хеш операції

03

BscScan

Перевірка події, адрес та статусу

04

Registry

Звірка офіційних адрес та ABI

05

Rules

Правила Smart Cycle та Claim

Правило перевірки: якщо dashboard, FAQ, партнерське повідомлення та explorer містять розбіжності, користувач перевіряє дію через офіційний Contract Registry, verified contract і правила Smart Cycle.

5.7 Claim та ліквідність

Claim - це запит допомоги після настання умов конкретного Smart Cycle. Claim не повинен описуватися як безумовна виплата будь-якої миті. Коректніше писати: учасник отримує можливість подати Claim за правилами Smart Cycle 1, а його виконання залежить від умов циклу, доступної ліквідності, стану смарт-контракту, мережі та інфраструктури.

Елемент Claim-механіки	Що означає	Приклад для учасника	Де перевіряти
Claim availability	**Момент, коли за правилами циклу учасник може надіслати запит на допомогу**	**Після завершення lock period кнопка Claim може стати доступною в інтерфейсі**	**Інтерфейс, правила Smart Cycle, дані циклу**
Lock period completed	Умова, що вибраний термін циклу завершено	Якщо цикл був створений на 30 днів, Claim не повинен бути доступним до закінчення цього терміну	Статус циклу, timestamp, події контракту за наявності
Claim amount	Розрахункова сума запиту допомоги за правилами циклу	Приклад: сума входу + розрахункова дельта, якщо умови циклу виконані	Інтерфейс, формула, Contract Registry, події
Liquidity condition	Наявність доступної ліквідності виконання Claim	Якщо ліквідності достатньо, Claim може бути виконаний; якщо ні - запит може бути затриманий або не виконаний в очікуваний момент	Pool/liquidity status, explorer, публічний статус системи
One-time / repeated claim	Правило, чи можна виконати Claim один раз, чи є додаткові обмеження	Після успішного Claim повторний Claim за тим же циклом може бути неможливим	Смарт-контракт, Security Review, інтерфейсний статус
Failed transaction	Сценарій, коли користувач підписав транзакцію, але вона не виповнилася	Помилка мережі, недостатньо gas, відмова контракту, невірні умови Claim	Гаманець, explorer, error/status в інтерфейсі
Pending claim	Стан, коли Claim відправлений або доступний, але результат ще не завершено	Учасник бачить статус очікування та має розуміти, що це не гарантія миттєвої виплати	Інтерфейс, explorer, статус системи
Liquidity deficit	Стан коли доступної ліквідності недостатньо	Claim може залежати від нових вхідних циклів, стану пулу, LP/ ліквідності або операційних умов	Transparency Center, Security Review, дані пула
Claim history	Історія запитів та результатів за циклом	Учасник повинен бачити, чи Claim був відправлений, виконаний, відхилений або чекає умов	Інтерфейс, події, explorer
User responsibility	Користувач сам підписує Claim своїм гаманцем та оплачує мережеву комісію у BNB. Gas sponsorship не є активною функцією.	Невірна мережа, недолік BNB або помилка гаманця можуть завадити операції	Wallet, BscScan, офіційна інструкція

Для користувача важливо розділяти два різні поняття: право надіслати запит за правилами циклу та фактичне виконання цього запиту. Перше пов'язане з умовами циклу та інтерфейсним статусом. Друге залежить від доступної ліквідності, технічного стану та виконання умов контракту.

5.8 Frontend, backend, Transport, Distribute та партнерські нарахування

Партнерська програма не є повністю автоматизацією on-chain. Backend веде referral tree та partner accounting; Transport отримує суму з LP та поповнює Distribute; Distribute виплачує net reward партнеру та комісію Treasury.

Шар	Що робить	Source of truth	Ризик / розкриття
Frontend	**Підключення wallet, відображення orders, кнопки lockup/claim**	**ABI + backend display + explorer links**	**Може помилятися у відображенні, але не повинен підмінювати перевірку on-chain**
Backend	Web3 auth, referral structure, event indexing, partner accounting	Database + indexed events	Не є source of truth для користувача Claim
JSON-RPC provider	Отримання подій та транзакцій	Blockchain node/provider	Можливі затримки, збої provider та повторна синхронізація
Transport → Distribute	Виведення партнерської суми з LP та поповнення Distribute	Transport events + on-chain configuration	Operator LP-NFT; onlyOwner; поточна fee перевіряється on-chain
Owner process	Transport.claimReferral(Distribute, amount); Distribute.distribute(user, amount)	Owner/multisig policy	-

5.9 Повноваження та ризики

У системі поєднуються автоматизовані операції та окремі повноваження команди, owner та backend.

Дія	Автоматично / користувач	Команда / owner	Коментар
Створення Lockup/Daily order	**Так, через wallet та product contract**	**Ні**	**Користувач підписує транзакцію**
Користувальницький Claim	**Так, ініціюється користувачем**	**Немає в нормальному user flow**	**Контракт перевіряє owner, order, time, rewards та обмеження**
Зміна умов вже створеного order	**Ні**	**Не повинно використовуватись**	**Потрібно підтверджувати deployed code та audit scope**
setTreasury	Ні	Так, onlyOwner, якщо функція є в deployed code	Має бути розкрито в admin policy
setFee	Ні	Так, onlyOwner, якщо функція є в deployed code	Fee впливає на економіку майбутніх дій, потрібен changelog
setTokenId	Ні	Так, onlyOwner, якщо функція є в deployed code	Критично для shared liquidity position
Transport funding + Distribute payout	Ні	Так, через owner/backend process	Чи не змішувати з user Claim; Distribute не має доступу до LP-NFT
Backend referral accounting	Ні	Так	Off-chain trust boundary

5.10 Failure-сценарії Smart Cycle 1

Failure-сценарії потрібні не для того, щоб налякати учасника, а щоб заздалегідь описати поведінку системи у складних ситуаціях. Тут пояснюються як нормальні сценарії, а й те, що відбувається при збої, дефіциті ліквідності чи спірної операції.

Failure-сценарій	Що відбувається	Що бачить користувач	Де перевіряти
Нестача ліквідності	**Доступної ліквідності недостатньо для виконання очікуваного Claim**	**Claim може бути недоступним, очікувати умов або не виконатися в очікуваний момент**	**Інтерфейс, explorer, Transparency Center, статус пула**
Backend недоступний	**Серверні функції, аналітика чи партнерський шар тимчасово не відповідають**	**Інтерфейс може показувати помилку, застарілі дані або обмежений режим**	**Status page, інтерфейс, support-канал**
Frontend недоступний	**Користувач не може відкрити особистий кабінет або виконати дію через інтерфейс**	**Сайт не завантажується, кнопки не працюють, дані не відображаються**	**Офіційні канали, дзеркало/ резервний URL, explorer**
Навантаження мережі / високий gas	**Транзакції стають дорогими чи повільними**	**Гаманець показує високий gas, pending або failed transaction**	**Гаманець, BscScan, статус мережі BNB Smart Chain**
Помилка користувача	**Користувач вибрав неправильну мережу, адресу, токен або підписав неправильну транзакцію**	**Кошти можуть піти не туди або дія не буде пов'язана з Smart Cycle 1**	**Гаманець, Contract Registry, explorer**
Claim відхилено контрактом	**Контракт не приймає Claim через невиконані умови**	**Транзакція може бути reverted/ failed або інтерфейс покаже відмову**	**Explorer, error/status в гаманці, правила Smart Cycle**
Розбіжність публічних параметрів та коду	**White Paper, інтерфейс чи FAQ показують не ту модель, що фінальний контракт**	**У користувача формується неправильне очікування по дельті, fee або Claim**	**Product/contract consistency check, Security Review, changelog**
Завершення або уповільнення Smart Cycle 1	**Цикл втрачає активність, ліквідність чи замінюється новим циклом**	**Умови Claim та участь можуть залежати від фази циклу та поточної ліквідності**	**Розділ 5, Transparency Center, interface status**

Зміни, міграції та інциденти

ЗМІНИ
Поточні адреси та статуси публікуються в Contract Registry та changelog.

МІГРАЦІЯ
Новий контракт не змінює старий order: він залишається пов'язаним із контрактом створення.

ІНЦИДЕНТ
Зупинити дії, звірити Registry та explorer, потім створити тикет підтримки.

5.11 Security Review Status

Smart Cycle 1 використовує базові захисні механізми, локальні тести та опубліковані зовнішні звіти Beosin та Cyberscope. Актуальне офіційне пояснення Atlas відноситься до Cyberscope Corrected Phase 2 від 30 червня; scopes джерел не об'єднуються.

Перевірка	Статус	Що це означає
Slither	Пройдено	Автоматичний аналіз не виявив критичних або блокуючих зон для ручної перевірки
Solhint	Пройдено	Solidity-код пройшов перевірку якості та попереджень без блокуючих зауважень
Foundry build	Пройдено	Проєкт успішно збирається через solc 0.8.20 із via_ir=true
Mythril	Пройдено	LockupFlow, DailyFlow V1, Transport та PositionHandler перевірялися з bytecode; DailyFlowV2 оцінюється окремо.
Aderyn	Пройдено	Core-прогін завершений; критичних сигналів для ручної перевірки не виявлено
Foundry access-control	12/12 пройдено	Перевірені чужий claim, повторний claim, owner-only Transport та fuzz-сценарії. Усі тести пройшли
Foundry stress	Пройдено	Перевірені stress-сценарії Lockup, Daily та Transport. Блокуючих відхилень не знайдено
Accounting invariants	3/3 пройдено	Перевірені user net payout, treasury fee та amountUnclaimed delta. Інваріанти сходяться
Документація / production consistency	Потребує регулярної звірки	Адреси, статуси Current/Legacy, fee, tokenId та LP-permissions звіряються з BscScan та Contract Registry на дату знімка.
Testnet battle	Пройдено	Публічний challenge проведено; критичних зауважень щодо результатів перевірки не виявлено
Cyberscope	Corrected Phase 2 · 30.06.2026	Scope: PositionHandler, LockupFlow, DailyFlow V1, Transport та Distrib. DailyFlow V2, доданий у липні 2026, цією звітом не покритий. Beosin залишається окремим громадським джерелом.

5.12 BNB SMART CHAIN / ПУБЛІЧНА ВЕРИФІКАЦІЯ. Реєстр смарт-контрактів Atlas System та методологія взаємодії.

Знімок production-архітектури: BNB Smart Chain, Chain ID 56. Адреси звіряються через BscScan та офіційний Contract Registry; вихідний код — commit 0d2014d026a155f1f19de1856309b595a953af92.

Мережа
BNB Smart Chain · Chain ID 56

Explorer
BscScan

Дата
2026-08-05

1. Реєстр основних смарт-контрактів

Публічні адреси смарт-контрактів Atlas System у мережі BNB Smart Chain. Ці адреси можна копіювати та перевіряти через BscScan.

Модуль	Роль у системі	Адреса
Lockup Flow	Користувальницький контракт фіксованого Smart Cycle: учасник надає допомогу системі на вибраний термін і після закінчення терміну може виконати claim за правилами циклу.	0x8F6daC6F25A5038112E1A01f1cBBD682e4D64889
Daily Flow V2 · Current	Поточний Daily-контракт. Daily Flow V1 збережено для чинних циклів та історії у статусі Legacy.	0x8e61483d45a822cCB59482c47e1b6D28465605EC
USDT BEP-20	Розрахунковий токен, який використовується для створення циклів, обліку сум та отримання виплат.	0x55d398326f99059fF775485246999027B3197955

Інфраструктурні контракти Atlas

Daily Flow V1 Legacy: 0x8F418e29a32AAB69Abf3DA742c43E7aDfBFbA3c3. LP Atlas: NFT #6928212; SAFE 2-of-3: 0xB0E4699710f98BB13fDaAB887a5D821eDb5DB559; Treasury: 0x20Cdf9839faC80cCDC38CE74D41bD55A93DD87F2; Position Manager: 0x46A15B0b27311cedF172AB29E4f4766fbE7F4364; Pool USDT/USDC: 0x92b7807bF19b7DDdf89b706143896d05228f3121; USDC: 0x8AC76a51cc950d9822D68b83fE1Ad97B32Cd580d. Pool TVL не дорівнює активам Atlas.

Модуль	Роль у системі	Адреса
Transport	Виводить партнерську суму з LP та спрямовує її в Distribute; не користувальницький Claim.	0x5a71807861dBFc41aB016271C3191bF96322D42e
Distribute	Виплачує партнерські винагороди зі свого USDT-балансу та відокремлює Platform Fee; Доступ до LP-NFT не має.	0xEF156690b98AEc4F805Ec820268B9092bd83B76f

2. Посилання для перевірки

Lockup Flow	https://bscscan.com/address/0x8F6daC6F25A5038112E1A01f1cBBD682e4D64889
Daily Flow V2 · Current	https://bscscan.com/address/0x8e61483d45a822cCB59482c47e1b6D28465605EC
USDT BEP-20	https://bscscan.com/address/0x55d398326f99059fF775485246999027B3197955
Transport	https://bscscan.com/address/0x5a71807861dBFc41aB016271C3191bF96322D42e
Distribute	https://bscscan.com/address/0xEF156690b98AEc4F805Ec820268B9092bd83B76f

3. Методологія взаємодії користувача

Користувач проходить чотири базові етапи: підключає гаманець, дозволяє використання USDT, створює Smart Cycle і потім виконує claim при дотриманні умов вибраного сценарію.

Connect Wallet	Off-chain підключення гаманця. Без on-chain підпису публічної транзакції у блокчейні немає.
Approve USDT	Дозвіл обраному flow-контракту використовувати USDT. Це ще не створення циклу.
Create Smart Cycle	Користувач підтверджує транзакцію створення циклу через Lockup Flow чи Daily Flow V2.

4. Економічна логіка та можлива фінансова вигода

Smart Cycle дає користувачеві можливість надати допомогу системі за правилами обраного циклу та, після виконання умов циклу, запросити повернення суми наданої допомоги разом із розрахунковою delta.

Сценарій	Як виникає можлива вигода
Lockup Flow	Користувач вибирає фіксований цикл, термін та суму участі. Після закінчення строку він може запросити суму участі та розрахункову delta за правилами контракту.
Daily Flow	Користувач бере участь у daily-cycle і може вимагати доступну частину за щоденною логікою контракту.
USDT	USDT використовується як розрахунковий актив, у якому фіксуються суми участі, руху та виплати.
Умова claim	Фактична можливість claim залежить від правил обраного циклу, стану контракту та доступної ліквідності.

Опис економічної логіки перестав бути гарантією доходу. Користувач самостійно приймає рішення про участь та може перевірити свої транзакції, адреси контрактів та руху USDT у публічному оглядачі BscScan.

5. Як контракти взаємодіють між собою

Lockup Flow і Daily Flow V2 — користувацькі entry-point контракти. Партнерський маршрут: Transport → Distribute → партнер + Treasury. LP Atlas — NFT #6928212 у публічному PancakeSwap V3 pool; загальний Pool TVL, активи LP Atlas та баланси контрактів – різні показники.

Контракт	Як взаємодіє із системою
Lockup Flow	Основний entry-point для фіксованих Smart Cycle. Приймає користувальницьку транзакцію, створює запис циклу та перевіряє умови claim.
Daily Flow V2	Поточний entry-point для daily-cycle. V1 зберігається тільки як Legacy для діючих циклів та історії.
Transport	Виводить партнерську суму з LP та поповнює Distribute. Не є користувальницьким Claim і не виконує фінальний payout партнеру.
Distribute	Розподільний шар партнерських та реферальних виплат. Виконує виплату користувачеві та автоматично відокремлює platform fee за правилами системи.

5.13 Володіння, комісії та operator permissions

Знімок поточної конфігурації production- на 5 серпня 2026 року. Значення owner, platformFee, tokenId та дозволу необхідно повторно перевіряти on-chain перед використанням.

Поточна матриця конфігурації

КОНТРАКТ	ВЛАСНИК / УПРАВЛІННЯ	FEE · TOKENID · LP-ДОСТУП
Lockup Flow	SAFE Atlas · 2-of-3	10% · #6928212 · так
Daily Flow V2	SAFE Atlas · 2-of-3	10% · #6928212 · так
Daily Flow V1 · Legacy	SAFE Atlas · 2-of-3	10% · #6928212 · так
Transport	SAFE Atlas · 2-of-3	0% · #6928212 · так
Distribute	EOA 0x4c7445C39ee62d3F798f9Fd6a61e9399E3dc8Fae	10% · n/a · ні

SAFE Atlas 2-of-3 та підписанти

LP-NFT #6928212 і основні контракти контролює SAFE 0xB0E4699710f98BB13fDaAB887a5D821eDb5DB559. Поріг: 2 із 3 підписів.

1) 0x7709e4eDcC55714F83027EF39062d7f9761273B6
2) 0x14F9b2cE2850057CAd8e1A9cFeD6eedA777D1C44
3) 0xD067C66C9f4D16130B118929B7BB7Fec5C6FD051

Доступ до LP-NFT

Operator approval є у Lockup Flow, Daily Flow V2, Daily Flow V1 і Transport. У Distribute доступу до LP-NFT немає: він виплачує партнерські USDT-балансу.

5.14 Ліквідність та пряма взаємодія

Публічний пул, LP-позиція Atlas та баланси сервісних контрактів — різні показники. Прямий виклик функцій через BscScan потребує окремої перевірки адрес та параметрів.

Кордон даних ліквідності

- Ліквідність Atlas = поточні активи конкретної LP-позиції PancakeSwap V3 #6928212.
- Пара: USDT/USDC; fee tier 0,01%; діапазон LP-позиції: tick 46054-47007.
- Total Pool Liquidity включає інших постачальників і не є балансом Atlas.
- Treasury, Distribute, тимчасові залишки Flow-контрактів та сторонні гаманці враховуються окремо.
- LP-позиція може містити USDT та USDC у різних пропорціях; вартість та доступність Claim залежать від стану пулу, діапазону та зовнішньої інфраструктури.

Direct Interaction через BscScan

1. Перевірте BNB Smart Chain Mainnet, Chain ID 56, та актуальну адресу в Contract Registry.
2. Для нового Smart Cycle виконайте approve точну суму USDT, потім lockup; Типовий переклад USDT договору цикл не створює.
3. USDT BEP-20 використовує 18 знаків: amount = сума USDT × 10^{18}. Газ оплачується в BNB.
4. Після створення знайдіть orderId у події Locked або методи читання і викликайте claim з того ж гаманця.
5. Для нових циклів Daily- використовуйте Daily Flow V2. Daily Flow V1 — Legacy для існуючих циклів та історії.

Критичні попередження

BscScan не перевіряє введені адреси та параметри. Partner binding створюється через офіційний інтерфейс та referral link; Прямий lockup не створює і не змінює прив'язку. Якщо інструкція, адреса або версія контракту розходяться з актуальним Contract Registry, не можна підтверджувати транзакцію.

6. Строк життя Smart Cycle

6.1 Циклічність системи

Одна з ключових ідей Atlas полягає в тому, що Smart Cycle не сприймається як вічний продукт із нескінченним терміном життя. Кожен цикл має власну динаміку: запуск, зростання, період активного руху, можливе плато, уповільнення, зниження ліквідності та завершення. Це не прихований недолік моделі, а частина її чесного опису.

У традиційних високоприбуткових онлайн проєктах часто створюється відчуття, що система працюватиме невизначено довго. Учасникам показують стабільні відсотки, виплати, що повторюються, і впевнену риторику, але рідко пояснюють, що відбудеться при уповільненні вхідного потоку, зниженні активності або вичерпанні ліквідності.

Atlas будується інакше. У системі заздалегідь визнається циклічність. Smart Cycle може бути успішним, активним та затребуваним на певному етапі, але це не означає, що його параметри залишаються актуальними вічно. Ринкові умови, поведінка учасників, навантаження на ліквідність, технічні параметри, інформаційне тло та досвід використання можуть змінюватися.

Таку логіку легко зрозуміти через звичайний бізнес. Ресторан може відкритися яскраво: перші гості, інтерес, рекомендації, черга на вході. Через кілька років аудиторія може звикнути до формату, конкуренти можуть запропонувати щось нове, витрати на оренду, персонал, податки та обслуговування залишаються високими, а потік гостей слабшає. У такій ситуації сильні власники не вдають, що нічого не відбувається. Вони оновлюють меню, змінюють концепцію, проводять ребрендинг чи запускають новий формат.

Схожа динаміка є у багатьох технологій, токенів, додатків та цифрових продуктів. Спочатку з'являється ідея, потім ранні користувачі, потім швидке зростання, потім стабілізація, потім конкуренція, втома аудиторії або перехід до нової версії. Чи не кожна модель повинна існувати в одній і тій же формі нескінченно. Часто зрілість проєкту проявляється над спробі утримувати стару форму за будь-яку ціну, а здатності чесно визнати фазу життєвого циклу і перейти до наступної версії.

Smart Cycle працює за схожою логікою. Smart Cycle 1 може стати першим сильним етапом Atlas, але він не повинен бути останнім та вічним форматом усієї екосистеми. Коли один цикл проходить свій життєвий шлях, Atlas може готувати наступний: Smart Cycle 2, Smart Cycle 3 і далі. Не обов'язково означає провал попереднього циклу. Це може означати природний перехід системи на новий рівень з урахуванням досвіду, даних, поведінки учасників та стану ринку.

У цій логіці кожен Smart Cycle можна як окрему версію економічного протоколу. Перша версія перевіряє базові механіки, показує реальні моделі поведінки учасників, виявляє сильні та слабкі сторони правил, навантаження на ліквідність, якість комунікації та стійкість розрахункової моделі. Наступні версії можуть враховувати цей досвід і ставати точнішими, зрозумілішими та стійкішими.

Atlas тому подібний не до одноразової акції, а до живої лабораторії цифрової кооперації. Кожен цикл дає системі дані: як вибирають терміни, як реагують на ризики, як працюють лідери, де виникає навантаження, які параметри зрозумілі, а які вимагають поліпшення. Цей досвід необхідний не для виправдання помилок, а для розвитку наступних Smart Cycle, інтерфейсу, документації, партнерської програми та захисних контурів.

Динаміка Smart Cycle значною мірою залежить від поведінки спільноти. Організатори можуть підготувати правила, інтерфейс, документацію, смарт-контракт, партнерську інфраструктуру та комунікацію. Але тривалість активної фази циклу залежить від того, як учасники діють усередині системи: чи вивчають правила, чи пояснюють ризики чесно, чи підтримують команду, чи запрошують нових людей, чи зберігають довіру, чи не створюють помилкових обіцянок та чи розуміють свою роль у загальній моделі.

Тому неможливо чесно передбачити точний термін життя конкретного Smart Cycle.. Він може вимірюватися місяцями, а може жити значно довше. Активність може знижуватись, потім знову посилюватися; зростання може йти хвилями; динаміка може залежати від ринку, мови, регіону, лідерів, інформаційного фону, технічних факторів та поведінки самих учасників. Atlas говорить про це відкрито та не створює ілюзію вічного механізму.

У цій логіці учасник Atlas – не пасивний глядач і не клієнт, який просто натиснув кнопку. Він стає частиною живої системи: співучасником, спостерігачем і в якомусь сенсі творцем наступної версії Atlas. Його дії, дисципліна, зворотний зв'язок, культура комунікації та готовність говорити про ризики чесно впливають на те, якою буде наступна версія протоколу.

Створюючи Smart Cycle, навчаючись, ділячись офіційною інформацією, запрошуючи людей коректно і підтримуючи культуру спільноти, учасник додає свою цеглу в загальний фундамент Atlas. Чим більше учасників розуміють цю відповідальність і діють усвідомлено, тим сильніше може бути екосистема.

У цьому Atlas не обіцяє вічність. Все в реальній економіці має фази: початок, розвиток, зрілість, уповільнення та оновлення. Сила Atlas не в обіцянці, що один Smart Cycle житиме нескінченно, а в чесному визнанні циклічності та можливості переходити від одного етапу до наступного.

Тому Smart Cycle 1 сприймається як перший етап розвитку, а чи не як остаточна форма всієї екосистеми. Він запускає механіку Atlas, показує роботу моделі, формує перші дані, залучає першу міжнародну спільноту та дає основу для наступних рішень.

Життєвий шлях Smart Cycle можна описати через кілька фаз:

Фаза	Що відбувається
Підготовка	**Публікуються правила, параметри, ризики, інтерфейс, документація та технічна інформація**
Запуск	**Учасники починають створювати Smart Cycle, формується первинна активність та ліквідність**
Зростання	**Збільшується кількість учасників, розвивається партнерська структура та навчальна інфраструктура**
Стабілізація	**Система проходить період сталого використання, з'являються дані щодо поведінки учасників та навантаження**
Уповільнення	**Активність може знижуватись, Claim може залежати від доступної ліквідності, ризики пізньої участі збільшуються**
Завершення	**Цикл може вичерпати економічну актуальність та викликати в користувачів втрату інтересу**
Перехід	**Екосистема аналізує досвід, оновлює параметри та готує наступний цикл чи продукт**

Такий підхід робить Atlas чеснішим. Учасник заздалегідь розуміє, що термін життя конкретного Smart Cycle не нескінченний. Якщо рух ліквідності знижується, якщо нових Smart Cycle стає недостатньо, якщо умови моделі перестають відповідати ринку, цикл може перейти у фазу уповільнення чи завершення.

Завершення окремого Smart Cycle не означає кінець Atlas. Atlas ширший за один контракт, один тариф і один запуск. Екосистема охоплює спільноту, документацію, партнерську програму, навчальні матеріали, governance-механіки, технічну інфраструктуру та можливість запуску наступних циклів.

У майбутньому Atlas може розглядати окремі ecosystem support mechanisms підвищення стійкості переходу між циклами. Наприклад, частина екосистемних зборів або спеціально затверджена частка розрахункової дельти нових Smart Cycle може спрямовуватись у прозорий резерв підтримки попередніх циклів. Такий механізм описується не як гарантія компенсації збитків, повернення коштів або обов'язкової виплати учасникам, а як окреме правило із заздалегідь опублікованими параметрами, лімітами, джерелами поповнення, порядком розподілу, risk disclosure та, за необхідності, DAO-inspired governance approval.

Якщо такий резерв буде впроваджено, учасники заздалегідь бачать його обмеження: резерв може бути недостатнім, розподіл може покривати лише частину потреб, виплати можуть не відбутися, а наявність підтримки попереднього циклу не скасовує високоризикову природу Smart Cycle. Atlas не створює очікування, що кожен наступний цикл автоматично зобов'язаний покривати результати. Коректна рамка – не обіцянка компенсації, а можливий прозорий інструмент екосистемної підтримки, якщо він буде окремо затверджений та технічно реалізований.

Важливо також розуміти, що заміна або запуск нового Smart Cycle не змінюють заднім числом умови активних циклів, якщо це не передбачено опублікованими правилами та технічною логікою. Учасник вивчає умови конкретного циклу до входу та розуміє, які правила стосуються саме його дії.

Якщо для нового циклу використовуються нові параметри або новий смарт-контракт, Atlas публікує їх окремо: з адресами, правилами, розрахунковими сценаріями, ризиками, аудитом або security review, а також зі зрозумілим статусом версії.

6.2 Нові Smart Cycle - Concept / Planned, не активні

Після Smart Cycle 1 екосистема Atlas може запускати наступні цикли: Smart Cycle 2, Smart Cycle 3, Smart Cycle 4, Smart Cycle 5 і таке інше. Кожен новий цикл розглядається не як випадковий перезапуск, а як нова версія економічного протоколу, яка враховує досвід попереднього етапу: технічні результати, поведінку учасників, навантаження на ліквідність, відгуки співтовариства, юридичні рекомендації, результати security review та продуктові дані.

Сенс запуску нового Smart Cycle не в тому, щоб просто змінити назву та почати спочатку. Сенс у тому, щоб взяти накопичений досвід та зробити наступну версію зрозумілішою, стійкішою та точнішою. Якщо Smart Cycle 1 показав, які терміни працюють краще, де учасники помиляються, які параметри перевантажують ліквідність, які пояснення викликають непорозуміння та які ризики потрібно розкривати сильніше, Smart Cycle 2 може бути спроєктований вже з урахуванням цих даних.

Новий Smart Cycle не повинен бути точною копією попереднього. Він може відрізнятися термінами, розрахунковою дельтою, комісіями, технічною архітектурою, умовами Claim, рівнем автоматизації, ступенем участі backend-інфраструктури та правилами партнерської програми. Усі ключові відмінності публікуються заздалегідь та пояснюються до участі.

Перед запуском нового Smart Cycle учасник бачить окремий паспорт версії:

Що публікується	Навіщо це потрібно
Назва та версія циклу	**Щоб учасник розумів, що Smart Cycle 2 не є Smart Cycle 1**
Основні параметри	**Суми, терміни, розрахункова дельта, комісії, Claim та обмеження**
Відмінності від попереднього циклу	**Щоб людина бачила, що змінилося і чому**
Адреси контрактів та мережі	**Щоб перевіряти саме актуальну версію, а не старі адреси**
Risk disclosure	**Щоб ризики нової версії були розкриті до участі**
Security status	**Щоб розуміти, які перевірки пройдено і які залишаються у роботі**
Partner Program impact	**Щоб лідери розуміли, як новий цикл пов'язаний із партнерською структурою**

Кожен новий Smart Cycle описується як окрема версія чи окремий продуктовий етап. Учасник розуміє, у якому циклі він бере участь, які параметри застосовуються саме до цього циклу, де опубліковано адреси контрактів та які ризики належать до обраної версії. Участь у Smart Cycle 1 не означає автоматичної згоди на умови Smart Cycle 2

Фінальне рішення про запуск нового Smart Cycle супроводжується публікацією офіційних параметрів, технічного опису, адрес контрактів, risk disclosure та оновленої документації. Якщо новий цикл використовує новий контракт, користувач перевіряє новий Contract Registry, а не покладається на старі адреси або усні повідомлення.

Новий Smart Cycle не змінює заднім числом правила старого циклу та не є автоматичною обіцянкою компенсації учасникам попереднього етапу. Якщо Atlas використовує механізми підтримки попередніх циклів, такі правила публікуються окремо: з джерелом поповнення, лімітами, умовами розподілу та прямою вказівкою, що це не гарантія повернення коштів.

Циклічність Atlas робить систему адаптивнішою. Замість спроби утримувати один продукт нескінченно, екосистема може розвиватися етапами: запускати цикл, вивчати результат, фіксувати помилки, покращувати параметри, оновлювати архітектуру та переходити до наступної версії. Такий підхід ближчий до розвитку програмного продукту: перша версія запускає базову механіку, наступні версії уточнюють архітектуру з урахуванням реального використання.

Для учасників це означає чесніше очікування: конкретний Smart Cycle може мати обмежений термін економічної актуальності. Для лідерів це означає збереження довгострокової структури: навіть якщо один цикл завершився, співтовариство, навчання, партнерська мережа та досвід можуть перейти до наступного етапу Atlas.

Таким чином, термін життя Smart Cycle не є загрозою існуванню Atlas, а частиною архітектури. Цикли починаються та закінчуються, а Atlas продовжує розвиватися як екосистема, яка навчається на кожному етапі та може запускати нові механіки на основі досвіду, даних, перевірок та участі спільноти.

6.3 DAO Governance - Concept / Planned, не активно

DAO Governance сприймається як майбутній окремий механізм прийняття рішень. Зараз він не активний, не підмінює правила Smart Cycle і не робить Atlas повноцінною DAO у юридичному чи технічному сенсі. Параметри діятимуть лише після окремої публікації та запуску.

Після завершення або вичерпання активності Smart Cycle 1 команда Atlas може винести кілька варіантів наступного циклу. Наприклад, спільноті пропонуються різні версії Smart Cycle 2: з різними термінами, розрахунковою дельтою, рівнем ризику, вимогами до ліквідності, умовами Claim, partner load та технічною архітектурою.

Замість того щоб адміністрація одноосібно обирала наступний цикл лише на власний розсуд, Atlas використовує governance-процес: команда готує варіанти, публікує параметри, пояснює ризики, показує відмінності, відкриває період обговорення, після чого учасники голосують через спеціальну платформу DAO Governance.

Така платформа працює дуже прозоро. Голоси учасників фіксуються через blockchain-based voting або інший механізм, що перевіряється Web3-, якщо він затверджений технічною архітектурою. Учасник бачить, які варіанти винесено на голосування, яка в нього вага голосу, як вважається результат, де опубліковано підсумки та який статус має прийняте рішення.

Базова логіка ваги голосу в Atlas може будуватися за моделлю stake-based influence: чим більше учасник реально брав участь в економіці екосистеми, тим більша вага має його голос.

Розрахунок рейтингу голосування:

Підстава для нарахування	Вага голосу	приклад
10 USDT, спрямовані в Smart Cycle / продукти Atlas	**1 голос**	**100 USDT участі = 10 голосів**
10 USDT, отримані за партнерською програмою	**1 голос**	**1,000 USDT партнерських нарахувань = 100 голосів**

Ілюстративний приклад майбутньої моделі: участь та партнерська активність можуть враховуватись при розрахунку ваги голосу. Формула 10 USDT = 1 голос не затверджений, не активний і не повинен сприйматися як чинне правило до публікації окремого governance-документу.

Така модель потрібна не для того, щоб унеможливити невеликих учасників, а для захисту governance від формальних маніпуляцій. Якщо враховувати лише кількість гаманців, голосування можна намагатися спотворювати безліччю дрібних облікових записів. Якщо враховувати економічну участь, вага сильніше відображає реальний внесок у розвиток Atlas.

Рейтинг голосу може бути накопичувальним і динамічним: він збільшується в міру участі в Smart Cycle, активності в продуктах Atlas та отримання партнерських нарахувань, а також оновлюється за правилами актуальної моделі governance-. Формули, обмеження, періоди обліку, можливі винятки та захист від зловживань публікуються до запуску голосування.

DAO-inspired mechanics можуть застосовуватися для:

- обговорення параметрів майбутніх Smart Cycle
- вибору пріоритетів розвитку екосистеми
- збору зворотного зв'язку від учасників та лідерів
- голосування на теми вебінарів, навчальних матеріалів та локальних ініціатив
- оцінки варіантів наступної архітектури
- порівняння кількох варіантів Smart Cycle 2 до фінального рішення
- вибору варіанта нового Smart Cycle через виважене голосування
- формування community-сигналів перед запуском нового циклу

Сценарій запуску нового Smart Cycle через governance може виглядати так:

Етап	Що відбувається
1. Аналіз попереднього циклу	Команда фіксує результати Smart Cycle 1: динаміку, ризики, навантаження, помилки, зворотний зв'язок та дані поведінки учасників
2. Підготовка варіантів	Публікуються кілька варіантів Smart Cycle 2 з різними параметрами та risk disclosure
3. Обговорення	Учасники, лідери та команда обговорюють варіанти, ставлять запитання та пропонують уточнення
4. Голосування	Учасники голосують через DAO Governance platform з урахуванням ваги голосу
5. Підрахунок результату	Підсумовується не кількість гаманців, а загальна вага голосів за кожний варіант
6. Варіант «не влаштовує жодний»	Учасники можуть вибрати окрему опцію, якщо запропоновані варіанти потребують переробки
7. Фінальна перевірка	Варіант-переможець проходить технічну, юридичну, економічну та security-перевірку
8. Реалізація	Команда готує смарт-контракт, інтерфейс, документацію, аудит / security review та дату запуску
9. Запуск	Новий Smart Cycle публікується як окрема версія з адресами, параметрами та офіційними правилами

Якщо жоден варіант не влаштовує спільноту, команда може допрацювати параметри та винести оновлені варіанти повторного голосування. Це важлива частина моделі: учасники не просто вибирають із наперед нав'язаних варіантів, а можуть показати, що запропонована архітектура вимагає перегляду.

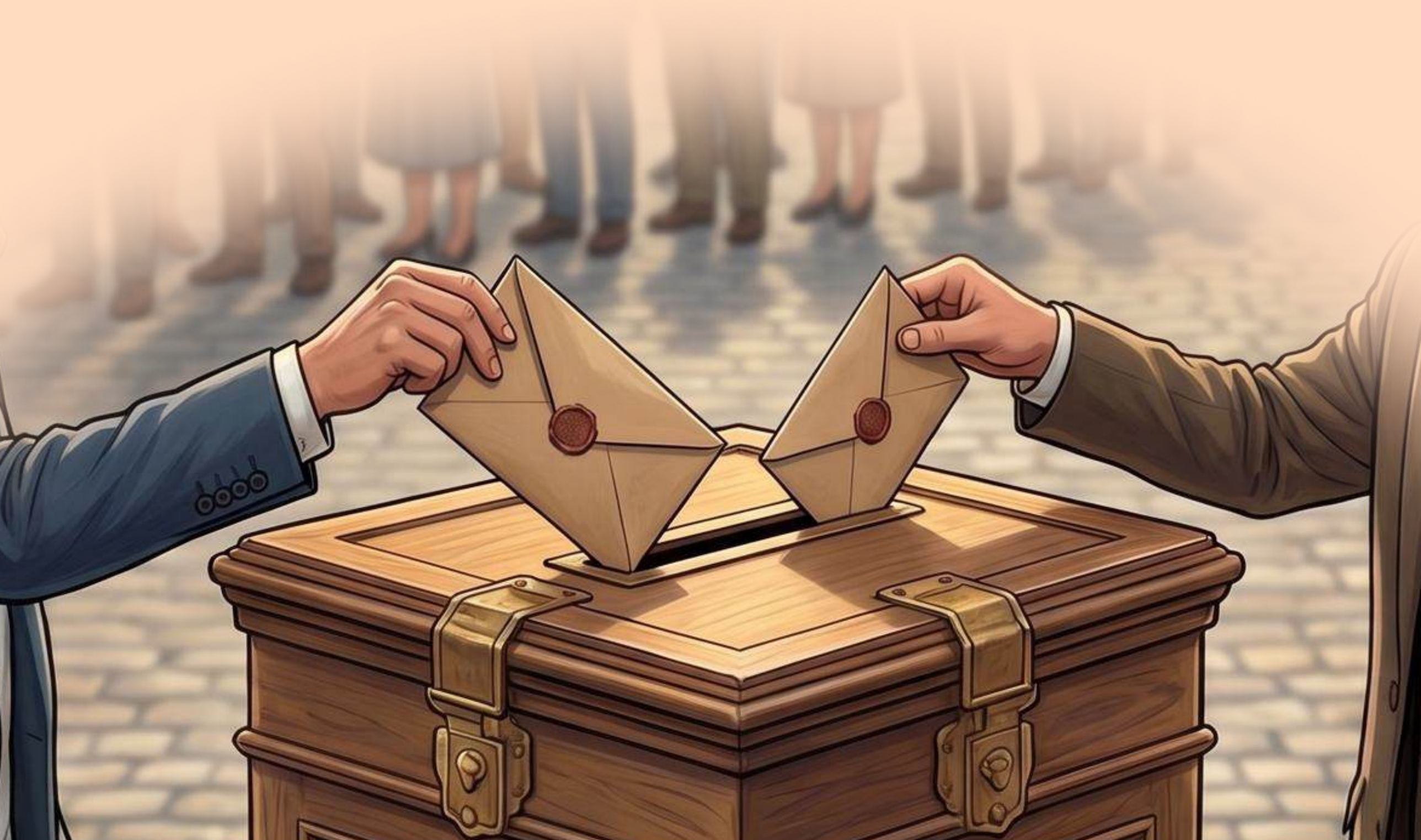
Якщо один із варіантів отримує необхідну підтримку за опублікованими правилами голосування, команда може розпочати підготовку нового Smart Cycle. Термін підготовки може залежати від складності архітектури, розробки, тестування, аудиту, security review, підготовки інтерфейсу та документів. Орієнтиром може бути період близько одного-півтора місяців, а фінальні терміни вказуються окремо для кожного запуску.

Поріг ухвалення рішення, кворум, мінімальний відсоток підтримки, тривалість голосування та список учасників із правом голосу описуються в окремому governance-документі або правилах DAO Governance. Наприклад, для окремих голосувань може використовуватися мінімальний поріг підтримки, але конкретне значення, як-от 33% чи інше, не можна вважати остаточним без затверджених правил.

При цьому DAO-inspired governance не створює помилкове враження, що спільнота голосуванням гарантує виплати, скасовує ризики, змінює умови активних Smart Cycle заднім числом, обходить смарт-контракт або перетворює Atlas на повноцінну DAO governance-документа. Голосування допомагає вибрати напрямок, але не скасовує технічну, юридичну та продуктову відповідальність команди за безпечний запуск нової версії.

Такий підхід допомагає учасникам не просто чекати на рішення зверху, а усвідомлено брати участь у розвитку наступної версії Atlas. Адміністрація пропонує варіанти та забезпечує технічну реалізацію, а спільнота через прозоре голосування показує, який шлях вважає найбільш сильним та прийнятним.

Після окремого запуску DAO Governance може використовуватися для збирання community-сигналів: пріоритетів продукту, навчальних матеріалів, вебінарів, локальних ініціатив та параметрів майбутніх версій. До запуску цей розділ є лише концепцією.



6.4 Екосистема Atlas та дорожня карта

Atlas розвивається як екосистема навколо Smart Cycle. Статуси нижче - знімок публічного сайту на 5 серпня 2026: діючі продукти відокремлені від концептів і орієнтовних термінів.

Active	Smart Cycle 1 Invite & Earn Knowledge Hub	Доступно у поточній екосистемі
Q4 2026	Performance Partners Program Governance Atlas P2P Exchange	Planned / орієнтир, дата не обіцяна
Q1 2027	Atlas Academy Talk Messenger	Planned / орієнтир, не активно
Q2 2027	Crypto Wallet Swap DAO	Planned / орієнтир, не активно
Q2 2028	Bank DAO	Concept / довгострокова концепція

7. Партнерська програма

7.1 Загальна інформація

Партнерська програма Atlas, або Invite & Earn - це механізм зростання спільноти, в якому учасник може запрошувати людей, будувати власну структуру та отримувати партнерські винагороди від активності команди за опублікованими правилами програми.

Invite & Earn побудована як лінійна партнерська модель з багаторівневою системою статусів та механізмами компресії/декомпресії. Її логіка орієнтована не на те, хто раніше виявився вищим у реферальному дереві, а на фактичний результат учасника: особисту активність, обсяг першої лінії, глибину структури, якість навчання команди та загальний обсяг виконаної роботи. Тому учасник, який знаходиться нижче в структурі, але показує сильніший результат, може зростати за статусом, обганяти вищих учасників за кваліфікацією та отримувати більший партнерський відсоток за правилами програми.

Invite & Earn не є заміною Smart Cycle та не є гарантією доходу. Smart Cycle відповідає на питання, як учасник взаємодіє із системою взаємної допомоги. Партнерська програма відповідає на інше питання: як учасники можуть розвивати співтовариство, навчати новачків, зберігати команду та брати участь у зростанні екосистеми Atlas.

Ключовий принцип програми: партнерські бонуси розраховуються не від усієї суми Smart Cycle, а від розрахункової додаткової дельти запрошеного учасника. Наприклад, якщо запрошений учасник створює цикл на 100 USDT із розрахунковою дельтою 22.5 USDT, партнерський відсоток застосовується саме до цієї дельти, а не до тіла участі.

Партнерська програма включає реферальну атрибуцію, кар'єрні статуси, бонуси від розрахункової дельти, компресію, matching bonus, навчальні ролі, вебінари, локальні команди та інші інструменти розвитку. Конкретні умови нарахувань, кваліфікацій, лімітів та обмежень описані нижче в Partner Program Rules та актуальній версії інтерфейсу.

Кар'єрна логіка програми будується навколо особистої активності, першої лінії та загального обсягу структури. Що статус учасника за правилами програми, то вище його партнерський відсоток від розрахункової дельти команди. При цьому статус не створює безумовного права на виплату: враховуються коректна атрибуція, активність структури, відсутність порушень, технічний стан системи та актуальні правила Atlas.

Компресія потрібна для справедливішого розподілу партнерської винагороди між активними учасниками різних статусів. У загальній логіці вищестоящий партнер отримує різницю між своїм партнерським відсотком і відсотком партнера нижче, як це передбачено чинними правилами програми.

Matching bonus призначений для зрілих лідерських рівнів. Його завдання - підтримувати лідерів, які вирощують сильних партнерів усередині власної команди, а не блокувати зростання учасників. Конкретний розмір та умови matching bonus повинні застосовуватись лише за опублікованими правилами програми.

Важлива довгострокова ідея Invite & Earn полягає у збереженні лідерського капіталу. Лідер будує не тимчасову команду під один запуск, а структуру всередині екосистеми Atlas. Якщо Smart Cycle 1 проходить свій життєвий шлях і в майбутньому запускаються нові цикли чи продукти, партнерська структура зберігається всередині єдиної екосистеми.

Партнерська програма Atlas не є зарплатою, пасивним доходом, інвестиційною гарантією, дивідендом чи обіцянкою фіксованої комісії. Винагороди залежать від опублікованих правил, статусу учасника, активності структури, коректності даних, технічних умов, обмежень системи та дотримання правил комунікації. Сильний партнер Atlas повинен пояснювати не тільки можливості, а й ризики: добровільний характер участі, відсутність гарантій, правила Smart Cycle, роль ліквідності, Claim-логіку, Web3-ризи та необхідність самостійного рішення.



7.2 Кар’єрна драбина

Кар’єрна драбина Atlas описує шлях учасника від стартового статусу до лідерських рівнів. Зростання кар’єрною драбиною відбувається через: особисту участь, розвиток першої лінії, зростання структури, навчання команди та досягнення нових обсягів.

Актуальна опублікована модель на 5 серпня 2026 року включає 19 статусів:

Статус	Особисті активні цикли, USDT	Обсяг активних циклів 1-ї лінії структури, USDT	Обсяг активних циклів усієї структури на нескінченну глибину, USDT	Бонус від дельти, %	Matching, %
Start	10	не потрібно	не потрібно	15	-
Builder - 1	50	100	не потрібно	18	-
Builder - 2	100	300	1,000	21	-
Builder - 3	200	700	2,000	24	-
Builder - 4	300	1,200	4,000	27	-
Builder - 5	500	2,000	7,000	30	-
Builder - 6	700	3,000	12,000	33	-
Builder - 7	1,000	4,500	18,000	36	-
Master - 1	1,500	7,000	28,000	38	5
Master - 2	2,000	10,000	40,000	40	7
Master - 3	3,000	17,000	70,000	42	9
Master - 4	4,000	25,000	120,000	44	11
Master - 5	5,000	35,000	200,000	46	13
Master - 6	6,000	45,000	300,000	48	15
Master - 7	7,000	60,000	450,000	50	17
Strategist	8,000	80,000	600,000	52.5	19
Ambassador	10,000	100,000	800,000	55	21
Director	12,000	120,000	1,100,000	57.5	23
Executive	15,000	150,000	1,500,000	60	25

Для активації партнерської команди необхідно виконати вимоги статусу Start на мінімальну особисту активність на цикл 10$.

Builder- рівні відбивають етап побудови перших команд і зростання структури. Master-рівні відкривають більш розвинену лідерську механіку, включаючи matching bonus. Лідерські статуси Strategist, Ambassador, Director та Executive призначені для учасників, які розвиваються.

Бонус від дельти — це розрахунковий партнерський відсоток від додаткової дельти, отриманої партнерами структури, а не відсоток від усієї суми Smart Cycle. Це важлива відмінність: партнерську винагороду не слід описувати як фіксований прибуток або як зобов'язання Atlas виплатити учаснику певну суму поза правилами програми.

Matching bonus призначений для зріліших лідерських рівнів. Його завдання — підтримувати сильних лідерів, які розвивають під собою інших сильних лідерів, а не блокувати зростання команди. Якщо нижчестоящий партнер розвивається швидше, будує сильну структуру й досягає високого статусу, система може враховувати це через matching-механіку згідно з опублікованими правилами.

Для розрахунку структурного обсягу використається коефіцієнт глибини. В актуальній робочій моделі перші 1-5 ліній враховуються як 100% обсягу, 6-10 лінії – як 50%, 11 лінія та глибше – як 10%. Інтерфейс окремо показує фактичний структурний обсяг та розрахунковий структурний обсяг після застосування коефіцієнта.

7.3 Додаткові умови та можливості

Додаткові можливості партнерської програми включають навчання, вебінари, лідерські ролі, локальні команди, матеріали для просування, рейтинги якості, заявки на проведення вебінарів та інші інструменти розвитку спільноти.

В особистому кабінеті Atlas передбачений окремий набір фірмових матеріалів для просування екосистеми: банери, презентаційні зображення, лендинги, тексти, візуальні елементи, навчальні матеріали та інші approved assets. Ці матеріали допомагають партнерам пояснювати Atlash в одному спілкування навколо проєкту.

Використання фірмових матеріалів не скасовує обов'язку партнера дотримуватись правил комунікації. Матеріали повинні застосовуватися в актуальній версії, без спотворення сенсу, без обіцянок гарантованого доходу та без заяв, які не підтверджені офіційними документами Atlas.

Активація партнерської програми відбувається автоматично після створення першого Smart Cycle від 10 USDT або вище, якщо це підтверджено актуальними правилами інтерфейсу. Після цього учасник може використовувати реферальне посилання, бачити структуру команди, статуси, активність партнерів, нарахування та історію партнерських операцій в особистому кабінеті.

Для циклів Lockup Flow партнерський бонус нараховується як відсоток від розрахункової додаткової дельти запрошеного учасника в момент створення ним Smart Cycle без очікування фактичного завершення циклу. Розмір бонусу визначається статусом запрошення на момент створення Smart Cycle запрошеним учасником.

Для циклів Daily Flow партнерське нарахування розподіляється поетапно: 20% нараховується під час створення циклу, а 80% — рівними частинами протягом 200 днів.

Вебінари є важливою частиною партнерської інфраструктури Atlas. Вони допомагають учасникам різними мовами та в різних часових поясах зрозуміти механіку Smart Cycle, правила безпеки, роботу гаманця, партнерську програму та ключові ризики. Заявка на проведення вебінару буде доступна для учасників зі статусу Builder 4 або вище.

Передбачається грошовий бонус для речників за якісне проведення вебінарів. Розмір такого бонусу варіюється від 30 до 150 доларів і залежить від кількості учасників, якості презентації, рейтингу спікера, дотримання approved materials та користі для спільноти. Такий бонус не є зарплатою, гарантованою оплатою чи автоматичним правом за будь-який виступ.

Щоб уникнути конфлікту інтересів між лідерами, освітні вебінари не повинні перетворюватися на інструмент перетягування чужих учасників. Основна мета вебінару - пояснення системи, ризиків та правил, а не особистий продаж спікера. Якщо правила допускають використання реферальних посилань в окремих форматах, це має бути описано окремо та не порушувати інтереси інших лідерів та учасників.

Партнери Atlas повинні використовувати коректні формулювання. Заборонено:

- обіцяти гарантований дохід
- називати Smart Cycle депозитом, вкладом чи інвестицією
- приховувати ризики та відсутність гарантій
- тиснути терміновістю чи страхом упущеної вигоди
- використовувати неактуальні матеріали
- обіцяти результат від імені Atlas, команди або смарт-контракту
- просити seed phrase, private key або доступ до гаманця учасника
- вводити учасників в оману щодо статусу проєкту, аудиту, DAO або гарантій виплат

Партнерська програма має посилювати прозорість Atlas, а не створювати нові помилкові очікування. Якщо лідер будує команду, він повинен будувати її на правильному розумінні: Atlas дає розрахункові можливості, партнерські інструменти, навчання та інфраструктуру, але не скасовує ризики та не гарантує фінансового результату.

У разі порушення комунікаційних правил, зловживань, фішингу, маніпуляцій, самореферальних схем, використання підроблених матеріалів або обіцянки гарантованого доходу учасник може втратити право на окремі партнерські функції, бонуси, доступ до вебінарних заявок або інші можливості програми відповідно до актуальних правил Atlas.

Таким чином партнерська програма Atlas є інструментом довгострокового розвитку спільноти. Вона допомагає зберігати лідерський капітал, навчати учасників та будувати міжнародну структуру навколо ідеї прозорої цифрової взаємодопомоги. Її сенс не в тому, щоб замінити Smart Cycle обіцянкою заробітку, а в тому, щоб дати активним учасникам зрозумілий шлях зростання, відповідальності та вкладу у розвиток екосистеми.

8. Atlas System – платформа добровільного взаємного фінансування

8.1 Принцип роботи (каса взаємодопомоги)

Atlas System – це цифрова платформа добровільного взаємного фінансування. У побутовому сенсі - це каса взаємодопомоги: тут учасники добровільно надають допомогу іншим учасникам за заздалегідь описаними та незмінними правилами, зашитими в смарт-контракт, де система фіксує параметри, статуси, розрахункові показники та історію операцій.

Atlas не є банком, інвестиційним фондом, брокером, керуючою компанією, платіжною системою з гарантованим поверненням коштів або сервісом довірчого управління. Учасник не передає гроші команді Atlas для торгівлі, інвестування, майнінгу, стейкінгу чи іншої діяльності, від якої команда зобов'язується отримати прибуток та повернути його учаснику.

Логіка Atlas будується інакше. Учасник взаємодіє з цифровою системою та смарт-контрактною інфраструктурою, обирає доступний Smart Cycle, вивчає параметри циклу, приймає рішення про участь та створює цикл на добровільній основі. Після цього система застосовує опубліковані правила: фіксує параметри циклу, розраховує показники, відображає статус і за наявності умов для Claim дозволяє учаснику виконати відповідну дію.

Ключова ідея такої моделі – не обіцянка доходу від діяльності компанії, а прозора участь у правилах взаємної допомоги. Atlas покликаний замінити непрозорі легенди ринку на більш чесну конструкцію: учасник повинен розуміти, що відбувається з його дією, які умови закладені в циклі, які ризики існують і чому результат не може бути гарантований заздалегідь.

Модель добровільного взаємного фінансування потребує зрілого ставлення. Вона може бути цікавою для учасників, які розуміють високоризикову природу подібних систем, вміють самостійно перевіряти інформацію, не використовують останні гроші, не беруть кредити для участі та не сприймають розрахункову дельту як зобов'язання системи виплатити дохід за будь-яких обставин.

8.2 Створення циклу – це добровільна допомога іншим учасникам

Створення Smart Cycle слід розглядати як добровільну дію учасника, спрямовану участь у системі взаємної допомоги. Учасник не купує цінний папір, не відкриває банківський вклад, не набуває частку в компанії Atlas і не укладає договір інвестиційного управління.

Коли учасник створює цикл, він підтверджує, що розуміє природу моделі: його дія пов'язана з підтримкою системи та інших учасників, а можливий Claim залежить від правил конкретного циклу, стану системи, доступної ліквідності, активності учасників, технічної працездатності інфраструктури та інших факторів, описаних у документації.

Важливо правильно описувати цей принцип у комунікаціях. Не можна говорити, що учасник «вкладає під відсоток», «купує прибутковість», «передає гроші в управління» або «гарантовано отримує прибуток через термін циклу». Більш коректне формулювання: учасник добровільно створює Smart Cycle за опублікованими правилами і отримує можливість взаємодіяти з системою в рамках цього циклу.

Розрахункова дельта, вказана в інтерфейсі чи документації, показує математичний параметр конкретного циклу. Вона допомагає учаснику розуміти економічну модель та потенційний розрахунковий сценарій, але сама по собі не перетворює Atlas на інвестиційний продукт та не створює гарантованого зобов'язання виплатити учаснику результат у будь-якому випадку.

Такий підхід важливий як юридично, а й етично. Atlas не повинен будуватись на ілюзії, що ризик відсутній. Навпаки, учасник має бачити можливості та ризики одночасно: розрахункові параметри циклів, партнерську інфраструктуру, прозорість смарт-контракту, але також відсутність гарантій, залежність від стану системи та можливість втрати коштів.

8.3 Відсутність гарантій

Atlas прямо виходить з того, що участь у Smart Cycle є високоризиковим. Ні команда Atlas, ні інтерфейс, ні партнер, ні речник вебінару, ні інший учасник не повинні обіцяти гарантоване повернення допомоги, гарантовану дельту, фіксований дохід, стабільну прибутковість, певний термін виплати або відсутність втрат.

Відсутність гарантій означає таке:

- результат участі не може бути заздалегідь обіцяний
- розрахункова дельта не є гарантованим прибутком
- Claim може залежати від умов циклу, ліквідності та стану системи
- робота інтерфейсу, серверної інфраструктури, гаманців, блокчейну та сторонніх сервісів може супроводжуватися технічними ризиками
- учасник самостійно несе відповідальність за підключення гаманця, підтвердження транзакцій, зберігання seed phrase та private key
- правила, інтерфейс, партнерська програма та нові Smart Cycle можуть розвиватися у міру зростання екосистеми
- участь може призвести до повної або часткової втрати коштів

Ця позиція не суперечить фінансовим можливостям, описаним в Executive Summary. Atlas може показувати розрахункові параметри Smart Cycle, можливу дельту, кар’єрну драбину та партнерські механіки, адже учасник має розуміти не лише ризик, а й економічний сенс участі. Однак такі параметри слід сприймати як розрахункову модель, а не як обіцянку результату.

Для Atlas особливо важливо, щоб учасник ухвалював рішення без самообману. Якщо людина очікує банківської гарантії, інвестиційного договору, регульованого фінансового продукту або зобов’язання команди компенсувати збитки, Atlas їй не підходить. Якщо людина розуміє, що перед нею високоризикова Web3-модель взаємодопомоги з відкритими правилами, розрахунковими параметрами та добровільною участю, вона може самостійно оцінити, чи відповідає система її особистому ризик-профілю.

Таким чином, Atlas System позиціонується як платформа добровільного взаємного фінансування, а не як інструмент гарантованого заробітку. Сенс системи полягає у прозорих правилах, самостійній перевірці, усвідомленій участі та розвитку спільноти навколо ідеї цифрової взаємодопомоги.



9. Бачення

9. Бачення

Atlas був створений як спроба змінити сам формат індустрії високоприбуткових онлайн-проєктів. На цьому ринку давно існує сильний запит на додаткові фінансові можливості, побудову сильних команд партнерів, міжнародний рух та зрозумілу економіку. Але разом із цим ринок втомився від легенд, закритих моделей, гучних обіцянок, штучного юридичного пакування та проєктів, які зникають швидше, ніж учасники встигають зрозуміти, як вони взагалі були влаштовані.

Бачення Atlas полягає не в тому, щоб просто запустити ще один Smart Cycle. Більш широке завдання - створити міжнародну Web3-екосистему, де учасники заздалегідь розуміють правила гри, бачать розрахункову модель, вивчають ризики, перевіряють архітектуру. інвестиції.

Atlas пропонує чесну та зрозумілу рамку: Smart Cycle є високоризиковою моделлю добровільного взаємного фінансування; розрахункова дельта показує економічний сценарій, але з гарантує результат; партнерська програма допомагає розвивати співтовариство, але не перетворює участь у зарплату чи пасивний дохід; DAO-inspired механіки можуть використовуватися для окремих рішень спільноти, але Atlas не заявляє про повну DAO-децентралізацію поточної версії.

Якщо індустрія високоприбуткових онлайн-проєктів хоче розвиватися далі, їй потрібна доросла модель комунікації. Учасникам не потрібно обіцяти неможливе. Їм потрібно чесно показувати механіку, розрахункові можливості, обмеження, технічну архітектуру, адміністративні повноваження, ризики та правила. Саме такий підхід Atlas прагне зробити нормою: не приховувати складні місця, а пояснювати до входу.

Для звичайного учасника цінність Atlas може полягати в зрозумілому доступі до Smart Cycle, інтерфейсу, документації, навчання, вебінарів, даних, що перевіряються, і міжнародній спільноті. Для лідера цінність може бути ширшою: Atlas дає можливість не розпочинати щоразу з нуля після закриття чергового проєкту, а будувати команду всередині екосистеми, де можуть з'являтися нові цикли, нові продукти, нові правила та нові рівні участі.

Це особливо важливо для командоутворення. У старій моделі лідер часто будує структуру навколо одного короткого запуску. Після завершення проєкту команда розпадається, довіра втрачається, а лідер знову змушений шукати новий майданчик, заново пояснювати нову легенду та заново збирати людей. Atlas прагне запропонувати інший шлях: не одноразовий проєкт, а екосистему, де лідерський капітал, навчання, матеріали, партнерська інфраструктура та ком'юніті можуть зберігатися між циклами.

Smart Cycle 1 у цьому баченні є першим ядром, а не фінальною точкою. У майбутньому можуть запускатись нові Smart Cycle, додаткові механіки, освітні продукти, міжнародні вебінари, локальні спільноти, інструменти аналітики, елементи голосування, оновлені правила та нові формати участі. Кожен новий етап має будуватися на досвіді попереднього, зворотного зв'язку спільноти та більш точному розумінні ризиків.

Atlas також може стати прикладом того, як Web3-інструменти застосовуються не заради модного слова, а заради практичної користі: підключення гаманця, перевіряння транзакцій, смартконтрактна логіка, прозорість окремих операцій, відкриті правила та цифрова інфраструктура для міжнародного співтовариства. При цьому Atlas чесно визнає, де автоматизація вже працює, а де у поточній версії зберігаються адміністративні функції та відповідальність команди.

Довгострокова мета Atlas – сформувати найбільшу міжнародну спільноту однодумців навколо ідеї цифрової взаємодопомоги, прозорих правил та самостійного вибору. Це не обіцянка фінансового результату та не гарантія успіху системи. Це напрямок розвитку: менше туманних обіцянок, більше зрозумілих правил; менше одноразових запусків, більше довгострокової інфраструктури; менше сліпої віри, більше самостійної перевірки.

Утримавши цей принцип, Atlas стане не просто черговим проєктом на ринку, а новим форматом: відкритою, жорсткою, чесною та технологічною екосистемою для людей, які розуміють ризики, бачать можливості та хочуть брати участь у побудові міжнародної Web3- спільноти взаємної підтримки.

